БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№7 (438) 2 февраля 1998 года

понедельник

Самый надежный способ связи



от самой надежной компании

Vesso-Bel
пейджинговая компания
Т/ф: 8-017 / 220-78-69

Лицензия №121 Минсвязи от 12.1994 г. до 1999 г.

СОБЫТИЕ

СЛАВЯНСКАЯ ЛЮБОВЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В ходе своего визита в Югославию Александр Лукашенко сделал очередное сенсационное заявление. На сей раз — об углублении белорусско-российско-югославской интеграции и возможности создания нового славянского союза.



Не мы выбираем маршруты, они выбирают нас

В интервью «Интерфаксу», подводя итоги визита, белорусский президент заявил: *«То, о чем мы договорились — это почти то, что мы имеем между Беларусью и Россией»*. Отвечая на вопрос о возможности объединения Беларуси, России и Югославии, Лукашенко сказал: *«Мы не лишены здравого смысла»*. По мнению белорусского президента, союз Сербии и Черногории похож на белорусско-российский Союз и отличается лишь тем, что он гораздо более тесный. *«Если мы договоримся* (с Россией — **прим. ред.**) *на тех принципах, как между Черногорией и Сербией, где отношения глубоко продвинуты, я вам скажу, что мы, югославы и россияне, о многом можем поговорить»*,— заявил белорусский президент.

В интервью «Интерфаксу» Лукашенко, характеризуя союз Сербии и Черногории, сказал также: *«Я чувствую, что это очень большой намек на будущее. Развитие в Югославии будет идти так, что этот союз станет притягивать к себе дополнительные народы»*.

В то же время белорусский президент довольно невнятно отметил, что на переговорах с югославским президентом Слободаном Милошевичем не ставился вопрос о тесном сближении славянских государств, *«поскольку те договоренности, которых мы достигли, сами собой предполагают это сближение»*. Кроме того, Лукашенко подчеркнул, что Беларусь является *«самым горячим сторонником возвращения Югославии в различные международные организации... Считаю крайне несправедливым то, что Югославия фактически не присутствует в ОБСЕ, что идет вытеснение ее из ООН, даже, по-моему, из Организации неприсоединившихся стран, хотя Югославия фактически создала эту организацию»*,— заявил он. Лукашенко заметил, что Беларусь *«может сыграть активную роль в плане поддержки Югославии»*.

Вряд ли можно сомневаться, что приезду Александра Лукашенко в Югославии были очень рады, поскольку лидеры других государств не балуют эту страну визитами. И в этом смысле Беларусь и Югославия, бесспорно, могут найти точки соприкосновения. Сложно, правда, представить себе, каким образом белорусское руководство, которое, мягко говоря, не является желанным гостем на Западе, намеревается поддерживать СРЮ на международной арене.

Что касается заявления Лукашенко в интервью «Интерфаксу» по поводу белорусско-российско-югославской интеграции, то звучит оно достаточно дико. По мнению бывшего заместителя министра иностранных дел Андрея Санникова, *«продекларированная идея славянского союза в рамках панславистской идеологии как идеологии нацистской должна продемонстрировать, что то, чем занимается белорусский президент, — это довольно опасно. Особенно учитывая, где это было сказано. Когда объединяются международные изгои, это действительно опасно»*.

Судя по всему, заявление о новом славянском союзе было экспромтом белорусского президента. Вряд ли он предварительно проконсультировался с предполагаемым участником будущего грандиозного объединения — российским руководством. В связи с этим вспоминается не такая уж давняя история, когда Александр Лукашенко порадовал российское и китайское руководство заявлением о намерении создать ось Минск—Москва—Пекин. После чего России и Китаю пришлось долго заниматься опровержениями.

Известно, что официальная Москва сейчас поддерживает международные усилия по нормализации обстановки в Югославии. Руководство России не выступает против санкций, которые применяются по отношению к Югославии со стороны ООН, ОБСЕ, других международных организаций. Очевидно, что Москве сейчас невыгодно даже на словах поддерживать объединительные инициативы вроде той, что озвучил белорусский президент. В то же время общеизвестно, что подобные панславянские выходки явно придутся по душе представителям российской оппозиции — коммунистам, разного рода организациям патриотического толка. Новая интеграционная инициатива белорусского президента, бесспорно, дает дополнительный аргумент оппонентам российской власти. По мнению Андрея Санникова, слова Лукашенко способны *«подбросить огня в противостояние между крайне левыми и демократическими силами в России»*.

В интервью белградской газете «Политика» Александр Лукашенко в очередной раз заявил, что белорусско-российский Союз выгоден обоим государствам и является *«закономерным итогом исторического развития двух братских славянских народов, которые веками жили вместе»*, а сближение Беларуси и России *«значительно укрепляет их внутренние и внешнеполитические позиции»*.

Несложно предположить, что у России действительно есть определенные выгоды от союза с Беларусью, иначе он уже давно прекратил бы свое существование. Александр Лукашенко, декларируя на словах искреннюю любовь к России, не задумываясь подставляет российское руководство или просто говорит о представителях высших эшелонов власти России малоприятные вещи.

Заявление Александра Лукашенко о создании славянского союза с участием Югославии наверняка сделает взаимоотношения между властью и оппозицией в России более напряженными. Совсем недавно, в ходе визита белорусского президента в Москву, Лукашенко и Ельцин заявили о том, что все недоразумения остались позади. Не успев помириться с российским руководством, Лукашенко тут же преподнес ему новый «сюрприз».

ОТКРОЙТЕ ДВЕРЬ В ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНКОВСКИЙ СЕРВИС

- Мультивалютные счета юридическим и физическим лицам
- Депозиты и ценные бумаги
- Взаиморасчеты на рынках стран СНГ и по всему миру
- Операции с ценными бумагами правительств Литвы и России
- Операции с документарными аккредитивами
- Обслуживание пластиковых карточек VISA, MasterCard/EuroCard, STB Card, Union Card
- Кассовое обслуживание клиентов банка в странах СНГ, Балтии, Европы
- Арбитражные операции на международном валютном рынке

Приглашаем региональных представителей

Лицензия №8 выдана банком Литвы 21.12.95

Консультации можно получить в представительстве банка SNORAS



Bankas SNORAS

МИНСК тел.: (017) 268 73 68
факс: (017) 229 27 24

OFFSHORE • OFFSHORE • OFFSHORE • OFFSHORE

компания предлагает:
- квалифицированные консультации по вопросам налогового планирования с учетом специфики Вашего предприятия
- продажа готовых оффшорных компаний в любых экономических зонах
- открытие компаний в российских свободных экономических зонах
- налоговые, таможенные, кредитно-финансовые преимущества использования международных оффшорных схем и компаний, зарегистрированных в зонах льготного налогообложения
- юридическая поддержка
- полная конфиденциальность

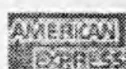
телефон в Минске
(017) 222 43 94

КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ;
- ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, EUROCARD/MASTERCARD, AMERICAN EXPRESS, А ТАКЖЕ БЕЗДЕПОЗИТНЫХ ДЕБЕТОВЫХ КАРТ edc/MAESTRO;
- ПО ВЫГОДНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ БЕЛАРУСИ, УКРАИНЫ, РОССИИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 7010000.
http://www.parexnet.lv/






PAREX

Быть всегда на шаг впереди -
эта философия охватывает все области деятельности...

DELL SONY
GREENLINE COMPUTER
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР SONY CPCE и Dell Computer Corporation
Минск, пр. Скорины, 117/1, офис 317
телефон (017) 264-02-01, 263-31-79

СОДРУЖЕСТВО

НАД СТОЛИЦЕЙ СНГ СГУСТИЛИСЬ ТУЧИ. МИНСК МОЖЕТ ЕЮ НЕ БЫТЬ

Отдел информации «БДГ»

Очередное заседание Совета глав государств Содружества пройдет в Москве 19 марта. Об этом сообщил исполнительный секретарь СНГ Иван Коротченя на брифинге, состоявшемся в штаб-квартире Содружества. Дата проведения саммита уже согласована с президентами всех государств СНГ.

Иван Коротченя сообщил также, что в ходе предстоящего заседания будут рассмотрены два отдельных блока вопросов. В первый войдут вопросы, касающиеся реформирования органов Содружества и отношений в рамках СНГ, придания новых статусов советам глав правительств и министров иностранных дел. Здесь же будет обсуждаться проблема повышения роли Исполнительного секретарита СНГ, который планируется преобразовать в Исполнительный комитет. Во второй блок войдут вопросы, связанные с созданием в рамках СНГ зоны свободной торговли, — вероятного аналога единому экономическому пространству, предложенному президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым в ходе встречи глав государств «союза четырех», прошедшей в Москве 22 января. Прерогатива подготовки документов этого блока принадлежит Межгосударственному экономическому комитету.

По мнению Ивана Коротчени, в ходе очередной встречи в верхах между президентами стран Содружества состоится «непростой разговор». Такой вывод глава штаб-квартиры СНГ сделал на основе анализа ответов президентов некоторых государств на предложения Исполнительного секретариата по реформированию органов Содружества. Ответы получены, в частности, от руководителей Беларуси, Казахстана и Узбекистана. Наиболее примечательны, по мнению исполнительного секретаря СНГ, ответы Нурсултана Назарбаева. Так, президент Казахстана считает, что основными задачами высшего органа СНГ — Совета глав государств — должны являться «координация политического и военного сотрудничества, обеспечение национальной безопасности, независимости и суверенитета участников СНГ». Совет глав правительств, по его мнению, должен «координировать, рассматривать и принимать решения в экономической, социальной и иных сферах». Совету министров иностранных дел Назарбаев отводит роль «основного органа по подготовке проектов решений советов глав государств и глав правительств». Он же, считает президент Казахстана, может в рамках своей компетенции «принимать основную часть межгосударственных и межправительственных решений», координировать решение внешнеполитических проблем в рамках СНГ. Межпарламентская ассамблея должна заниматься сближением и гармонизацией законодательств и формироваться из представителей парламентов, а со временем, возможно, что и путем прямых выборов. А прямые выборы предполагают принятие законов прямого действия, что, по мнению Ивана Коротчени, будет способствовать еще большему сближению стран СНГ. Вместо Межгосударственного экономического комитета Нурсултан Назарбаев предлагает создать Социально-экономический комитет, который бы состоял из вице-премьеров или министров, курирующих социально-экономические вопросы. Если предложения президента Казахстана найдут поддержку у его коллег из других стран Содружества, то, как считает Иван Коротченя, может встать вопрос о возможном переносе штаб-квартиры СНГ из Минска в столицу какого-либо иного государства Содружества.

ОЛИМПИАДА

БЕЛОРУСЫ УЖЕ В НАГАНО

Отдел информации «БДГ»

В субботу специальным рейсом авиакомпании «Белавиа» из Минска в Японию вылетела большая часть делегации нашей страны, сформированной для участия в Олимпиаде. Накануне президент Национального Олимпийского комитета Александр Лукашенко напутствовал белорусскую сборную и искренне желал ей всяческих успехов.

Всего в Олимпиаде примут участие 64 белорусских спортсмена. Они выступят в соревнованиях по девяти видам спорта — хоккею, биатлону, лыжным гонкам, фигурному катанию, горнолыжному спорту, лыжному двоеборью, фристайлу, прыжкам с трамплина и конькобежному спорту. Особые надежды специалисты возлагают на выступления белорусских хоккеистов и биатлонистов.

Генеральным спонсором белорусской команды является производственное объединение «Беларуськалий». Спонсорами выступили СП «Белкельме», ОАО «Бобруйский кожевенный комбинат», ОАО «Осиповичский молочный комбинат», минская кондитерская фабрика «Коммунарка», кондитерская фабрика «Слодыч», производственно-выставочное общество «Ювиона», производственное объединение «Бобруйскмебель».

ОППОЗИЦИЯ

ДЕМОКРАТЫ ПРИЗЫВАЮТ К БОЙКОТУ БУДУЩИХ ВЫБОРОВ

Виктор МАРТИНОВИЧ

27 января состоялось заседание Консультационного совета демократических партий. На нем было принято постановление об отношении к возможным выборам в Палату представителей. Свои подписи под заявлением поставили первые лица Белорусской социал-демократической партии, Белорусского народного фронта, Белорусской партии труда, Объединенной гражданской партии, Национального исполнительного комитета и Верховного Совета 13-го созыва.

«Мы, уполномоченные представители политических партий Беларуси, от имени своих организаций заявляем о нашей приверженности принципам демократии, наиважнейшим из которых является принцип разделения властей»,— говорится в заявлении. В документе представители партий и ВС заявляют также о своем непризнании «насильственно введенной» Конституции 1996 года, которая разрушает этот принцип, позволяя президенту назначать руководство и иных ответственных лиц в законодательной и судебной ветвях власти, единолично издавать акты, которые заменяют законы. В связи с этим подписанты заявили о своем неучастии в любых выборах в Палату представителей, которая в соответствии с Конституцией 1996 года не имеет никаких полномочий.

ЭКОНОМИКА

ЗЕЛЕНЫЙ СВЕТ БЕЛОРУССКОМУ «ФОРДУ»

ИА «Интерфакс»

Государственный таможенный комитет России издал распоряжение, в соответствии с которым в отношении произведенных в Беларуси автомобилей «форд» прекращается таможенное оформление и уплата таможенных платежей при их ввозе на территорию РФ.

Как сообщил корреспондентту «Интерфакса» заместитель начальника правого управления ГТК РФ Владислав Новиков, ранее российская таможня считала ввозимые на территорию РФ белорусские автомобили «форд-эскорт» и «форд-транзит» происходящими с территории зарубежных стран, т.к. большинство комплектующих к этим автомобилям были произведены в Западной Европе.

Такая ситуация была не выгодна белорусским предпринимателям, поскольку им приходилось платить все таможенные платежи, что увеличивало стоимость одного автомобиля примерно на 40%. Теперь считается, что автомашины, изготовленные СП ЗАО «Форд Юнион» являются товаром, происходящим с таможенной территории Беларуси. В соответствии с соглашениями, заключенными между двумя государствами, таможенные платежи с товаров страны-партнера не взимаются.

Для того чтобы таможенники смогли идентифицировать машины, произведенные в Беларуси, в распоряжении N01-14/42 «Об оформлении автомобилей «форд», изготавливаемых в Белоруссии», приведены отличительные особенности определения этих автомобилей по семнадцатизначному идентификационному номеру, размещенному на подножке.

ВСЕГДА
В НАЛИЧИИ
АВТОМОБИЛИ
ВАЗ
(017) 258-78-28,
258-78-29.
Лицензия № 3250 от 13.08.97 г.

МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА
Октябрьская, 5, к.107-108
тел.: (017) 2224651, 2224652
Обслуживание в Минске, Борисове, Слуцке, Столбцах, Молодечно, Березино
Принимаем абонентов с собственными пейджерами
Роуминг в Бресте, Могилеве, Гродно
Гибкая тарифная система
Большой выбор пейджеров бесплатных информканалов
Обслуживание англоязычных абонентов
для женщин
с 1 по 23 февраля
Скидки
при покупке
на все модели пейджеров 10%
лучший подарок для вашего мужчины
Лицензия №151 от 31.07.95г. выдана на период до 31.07.2000г. Минсвязи и информатизации РБ

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ • СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
Canon
КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА • СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ
ТОРИС
Минск, ул.Минина 21А.
Тел. (017) 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12. Гомель (0232) 53-33-83.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СТАТИСТИКА

ИНОСТРАНЦЫ В БЕЛАРУСЬ НЕ СТРЕМЯТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Консульское управление белорусского МИД подвело итоги работы за прошедший год. В 1997 году сотрудниками управления было обработано около 90 тыс. документов.

В обязанности чиновников этого ведомства входит также посещение белорусских граждан, находящихся за рубежом в местах лишения свободы. В прошедшем году в заключении за границей находился 881 белорусский гражданин. Больше всего заключенных с паспортами РБ в российских (473), польских (187) и украинских (114) тюрьмах.

За прошедший год консульские службы выдали 118 свидетельств о смерти белорусских граждан. Наибольшее количество смертей пришлось на Литву (58) и Польшу (19).

Результаты работы консульских служб в 1997 году свидетельствуют о том, что иностранные граждане все меньше стремятся в Беларусь: в последние годы явно прослеживается тенденция к снижению количества выдаваемых въездных виз. Если в 1995 году иностранцы получили 209610 белорусских виз, то в прошедшем году — только 175011. Кстати, в течение последних двух лет у граждан других государств появилась возможность получать белорусские визы непосредственно в международном аэропорту «Минск-2». Там в 1996 году было выдано более 6 тыс. виз, а в прошедшем году — около 8,5 тыс.

В то же время немало проживающих за границей белорусов обратилось за получением белорусского гражданства. В прошедшем году гражданство в порядке регистрации получили 749 человек. В основном это этнические белорусы, которые живут в Казахстане, Узбекистане, России, Литве, Латвии, Украине и Польше. Как правило, получив гражданство, они остаются в этих странах.

За прошедший год из белорусского гражданства вышли 136 человек, в основном проживающие в Украине и России; утратили гражданство 168 человек (в большинстве своем это эмигранты, отбывающие в Израиль, Германию и Украину).

АКЦИИ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ВЫНУДИЛИ БАСТОВАТЬ

Отдел информации «БДГ»

На 1 февраля запланировано начало бессрочной забастовки мелких предпринимателей. По оценкам профсоюзных лидеров, в акции, которая пройдет по всей стране, примут участие десятки тысяч людей.

Предприниматели намерены протестовать против действий государства, которое принуждает их дважды платить налоги. В течение всего прошедшего года коммерсанты платили их по фиксированной ставке, а в конце года выяснилось, что им необходимо заплатить еще и налог из совокупного годового дохода, который исчисляется по прогрессивной шкале. Вполне естественно, что предприниматели сочли эти меры несправедливыми, противоречащими Конституции и законам. В связи с этим профсоюз работников кооперативов, малых предприятий и других форм предпринимательства «Садружнасць» направил письма в ряд властных структур.



Министерство предпринимательства просило заинтересованные министерства и ведомства рассмотреть вопрос об отмене новых методических указаний налогового комитета. Вице-премьер Петр Прокопович поручил налоговому комитету, министерствам юстиции и финансов рассмотреть этот вопрос. Конституционный суд на прошедшей неделе рекомендовал правительству вмешаться в эту ситуацию.

Тем не менее налоговый комитет решил бороться за средства предпринимателей до конца. Представители налоговых органов заявили, что их требования находятся в рамках закона о бюджете на 1997 год. Лишь в случае, если Палата представителей изменит закон, налоговый комитет, в свою очередь, согласен отменить это решение. Понятно, что налоговые органы попросту пытаются обмануть предпринимателей: Палата представителей соберется на очередную сессию только в апреле, а рассчитататься по налогам, как известно, необходимо до 15 марта.

Понятно, что забастовка мелких предпринимателей ударит и по властям, и по населению. Налоговый вклад мелких торговцев в бюджет довольно весом. К тому же большинство белорусов привыкло делать покупки именно на вещевых рынках, где цены, как правило, ниже, чем в магазинах.

***

Пресс-центр Конституционного суда (КС) Беларуси распространил сообщение, в котором информирует о том, что КС направил в правительство предложение пересмотреть отдельные положения порядка применения закона о подоходном налоге граждан. Это связано с многочисленными обращениями в КС граждан и организаций республики, в которых говорится о несоответствии Конституции отдельных положений методических указаний Государственного налогового комитета о порядке применения закона о подоходном налоге граждан. Как известно, этот нормативный акт устанавливает порядок исчисления подоходного налога исходя из совокупного годового дохода. Как отмечается в сообщении пресс-службы, в соответствии со статьей 116 Конституции и законом о Конституционном суде КС может давать заключения о конституционности нормативных актов лишь по предложению уполномоченных на то субъектов и не вправе возбуждать дело по своей инициативе. Однако на основании статьи 40 Основного закона все поступившие от граждан и организаций предложения судом изучены и соответствующее предложение направлено правительству. Последнему предлагается пересмотреть методические указания налогового комитета и привести их в соответствие с законом о налогообложении и указом президента об упорядочении взимания фиксированных сумм налогов на прибыль и твердых сумм подоходного налога. При этом КС поясняет, что в данном случае решение в отношении актов налогового комитета вправе принять только правительство страны.

ПОДРОБНОСТИ

ПОЛЯКИ УКРЕПЛЯЮТ ВОСТОЧНУЮ ГРАНИЦУ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В ходе своей недавней пресс-конференции главный комендант пограничной службы Польши подполковник Марек Беньковски заявил, что, несмотря на давление торгового лобби и случаи блокады подъездов к пограничным переходам, правила въезда в Польшу для россиян и белорусов, введенные с 27 декабря 1997г., новым законом об иностранцах не изменятся. Более того, комендант предусматривает дальнейшее усиление контроля на восточной границе — чтобы, по его словам, в будущем, когда эти рубежи станут границами Европейского союза, они отвечали требованиям государств группы Schengen.

Подданным пограничной службы Польши, с 27 декабря прошлого года по 18 января текущего года границу с Беларусью пересекли 305 тыс. человек (год назад за аналогичный период — 451 тыс.), а границу с Россией пересекли 160 тыс. человек (год назад — 231 тыс.). Главный комендант погранслужбы успокаивает: наиболее оперативные туристические фирмы по обе стороны границы уже начали приспосабливаться к новым правилам и обеспечивать своих клиентов ваучерами, содержащими подтверждение оплаты ночлега и питания за границей. Вместе с тем в Польше уже были отмечены попытки обойти закон: в частности, небольшие гостиницы выдавали (не безвозмездно, разумеется) подтверждения о продаже своих услуг в количестве, в значительной степени превышающем собственные возможности.

Подполковник Беньковски считает, что Польша по-прежнему исходит из положений договора о безвизовом пересечении границы, подписанного между СССР и ПНР в 1979 г. (правопреемником в отношении которого считается, в частности, и наша страна), а новый закон только наполняет его реальным смыслом. Польская сторона подчеркивает также свою заинтересованность в заключении соглашений о реадмиссии со всеми своими соседями. К примеру, подписанный еще в 1996 г. договор между Польшей и Россией о безвизовом пересечении границы все еще не вступил в действие из-за отсутствия договоренностей по вопросу возвращения нелегальных мигрантов. Условием для заключения договора с Беларусью о безвизовом въезде граждан поляки также ставят требование заключения соглашения о реадмиссии.

Укрепление восточной границы будет осуществляться не только силами погранслужбы, но и польским «спецназом» — надвислянскими отделами министерства внутренних дел. В 1998 году патрульную службу на границе станут нести несколько закупленных пограничниками самолетов «Вильга». В настоящее время проходит конкурс на оборудование этих машин телевизионными камерами, которые позволят проводить ночной осмотр территории и обнаруживать лесные укрытия контрабандистов и нелегальных мигрантов. Польская сторона также намерена укрепить восточную границу, которой до последнего времени уделялось не так много внимания и средств, 15 новыми заставами.

Новое руководство пограничной службы Польши намерено решительно бороться с коррупцией в собственных рядах. В прошлом году из погранслужбы, насчитывающей 17 тыс. сотрудников, было уволено 34 человека, в том числе 13 — за коррупцию, а в 36 случаях еще продолжается расследование. 461 пограничник был наказан дисциплинарно.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПРИ МИНИСТРЕ

Отдел информации «БДГ»

30 января в Минске состоялось первое заседание в новом составе консультативного совета при министре обороны Беларуси.

Как сообщила пресс-служба военного ведомства, в состав этого коллегиального органа в воинских коллективах белорусской армии избрано около 60 офицеров в званиях от лейтенанта до полковника и в должностях от командира взвода до заместителя командующего видом вооруженных сил. Председателем консультативного совета, новый состав которого будет работать в течение двух лет, избран заместитель командующего военно-воздушными силами Республики Беларусь по воспитательной работе полковник Александр Дорожинский. Кстати, он же являлся членом совета прошлого состава и возглавлял его работу. Участники заседания обсудили основные задачи нового состава консультативного совета на период его полномочий и на 1998 год в частности. Были также рассмотрены вопросы, касающиеся военно-патриотического воспитания личного состава вооруженных сил.

ГЕНЕРАЛ МАЛЬЦЕВ В НОВОЙ РОЛИ

Отдел информации «БДГ»

В Москве состоялось очередное заседание Совета министров обороны государств—участников СНГ. Белорусскую делегацию на нем возглавляет руководитель военного ведомства генерал-полковник Александр Чумаков.

В ходе встречи министров обороны было рассмотрено более двадцати вопросов. Ряд из них планируется позже представить вниманию высших органов Содружества — советов глав государств и глав правительств СНГ. В число таковых входит проект Перспективного плана развития военного сотрудничества стран Содружества до 2001 года. С докладом о нем перед участниками заседания выступил бывший министр обороны Беларуси, а ныне — первый заместитель начальника Штаба по координации военного сотрудничества государств СНГ, генерал-лейтенант Леонид Мальцев. Обсуждены также проблемы, касающиеся продления срока пребывания коллективных миротворческих сил в Республике Таджикистан.

мини-АТС SAMSUNG
Все семейство новейших офисных АТС, имеющих
СЕРТИФИКАТ МИНИСТЕРСТВА СВЯЗИ РБ
No BY/112.03.1.2.0296 от 25.11.1997
- проектирование,
- монтаж,
- гарантийное обслуживание,
- консультации,
- сервис
от 27 у.е. за порт
Полный спектр факсимильных аппаратов от 219 у.е.
NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"
(017) 229-29-99
ул.Революционная,7/11

ПРИОРБАНК
Акционерное общество с 3 по 6 февраля 1998 года объявляет конкурс на замещение вакантных должностей:
начальника отдела денежного обращения, кассового обслуживания и перевозки ценностей
- стаж работы в соответствующем подразделении банка не менее 3-х лет,
- высшее образование,
- компьютерные навыки,
- не старше 40 лет.
Контактный телефон: 269 - 09 - 64 (внутренний 71-41) с 15.00 до 18.00
менеджера в управление международных отношений
- высшее образование,
- знание английского языка,
- компьютерные навыки,
- не старше 30 лет.
Контактный телефон: 269 - 09 - 64 (внутренний 71-41) с 15.00 до 18.00
специалистов в кредитную службу
- высшее экономическое образование,
- стаж работы в кредитной службе 2-3 года,
- желательно знание иностранных языков.
Контактный телефон: 234 - 37 - 22 с 14.00 до 17.30

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«Я НЕ ЗНАЮ, КАКОЙ БЫЛА ПРАКТИКА НАКАЗАНИЙ»

Отдел информации «БДГ»

Председатель Ошмянского районного суда Виталий КАЗАКЕВИЧ дело журналистов не смог доверить никому из своих подчиненных. На процессе председатель (извините за каламбур) председательствовал лично. Настроение его было столь же изменчиво, сколь изменчивой оказалась нынешняя зима и политические ветры, веявшие из Минска.

— Оказывалось ли давление на вас и следствие?

— Никакого давления на нас не оказывалось. Кроме, разве, того, что ОРТ ежедневно выходило с репортажами, в которых были искаженные факты. Это оказывало определенное давление на суд.

— Что конкретно было искажено?

— Во-первых, говорилось, что суд был обязан допустить всех общественных защитников. Но в уголовно-процессуальном законодательстве республики указано, что суд может допустить общественных защитников, а никак не то, что он обязан делать это...

Шеремет и Завадский были сняты на фоне решетки. Но это их проблемы — то, что они подошли к решетке на окне и возле нее стояли...

— Но раз это их проблемы, то как же можно вести речь о давлении на суд?

— Да, это давление. Ведь телевидение показало все необъективно, никто их за решетку не сажал.

— А как вы можете объяснить тот факт, что судом еще ни разу никто не привлекался к уголовной ответственности за нарушение государственной границы?

— Какая была практика наказаний, я сейчас не могу даже сам сказать и не уверен, что вы ее знаете. Но скажу одно: в принципе по контрабанде и по 80-й статье Уголовного кодекса реально лишение свободы практически не применялось — или приговаривали к штрафу, или к условному осуждению, как по делу Шеремета.

— Почему вы не возбудили дела против дознавателей и следователя, хотя судом было зафиксировано нарушение ими законодательства при проведении следствия?

— Мы указали только те факты, которые достоверно установлены в судебном заседании. Копии ходатайств с их обоснованием будут направлены генпрокурору, который в течение месяца должен дать ответ.

— По закону доказательства, собранные незаконно, не рассматриваются судом, вы же поступили по-иному...

— Основное доказательство здесь — это видеосюжет, который был показан 23 июля 1997 года.

— Были ли у вас сомнения в тот момент, когда выносили приговор?

— Мы долго обсуждали материалы дела, оценивали каждое доказательство, которое имеется в деле, и пришли к выводу, что доказательства преступления имеются.

— Как получилось, что прокурор не усмотрел у Шеремета нарушения границы, а суд усмотрел?

— Суд не связан мнением прокурора.

ТЕПЕРЬ ЗАДАЧА НОМЕР ОДИН — ВСЕ ОБДУМАТЬ

Отдел информации «БДГ»

Павел Шеремет не сделал много из того, что обещал нашей газете: не написал материал на основе «тюремных записок» сразу после выхода из СИЗО, не написал его и в номер, подытоживавший основные и самые громкие события 1997 года. Не получилась у нашего журналиста и статья, которая, по редакционной задумке, должна была быть авторской — этакий «репортаж с петлей на шее». Вероятно, сегодня для него лично самые важные проблемы — те, которые не выносятся на широкую аудиторию. Потому «БДГ» вновь вынуждена довольствоваться интервью.

— Сейчас много говорят о том, что ОРТ «разменяла» тебя и Завадского на стратегические интересы Березовского в Беларуси. Есть ли ощущение того, что компания вас бросила?

— Я всегда стараюсь ситуацию оценивать трезво и не завышать собственную значимость. У любой крупной компании есть стратегические цели, которые могут не совпадать с интересами конкретных сотрудников этой компании. Корпоративные интересы надо соблюдать, в противном случае система не будет жизнеспособной. Но в нашем случае ОРТ все эти полгода защищала в первую очередь интересы своих сотрудников. Ни меня, ни Дмитрия Завадского никто ни разу не упрекнул. Более того, нас постоянно поддерживали и морально, и материально.

На прошлой неделе я несколько раз разговаривал с генеральным директором ОРТ Ксенией Пономаревой, а в пятницу звонил Борису Березовскому. Березовский просил нас с Дмитрием не волноваться, поскольку позиция компании относительно нашей судьбы абсолютно не изменилась и нас никто не собирался и не собирается «сдавать».

— Так чем ты сейчас будешь заниматься?

— Честно говоря, пока не знаю. Главное — это вернуться в профессию, поскольку за эти месяцы борьбы забыл, как писать статьи. Съезжу в Москву, сдам годовой отчет, поговорю с руководством ОРТ, все обдумаю, тогда можно будет обсуждать какие-то конкретные варианты.

— Из белорусских государственных СМИ «процесс Шеремета» активно отслеживала лишь телевидение, газетчики пусть и не встали на твою защиту, но и грязью не поливали. С чем ты это связываешь?

— Здесь просматривалась четкая политика. Государственные белорусские СМИ специально замалчивали «дело ОРТ». Глупо, кстати, поступали: хороший можно было написать материал.

— У тебя есть все основания держать камень за пазухой в отношении суда и следствия, многих государственных деятелей, которые до произошедшего зазывали на чашку кофе, чтобы поговорить «за жизнь», а после ареста дружно рассказывали о твоей «антигосударственной деятельности». Стоит ли идти в политику лишь затем, чтобы отомстить?

— Конечно, «синдром Володи Ульянова» очень заразная вещь. Но идти в политику надо со сверхзадачей и на мелочи не отвлекаться. А мстить деятелям, которые запутались в собственных амбициях или вздрагивают от собственной тени, глупо. Эти люди сожрут себя сами. Страну нашу только жалко, Беларусь стремительно приближается к катастрофе. Мы долго не сможем прийти в себя после нескольких лет правления Лукашенко.

— В течение полугода дело журналистов ОРТ было в центре внимания белорусских и российских средств массовой информации. Какие его аспекты остались без комментариев, чему ты пока сам не можешь дать однозначного ответа?

— Главный вопрос остался без ответа: "Почему же власти и лично Лукашенко полгода пытались уничтожить одного простого журналиста?". Наверное, он действительно увидел во мне соперника.

— Ты изменился?

— Да, я стал жестче: ничтожеству нельзя ничего прощать, и свое жизненное пространство без боя не отдают. Но при этом к ошибкам и слабостям людей стал относиться спокойнее, поскольку никогда не знаешь, что будет с тобой завтра.

встроенные шкафы английского производства с раздвижными дверями
срок исполнения 7 дней
г. Минск, ул. Толбухина, 21. Тел.: 268 38 24, 266 02 35.
STANLEY
гарантия 10 лет

БЮРО ПЕРЕВОДОВ
Нотариально заверенный перевод. Оформление документов, заполнение анкет на ПМЖ, для заключения брака с иностранцем, для эмиграции. Консультации.
Минск, ул. Хмельницкого, 8-411 Тел.: 231-39-69.

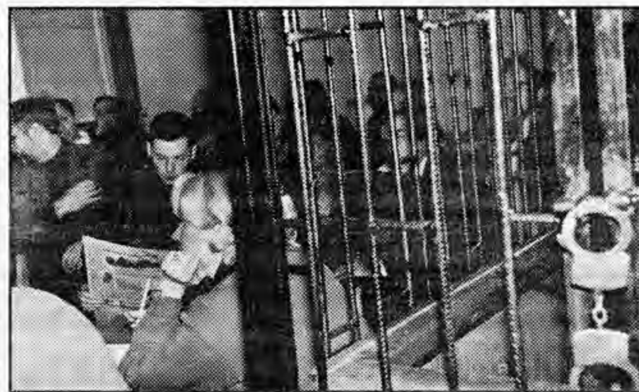
СУДЫ

«У ЭТОГО ДЕЛА НАВЕРНЯКА НЕ БУДЕТ СРОКА ДАВНОСТИ»

Отдел информации «БДГ»

28 января суд Ошмянского района Гродненской области вынес обвинительный приговор в отношении руководителя белорусского бюро ОРТ Павла Шеремета и оператора этой телекомпании Дмитрия Завадского. Журналисты получили соответственно два и полтора года лишения свободы условно.

В приговор не включены обвинения в адрес Павла Шеремета, выдвинутые предварительным следствием и государственным обвинением, в организации преступления и превышении служебных полномочий. Приговор вынесен за нарушение государственной границы Республики Беларусь. Суд счел этот факт доказанным, хотя на чем основана эта убежденность — в постановлении суда не расшифровано. Да и в самом деле нет никаких документов, свидетельствующих о том, что 22 июля 1997 года белорусско-литовская граница в районе КПП «Каменный Лог» была кем бы то ни было нарушена.



До последнего момента не было ясно, каким будет приговор. Однозначно известно было лишь одно: обвиняемые и их адвокаты категорически отрицают сам факт преступления; дело имеет четко выраженную политическую подоплеку, а потому приговор суда мог быть самым неожиданным. Посокрушавшись в кулуарах, что, не подумав, одел на суд галстук да ботинки со шнурками — не самая удобная одежда в тюрьме — Павел Шеремет произнес последнее слово перед тем, как суд удалился в совещательную комнату:

«Уважаемый суд, уважаемые участники процесса!

Я мог бы долго говорить в свое оправдание, обращая постоянно ваше внимание на то, что нет ни одного доказательства нашей виновности. Не потому, что они не были добыты из-за изворотливости подсудимых или неквалифицированности следователей, а потому, что их не могло быть в принципе, поскольку не было самого факта преступления. Я бы мог по каждому предложению разбирать обвинительное заключение, обвинительную речь прокурора и на основании собственной внутренней убежденности анализировать, есть ли какие-нибудь основы для этой самой внутренней убежденности у следователя Рагимова и прокурора Сидо, которые нарисовали здесь перед вами картину страшного преступления и указали на двух неисправных преступников. Я мог бы обратить ваше внимание на предвзятость, тенденциозность, а порой даже глупость обвинительного заключения и обвинительной речи прокурора. Но я не буду просить у суда снисхождения. Я не буду просить у суда милостивого отношения к двум молодым журналистам, двум молодым гражданам РБ.

Свободу невозможно вымолить. Свободу нельзя выпрашивать, особенно в стране, где люди боятся собственной тени. За свободу надо бороться. Безусловно, дело сотрудников ОРТ — это не обычное уголовное дело. Под завесой рутинного уголовного преследования на самом деле скрывается расправа над людьми. И в лице Дмитрия Завадского и Павла Шеремета власть пытается уничтожить саму попытку, само желание говорить правду, желание жить так, как подсказывает совесть, жить так, как это гарантировано правами граждан, правами обычных людей.

Дело ОРТ — это борьба между правдой и ложью, между смелостью и трусостью, между деспотизмом и демократией, свободой и неволей. Дело сотрудников ОРТ — это попытка уничтожить то молодое и свободное, что в мужах зарождается в нашей стране. Дело ОРТ — это борьба между старым и новым, это борьба старых пережитков с новыми тенденциями, это борьба нового поколения против попыток навязать правила жизни тюрьмами, издевательствами вбитые старшему поколению в подсознание.

У этого дела наверняка не будет срока давности, поскольку это первое дело, когда людей открыто судят за политические убеждения, и даже не столько за политические убеждения, сколько за то, что они высказали свое мнение, которое оказалось отличным от официального. Этим делом открывается и наверняка будет открыта целая кампания подавления свободомыслия и демократии в Беларуси. После этого дела каждому журналисту в Беларуси будет во сто крат тяжелее выполнять свой профессиональный долг. Каждый это понимает. Поэтому я думаю, что каждый прекрасно отдает себе отчет в своих действиях и каждый, отдавая себе отчет, берет на себя ответственность. А время, оно всегда рассудит, кто был прав. Оно рассудит — где правда, где ложь, где трусость, где смелость, где было будущее, а где были попытки вернуть нас в мрачное, темное прошлое.

Я не считаю себя виновным, я не совершал никогда никаких преступлений против белорусского государства или белорусских граждан, никогда умышленно, незаконно, по сговору или в одиночку не нарушал государственную границу. Поэтому мне не в чем себя упрекать и винить. Совесть моя чиста, ум ясен, я прекрасно отдаю себе отчет, что нас ждет впереди, и молю Бога только об одном, чтобы мне хватило душевных сил (физических у меня достаточно), чтобы пережить это мрачное время, и достойно, не в борьбе с самим собой, встретить неизбежное наступление нормальной, достойной человеческой жизни в нашем государстве».

ИНЭП ЗАО "ИНСТИТУТ НЕЗАВИСИМОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ И КРЕДИТНЫХ ПРОЕКТОВ",

имеющий пятилетний опыт разработки бизнес-планов по более чем 100 инвестиционным проектам с финансированием из различных источников (государственные, ЕБРР, международные фонды) **предлагает предприятиям любых форм собственности помощь в подготовке:**

- бизнес-планов по проектам (кредит, лизинг, госфинансирование, субсидии и т.п.) с различной степенью детализации:
  - определение возможностей (opportunity studies)
  - предварительного ТЭО (pre feasibility studies)
  - полного ТЭО (feasibility studies)
- бизнес-планов финансовой, организационной и производственной реструктуризации с целью повышения эффективности производств;
- ТЭО льготирования налогообложения предприятий, выполняющих инвестиционные проекты;
- корпоративных отчетов АО;
- меморандумов по крупным инвестиционным проектам для потенциальных инвесторов;
- маркетинговых исследований рынка РБ и стран СНГ;
- **проводит экспертизу** бизнес-планов и ТЭО на соответствие международным стандартам и нормативным документам РБ;
- **предлагает предприятиям програмный продукт** совместимый с COMFAR III-Expert для предварительной оценки проектов (определение возможностей) с гибкой системой обучения персонала и сопровождения программы;
- **имеет предложения** от ряда международных и частных инвестиционных фондов по финансированию проектов, готовит бизнес-планы и проводит отбор наиболее эффективных.

220002, г. Минск, ул. Кропоткина, 44, к 608. Тел. (факс) (017) 234-17-22, 234-17-62
E-MAIL ROOT@IIEP.BELPAK.MINSK.BY

ПОДРОБНОСТИ

ГРАНИЦЫ ПРАВОСУДИЯ ОКАЗАЛИСЬ РАЗМЫТЫ

Светлана КАЛИНКИНА

Провинциальные Ошмяны «процессом Шеремета» жили все 40 дней. И будут жить еще долго в надежде на то, что столичные журналисты смогут помочь. Оглядываясь, нам передавали документы и записки. Шепотом рассказывали о самодурстве местной вертикали. Однажды из проезжающей машины прямо под ноги полетела миниатюрная аудиокассета, на которую местный смельчак записал разговор сотрудников изолятора временного содержания с кем-то из задержанных. Диалог примерно такой: «За что арестовали? За Шеремета. Он...». Дальше нелитературная лексика. Хорошо известно, что через белорусско-литовскую границу ходят все, кому не лень. Но сегодня «БДГ» имеет возможность документально доказать, что Ошмянский суд еще никогда ранее не был столь строг к нарушителям пограничного и таможенного режимов.

После вынесения приговора журналистам ОРТ председатель Ошмянского районного суда Виталий Казакевич признался, что в истории суда не было приговоров в отношении обыкновенных нарушителей границы,



Прецедент беспредела

предусматривающих содержание под стражей. Документы свидетельствуют, что данное признание, мягко говоря, лукаво. До недавнего времени суд Ошмянского района в контексте пограничных проблем вообще рассматривал исключительно дела, инициированные местной таможней. По статье 193-1 Кодекса об административных нарушениях — «Перемещение вещей через таможенную границу Республики Беларусь, помимо таможенного оформления» — проходили сотни людей. Впрочем, «проходили» в данном случае — понятие достаточно условное. В подавляющем большинстве протоколов судебных заседаний фигурирует следующая формулировка — «Извещенный о времени и месте рассмотрения дела в суд не явился». Правосудие вершилось заочно. Судьи не были избирательны. За контрабанду цветных металлов и попытки переправить в соседнее государство лисички выносились практически идентичные приговоры. Впрочем, не приговоры — постановления, поскольку и уголовных дел никто не возбуждал. Приведем лишь некоторые примеры.

Судья В.Г.Казакевич, рассмотрев материалы на гр-на Сигитаса Каспаравичуса, задержанного на старой дороге Ошмяны—Вильнюс в непосредственной близости от госграницы РБ вне пункта таможенного оформления при попытке перемещения через границу РБ трактора «МТЗ -80» — 1шт., трактора «МТЗ-50» — 1 шт., постановил: на основании ст.193-1 КоАП РБ подвергнуть Сигитаса Каспаравичуса штрафу и конфисковать тракторы в доход государства.

Тот же судья Казакевич, рассмотрев материалы дела на Томкуса Римантаса, задержанного при попытке перемещения через границу РБ 50 кг меди, по той же статье 193-1 КоАП РБ постановил подвергнуть гражданина соседнего государства административному штрафу и конфисковать металл в доход государства.

Судья Ошмянского районного суда А.Г.Давыдов, рассмотрев материалы дела на Витаутаса Юдикявичуса, задержанного за попытку вывоза из Беларуси 470,5 м подкладочной ткани и не имевшего визы для въезда в нашу страну, на основании ст.193-1 КоАП РБ, постановил: подвергнуть взысканию в виде штрафа и конфисковать товар.

Судья Казакевич, рассмотрев дело М.Гаврилова, задержанного на старом шоссе Ошмяны—Вильнюс в районе хутора Обманка вне пункта таможенного оформления при попытке незаконного перемещения через границу РБ лома аллюминия 2400кг, лома меди — 1700кг, на основании ст.193-1 КоАП, вынес все то же решение о штрафе и конфискации.

Было в истории суда и дело Чеслава Кахановского, задержанного при перемещении через границу РБ следующих вещей: фильтры воздушные к а/м «ВАЗ-2101» — 106шт., решетки радиаторные — 112 комплектов, насос — 6 шт.,тяга реактивная средняя — 39 шт., тяга реактивная малая — 13 шт. Решение — штраф и конфискация.

Были и дела, когда пресекались попытки вывоза из страны лесными тропами валюты. Решение — штраф в пару минимальных зарплат и конфискация. Были и дела о попытках незаконно провезти лекарства, строительные материалы... Суд во всех случаях выносил решения о штрафе и конфискации задержанного имущества. Небезынтересно, что протоколы судебных решений в большинстве случаев даже не содержат указаний на то, имелись ли у задержанных соответствующие разрешения для въезда-выезда из страны или их не было.

Дела о нарушении государственной границы, где не фигурировали никакие материальные ценности, до суда просто не доходили. Их история ограничивается протоколами об административном задержании. Сроком, как правило, до трех часов, в некоторых случаях, когда у задержанных не оказывалось документов, — до трех дней. О томах уголовного дела даже речи не шло. Весь объем документов — протокол о задержании да короткая, в несколько предложений, объяснительная. Так, минские школьники Александр Ветошка и Григорий Сезин чистосердечно признаются: *«В связи с отсутствием паспорта хотел обойти пункт пропуска. В Каунас хотел попасть по личным делам»*. Гражданин Азербайджана Илгар Кязымов после задержания сообщает: *«В связи с отсутствием визы хотел обойти пункт пропуска. В Вильнюс надо было попасть по личным делам»*. И просит отпустить его домой — после уплаты штрафа отпускают. Чего-то исключительного в подобного рода документах нам найти не удалось. Разве что один — объяснительную вильнюсского полицейского, задержанного белорусскими пограничниками примерно в том же районе, где осуществляла съемки группа ОРТ. Сотрудник полицейского отдела охраны Вильнюса Юрий Михнович по факту инцидента сообщает: *«На автомобиле «Опель Аскона» я следовал в Новгород. Я въехал на территорию Белоруссии, подразумевая, что скоро буду находиться на КПП Белоруссии, но оказалось, что он отсутствует. В связи с тем, что на российской визе должна быть отметка белорусского КПП, я решил в ущерб себе отправиться на КПП «Каменный Лог», в противном случае при выезде из Белоруссии меня бы просто не впустили в Россию. Я следовал транзитом через Республику Беларусь со всеми надлежащими документами, которые были у меня в полном порядке. Проехав от КПП Литовской Республики несколько километров, я по дороге был задержан пограничниками Республики Беларусь. Для преднамеренного незаконного пересечения границы Белоруссии у меня не было никаких оснований, так как, повторяюсь, все для пересечения транзитной республики документы у меня имелись»*. Юрия Михновича, надо понимать, с миром отпустили в Новгород. Для тех иностранных граждан, которые без соответствующих документов оказывались на территории Беларуси, инциденты заканчивались передачей властям соседнего государства. О чем во всех случаях составляется лаконичный документ «Акт передачи нарушителя государственной границы». О том, что никому и в голову не приходило возбуждать уголовные дела, свидетельствует хотя бы то, что «акт» — это стандартный бланк, в пустые графы которого вписываются лишь дата, реквизиты задержанных да подписи сторон. Именно поэтому жители Ошмян признавались журналистам, что подобная проблема, доведенная до суда, им просто смешна. Именно поэтому они указывали журналистам дороги для проникновения в Ошмяны в объезд всех контрольных постов, выставленных специально на время процесса. Во вторник 27 января, к примеру, и журналисты, и обвиняемые приехали в здание суда абсолютно спокойно и без какого-либо предъявления документов. Милиция, тщетно ожидавшая визитеров на въезде в город, спохватилась только тогда, когда все уже были в зале заседаний.


Свято место пусто не бывает

И все же суд в Ошмянах запомнят надолго. И будут ждать его последствий. Одни — с тревогой. Другие — с надеждой. В распоряжении «БДГ» имеется письмо без подписи, а точнее со следующей подписью *«работник исполкома (боюсь)»*. Оно никого не обличает, никого не оскорбляет, факты, которые подлежат проверке путем элементарного обращения в отдел кадров, как нам удалось выяснить, соответствуют действительности.

«*1. 22.12.1997 года — совещание у председателя исполкома Виктора Прокопчика с участием представителя КГБ из Минска (представлен как Никитин?) и председателя суда Виталия Казакевича. Длилось с 10.30 до 13.00. Казакевич был в исполкоме с самого утра, но потом его опять вызвали. Казакевич хороший мужик, но оказался между молотом и наковальней.*

2. Зал заседания в суде в первый день процесса заняли работники райисполкома для того, чтобы в зале не было мест для людей, которые что-нибудь ляпнут. После того, как «зрителей» показали по телевидению, распоряжение отменили.

3. В первые дни суда городок был буквально оцеплен милицией, много машин было с минскими номерами, даже джип 10-01. Прокурор молодой, перевели из Щучина. Как он оказался в Ошмянах?..

Председатель исполкома — ставленник Дубко(председатель Гродненского облисполкома — **Ред.**), *в районе 14 месяцев, человек верный, карьерист, рвет и мечет, далеко пойдет по «вертикальной лестнице». Дубко и Прокопчик оба из колхоза «Прогресс» (Вертелишки, белорусско-польское СП, которое вскоре закрылось). В районе люди откровенно боятся, так как на любую работу каждый человек устраивается только через вертикаль, особенно из колхозов не отпускают...»*. Дальше в письме идет перечисление размеров взяток и «перечень услуг», которые могут оказать некоторые представители государственной власти в районе, но дабы не оказаться обвиненными в оскорблении чести и достоинства тех или иных чиновников, эту информацию мы решили хорошо перепроверить.

...Итак, Ошмяны пережили «дело Шеремета». Судья Казакевич, проигнорировав вопрос о «штабе при председателе райисполкома», «чистосердечно признался», что на него никто не давил. Суд, руководствуясь, надо полагать, принципом «все равны перед законом», вынес свое решение. Кстати, напомним, судья Советского района Гродно, отказавшая адвокатам Шеремета в ходатайстве об изменении меры пресечения, уже работает в областном суде. Она тоже, вероятно, самостоятельно делала свой выбор. Главное — с чистой совестью!

Представителя Островецкой районной организации Объединенной гражданской партии, депутата Островецкого районного совета депутатов Ивана КРУКА на процесс журналистов ОРТ суд в качестве общественного защитника не допустил. Как оказалось, Иван Федорович хотел просто посмотреть в глаза судье и народным заседателям, которые, так же, как и он, наверняка прекрасно осведомлены о происходящем на белорусско-литовской границе.

— Тележурналисты не пошли против истины, когда заострили внимание широкой общественности на том, что граница с Литвой не просто прозрачна, а неблагополучна с точки зрения криминала, контрабанды. Чтобы не быть голословным, я постараюсь эти слова подтвердить несколькими, на мой взгляд, показательными примерами, взятыми из жизни Островецкого района. А показательны они не потому, что граница нарушается, а потому, что нарушения эти совершаются должностными лицами.

Местным ОБЭП велось дело в отношении седовласого председателя колхоза. На нескольких автомобилях со стороны Беларуси по лесным дорогам в Литву по его указанию было перевезено несколько десятков тонн зерна. В обратном направлении — несколько голов молодняка. Все это было сделано именно в то время, когда Шеремет и Завадский находились в Гродненском СИЗО. Дело же в отношении председателя сначала возбудили, но затем в глубокой тайне от общественности прекратили.

Хорошо известен и инцидент с еще одним руководителем колхоза, молодым и очень ранним, который в результате многоходовой и молниеносной комбинации по приобретению и продаже сухого молока, обналичиванию и переведению в твердую валюту крупной денежной суммы купил себе в Литве автомобиль «Ауди-100», не предоставив никаких деклараций на таможне. В этом случае местная вертикаль, правда, отреагировала — выговор нарушителю, дело в отношении которого было возбуждено по моему совместно с депутатом местного Совета Уласевичем ходатайству.

Совсем недавно не только у жителей Островецкого района, но и у всей Беларуси был на устах случай с дерзким угоном из-под милицейской охраны восьми фур, груженых спиртом, которые «до выяснения» Островецкая таможня держала на своем терминале. Куда за одну ночь исчезла эта крупная партия спирта, в Островце ходит очень много слухов. Но то, что его «увели» не местные «несуны», а мафиозная группировка, сомнений ни у кого не вызывает.

Мое мнение — властям вовсе не нужен надлежащий порядок на границе, ведь в мутной воде всегда легче ловить рыбу. Вина Шеремета и Завадского в том, что они показали эту мутную воду.

НАСТОЯЩЕЕ
немецкое качество

Gabriele 110
Электронная пишущая машинка, снабжённая памятью для редактиро-вания текстов и множеством автоматических функций, облег-чающих печать и оформление доку-ментов.
192 у.е.

• автоматическое исправление опечаток
• печатание колонок цифр
• центрирование текстов
• автоматическое подчёркивание
• автоматический повтор и т.д.
• алфавит - рус., бел., англ.
• скорость печати - 13 знаков в секунду
• ширина бумаги - 305 мм
• максимальная длина строки - 229 мм

Gabriele 110DS
Оснащена 20-значным дисплеем и текстовой памятью для хранения 40 разных текстовых документов (32000 символов) и обладает рядом дополнительных функций, что позволяет ей заменять персональный компьютер в делопроизводстве.
260 у.е.

Предприятие БелКопирСнаб
220028, Минск, ул.Маяковского, 111, оф.55
Тел./факс:(017) 2132804, 2132001, 2132797
Гомель, пр-т Ленина, 3; тел.: 720172, 721220

КУПИ а также: mita
копировальные аппараты
лазерные принтеры
факсы

ОППОЗИЦИЯ

РАЗГОВОР О СВОБОДЕ В УСЛОВИЯХ БЕСПРАВИЯ

Виктор МАРТИНОВИЧ

30 января состоялось очередное собрание депутатов Верховного Совета 13-го созыва. С докладом о концепции развития средств массовой информации в демократическом обществе выступил председатель парламентской комиссии по СМИ Владимир Нистюк.

Собрание депутатов открылось дискуссией по поводу внесения в повестку дня вопроса о статусе собраний Верховного Совета. Инициировал рассмотрение этого вопроса депутат Валерий Щукин. Семен Шарецкий высказал мнение, что делать это пока преждевременно, однако Щукин настоял на голосовании, по результатам которого обсуждение проблемы легитимности собраний Верховного Совета отложено на более поздний срок.


Владимир Нистюк предложил концепцию

Свой доклад о концепции развития средств массовой информации Владимир Нистюк начал с заявления о том, что *«одной из самых ключевых проблем в Беларуси наряду с экономической нестабильностью является нарушение прав человека, и в частности, одного из важнейших его прав — свободы слова»*. Согласно выступлению председателя парламентской комиссии за прошедшие после конституционного переворота месяцы власть провела «приватизацию» не только промышленности, сельского хозяйства, транспорта, но и бизнеса, банковского дела, других ключевых сфер. Самостоятельность пытается отстоять лишь негосударственная пресса. Именно поэтому негосударственные СМИ стали главным объектом активного давления власти. *«Власть сделала все, чтобы подменить в регулировании деятельности СМИ Конституцию и закон подзаконными и ведомственными актами. Итогом подобной политики властей стало то, что Республика Беларусь входит в XXI век в условиях невиданной монополизации властью государственных СМИ и нарастающего давления на развитие негосударственных средств массовой информации, что является главным препятствием для вхождения республики в демократическую Европу»*,— заявил Владимир Нистюк.

Депутат предложил вынести на публичное обсуждение проект концепции правового регулирования деятельности средств массовой информации в демократической Беларуси. Документ разработан членами возглавляемой Владимиром Нистюком комиссии с учетом выводов и рекомендаций доклада комитета по демократии, правам человека и гуманитарным вопросам Парламентской ассамблеи ОБСЕ (июль 1997 года), манифеста Международной федерации журналистов за демократическую культуру СМИ (июнь 1992 г.), миссии по мониторингу Европейского института СМИ (апрель 1997 г.).

Согласно проекту концепции право непосредственного контроля и управления допускается только в отношении государственных СМИ. В отношении же негосударственной печати должна проводиться политика исключительно правового регулирования. Вместо разрешительного порядка регистрации печатных СМИ вводится уведомительный. Государственное лицензирование концепция предполагает сохранить лишь для телерадиовещания. Государственная поддержка обеспечивается СМИ независимо от формы собственности и политической ориентации. Она осуществляется через фонд поддержки печати, радио, телевидения, формируемый из средств государственного бюджета. Фонд образуется собранием представителей творческих союзов, организаций юристов и ученых, журналистских ассоциаций и союзов. Ежегодно фонд представляет Верховному Совету отчет о распределении средств, полученных из бюджета. Государство и его институты не могут обладать монополией на публичную информацию как в области ее подготовки, так и в области распространения. Более того, документ предусматривает создание экономических и технических условий для равноправной конкуренции подготовителей и распространителей публичной информации. Государство обеспечивает надзор и регулирование, чтобы исключить возможность появления монополии на рынке информации.

Разработанная комиссией Нистюка концепция содержит и ряд других демократических положений, как то: декларацию о недопустимости цензуры, о беспрепятственном доступе журналистов к источникам информации и т.д. Однако не совсем понятно, как разработчики концепции собираются применять положения документа в стране, где уже действует новый, совершенно не похожий на эти декларации закон о печати.

В своем докладе Владимир Нистюк высказал мнение, что моделированием политики будущего демократического государства по всем направлениям необходимо заниматься уже сегодня, несмотря на диктаторский режим. Однако не все депутаты поддерживают эту идею. Станислав Шушкевич, к примеру, считает, что предложенный на рассмотрение общественности проект есть не что иное, как *«путаница, и путаница полная»*. По мнению этого депутата, Беларусь вообще не нуждается в каких-либо многословных концепциях, а для нормального правового регулирования деятельности СМИ достаточно нескольких слов в Конституции. (К примеру, в США первая поправка к основному закону — это единственный законодательный акт, в котором говорится о средствах массовой информации). Вместо вынесения концепции на обсуждение Станислав Станиславович предложил принять обращение к журналистам государственных СМИ и призвать их к прекращению лжи.

В результате прений депутаты решили пойти по компромиссному пути — разработать обращение к работникам государственных газет и телевидения и одновременно совершенствовать разработанную комиссией по СМИ концепцию.

ВЛАСТЬ

ПРЕЗИДЕНТ НА ПЕРЕПУТЬЕ

Владимир ДОРОХОВ

За последние полгода как-то незаметно изменился круг российских собеседников белорусского президента. Место лидеров народно-патриотической оппозиции постепенно заняли «акулы капитализма» и либеральные деятели культуры. Нет, рохлиным, коржаковым и илюхиным дорога в Минск пока отнюдь не заказана. Они продолжают приезжать сюда, как на экскурсию в милый их сердцу Советский Союз, и получают теплый прием на высшем уровне. Однако, помимо вышеназванной публики, все более частыми гостями Александра Лукашенко становятся крупные российские бизнесмены и медиа-магнаты. Т.е. как раз те, кого он ранее яростно критиковал, но без поддержки которых в принципе невозможно стать президентом в России.

ТАКИХ НЕ БЕРУТ В ПРЕЗИДЕНТЫ

То, что Лукашенко видит себя в роли хозяина Кремля,— аксиома, оспаривать которую найдется мало охотников. В Москве белорусского президента долго не воспринимали всерьез, посмеивались над его провинциализмом, темпераментом и мировоззрением. Лукашенко сам был виноват в этом. Можно ли после рассуждений о грабительских реформах, преступной приватизации, агентах влияния Запада в российском правительстве, куклах и кукловодах и проч. надеяться на теплые чувства тамошней элиты. Лукашенко просто ослепил его белорусский успех. Он посчитал, что церемонии и этикет — ненужная роскошь для обладателя высокого рейтинга. Надо лишь рубить с плеча — и любовь российского народа, недовольного политикой Ельцина, неизбежно приведет его, «народного заступника и правдоискателя», в Кремль.


Авансцена политики

Лукашенко ошибочно полагал, что одной народной любви достаточно для успеха и на российских просторах. Кто в состоянии помешать простой комбинации: интеграция — единое государство — прямые выборы общего президента — 75% за Лукашенко и 25% за Ельцина. Все как с Кебичем, только в увеличенном масштабе. Однако в Москве есть люди более искушенные, чем разъевшаяся белорусская номенклатура. Там давно поняли, какая угроза таится в ничем не ограниченной власти толпы, в демократии, лишенной так называемой «защиты от дурака». Маневр не прошел: за выборами 1996 года Александр Григорьевич наблюдал из Минска.

Прошлой весной при подготовке договора о создании Союза Лукашенко продемонстрировал свои властные амбиции столь откровенно, что даже высокомерная российская олигархия вдруг осознала всю серьезность его намерений. И ленивую кремлевскую верхушку заметно напугала перспектива борьбы с человеком, которому безумно хочется власти и который для достижения этой цели ни перед чем не остановится. Это был не Зюганов и не Жириновский, уже превратившиеся в лубочных оппозиционеров, больше всего обеспокоенных распределением доходной части бюджета. Это был опасный соперник, активно набивающийся в друзья. В горячих объятиях такого друга можно было запросто задохнуться.

Осенью Лукашенко вконец зарвался — Ельцин никогда ему не забудет те «80 лет». Белорусского президента тут же жестко поставили на место, показав как истинную цену, так и информационно-пропагандистский потенциал молодого российского капитала. И Лукашенко хорошо почувствовал, что популярность в широких массах — вещь хорошая, но явно недостаточная для противостояния элите, вооруженной современными средствами ведения психологической войны. Нет, он не отказался от сверхзадачи. Он лишь опять убедился, что напролом, как в Беларуси, он в России не пройдет. Там вопрос допуска во власть поставлен предельно строго: к управлению государством внесистемных людей просто не допускают, не стесняясь в выборе средств.

ТРЕБОВАНИЯ К ПРЕЗИДЕНТАМ XXI ВЕКА

Сегодня пока неясно, кого выдвинет российская партия власти единым кандидатом на следующих президентских выборах. Более того, даже неизвестно, смогут ли вообще финансово-промышленные группировки договориться о такой приемлемой для всех кандидатуре. Остается вероятность, что третий срок, вопреки всем заявлениям, придется «тянуть» Борису Ельцину. Нет никаких сомнений, что Конституционный суд в нужный момент примет нужное решение относительно возможности его нового избрания на пост президента. Так же очевидно, что никто — ни Лужков, ни Черномырдин, ни Немцов — не рискнет тогда тягаться с Самим.

У оппозиции, в том числе и у Лукашенко, к счастью, нет сейчас шансов победить Бориса Ельцина. Помня о 1996 годе и о пережитых в то лето волнениях, партия власти вряд ли захочет повторения. Случись такое, на карту опять будет брошено все — деньги, телереклама, концерты поп-звезд и т.п. Поэтому если Ельцин будет здоров, то он и будет руководить Россией в XXI веке.

В то же время «про запас», на всякий случай, теперь идет активное сколачивание предвыборных команд. Без лишней огласки ведутся переговоры с потенциальными союзниками. При этом аналитики не исключают самые парадоксальные комбинации. Нет, разумеется, с Лукашенко ни один здравомыслящий российский политик союз заключать не станет, поскольку белорусский лидер согласен быть только ведущим, а не играть в чьей-то команде. Но ведь Ельцин не вечный, российских президентов, скорее всего, будут выбирать и после него. К тому времени нынешний бедлам в России если и не исчезнет полностью, то уж наверняка значительно уменьшится. Соответственно автоматически снизятся шансы тех, кто мечтает прорваться к власти, используя бедных, безработицу и другие пороки переходного периода. Роль правящей российской олигархии, гаранта построения в перспективе нормального капитализма, судя по всему, никак не уменьшится, а ее требования к претендентам на верховную власть ужесточатся. У человека внесистемного, постоянно заявляющего о желании перестроить социально-хозяйственный строй по собственным рецептам, полностью противоположным представлениям крупного капитала, не останется никаких шансов прийти к управлению российским государством.

Лукашенко, волею трагически сложившихся для страны обстоятельств прорвавшийся к власти, до последнего времени бравировал своей тотальной внесистемностью. Он выполняет предвыборные обещания — когда удобно разбирается с коммерсантами-жуликами, снимает жирок с банкиров и т.п. Подобное внесистемное поведение для политика, думающего о вхождении в российскую власть, самоубийственно. Для современных робин гудов там дорога наверх закрыта. В России нужны скруджи макдаки. Пока Лукашенко, условно говоря, не исправится, не убедит в собственной благонадежности каркас российской государственности, финансово-промышленную олигархию и надстройку, либеральную интеллигенцию, его планы о Кремле ничем не отличаются от планов Манилова.

Я — СВОЙ?

Очевидно, что все вышеизложенное понимает и сам Лукашенко. Он стал немного мягче в выражениях. Пытается превратить в традицию беседы с российскими деятелями культуры. Изо всех сил старается прослыть демократом. Хотя бы в Москве. Интенсивно ищет общий язык с «акулами капитализма». Хочет доказать им: *«Я давно не тот, кого два года назад Максим Соколов в «Коммерсанте» назвал «бесноватым директором совхоза». Я — серьезный политик, с которым можно иметь дело и в которого можно выгодно вкладывать большие деньги»*.

Но акулы на то и акулы, чтобы не верить красивым сказкам и требовать более весомых доказательств. Это с Абдуловым & К можно подружиться, профинансировав показ нескольких спектаклей или концертов. Расположение лидеров бизнеса стоит намного дороже. С ними придется расплачиваться по-настоящему. В Беларуси не так много объектов, которые в состоянии заинтересовать крупный российский капитал. Лукашенко бережет их как зеницу ока, боясь остаться президентом без реальных рычагов власти. И не напрасно. Нынешняя российская бизнес-элита состоит преимущественно из таких же азартных игроков, каким является белорусский лидер. И она также не раз доказывала, что ради конечной цели годятся любые средства. Но у Лукашенко просто нет выбора. Либо он играет по правилам российской олигархии, надеясь получить ее признание и стать человеком системы — и тогда шансы на Кремль, пусть довольно призрачные и только в следующем веке, теоретически сохраняются. Либо он не изменяет самому себе, давит «вшивых блох» и наслаждается охлократической диктатурой — но тогда про Кремль надо забыть навсегда. Судя по всему, в данный момент приоритет отдан первому варианту. В Беларуси тылы у «батьки» так прочны, что от скуки приходится развлекаться разоблачением заговоров, великодушно оставляя на свободе заговорщиков. А так хочется настоящей власти, чтоб с ядерными ракетами и «Газпромом»...

МНЕНИЯ

КОГДА РАСТАЕТ ФЛЕР ИЛЛЮЗИЙ...

Вячеслав ОРГИШ, доктор философских наук

Спустя три с половиной года, прошедших после президентских выборов, политическое сознание многих белорусов все еще сковано грузом вчерашнего дня — люди испытывают недоверие к новым рыночным понятиям. По большому счету линия борьбы между приверженцами Лукашенко и теми, кто отвергает его политику, методы правления, — побочное направление политического размежевания в белорусском обществе. Ни фанатичные сторонники президента, ни ярые его противники не доминируют в политическом процессе, хотя соперничество между ними ведется как раз за право распоряжаться политической инициативой.

Основное политическое деление в обществе проходит не по признаку отношения к политике Лукашенко, а по признаку отношения к господствующим в массовом политическом сознании моделям социально-политического и экономического развития. Как показывает социологический анализ, таких моделей три. Сообразно этому структура политического процесса обладает не двух-, а трехчленной конфигурацией.



Долгая дорога в никуда...

Вокруг первой, левоконсервативной модели группируются те, кто добивается возвращения к государственной экономике в том виде, в каком она существовала до распада СССР. Их объединяет общий социально-политический идеал — так называемый эгалитаризм, или концепция равенства результатов как конечной цели. Свою жизненную философию они определяют лозунгом «от каждого по способностям, каждому по потребностям». Им присуще антидемократическое, антирыночное мышление, социальная завистливость, нетерпимое отношение к оппонентам и желание почти во всем опираться на государство. Эгалитаристы-антиреформаторы составляют 18,1% граждан (год назад их было на 6% больше). Это в основном бедные, малообразованные, пожилые люди — жители сельской местности и малых городов.

Второй, радикальнореформаторской модели придерживаются те, кто хотел бы проведения решительных и быстрых экономических реформ, приватизации госсобственности, создания условий для конкуренции, ограничения вмешательства государства в экономику. Их социально-политический идеал — общественная система, обеспечивающая равенство возможностей, создающая условия для свободы частной инициативы. Они приветствуют либеральную демократию и выступают за всемерное развитие негосударственного сектора экономики. Реформаторы-радикалы — это в основном образованные, материально достаточно обеспеченные молодые и среднего возраста люди — жители Минска и крупных городов. Их сегодня — 20,4%.

Обе социальные группы желали бы (каждая по-своему) определять государственную политику. Однако разнонаправленность устремлений двух полюсов общественного целого скорее объясняет, почему Беларусь «зависает» между прошлым и будущим, нежели указывает, как может показаться некоторым, на политический раскол в белорусском обществе. Было бы также упрощением утверждать, что Лукашенко опирается и выражает настроения только так называемых ретроградов. В последнее время подобные взгляды становятся чем-то привычным и массовым.

Бесспорно, что Лукашенко опирается на поддержку левоконсервативной части общества. Но выражает ли он ее волю? Вряд ли это происходит так полно и масштабно, как представляется на первый взгляд. Если и выражает, то только отчасти, зачастую из популистских соображений, чтобы не утратить доверие, лоббирует некоторые ее интересы. Иначе левоконсерваторы уже давно должны были бы стать наиболее полно реализовавшей себя (по крайней мере в экономическом отношении) социальной группой. Вообще же лидер-популист, не склонный к демократическому правлению, всегда охотно использует низы как социальную опору. Но его политические, а тем более экономические интересы лежат в иной плоскости.

Рассуждения о росте политической напряженности и политическом расколе основываются на представлении о том, что в обществе есть только две антагонистические части, которые влекут его в противоположные стороны. Чем сильнее влекут, тем мощнее конфликт. Но состояние, при котором общество однозначно поделено на два противостоящих лагеря, имеет место крайне редко,— например, во время гражданских войн.

В Беларуси ни одна из описанных выше социальных групп не является доминирующей и не в состоянии навязать свою волю другой, подавить ее. Ни одна из них не обладает политическими ресурсами для того, чтобы пойти на радикализацию ситуации, обострить конфликт и попытаться добиться своего в полном объеме.

ТРЕТЬЯ СИЛА

Основной сдерживающий и амортизирующий политическую конфронтацию фактор — наличие в белорусском обществе третьей социальной группы, которая действительно является доминирующкей общественной силой. Она состоит из тех граждан, чье политическое сознание ориентировано на модель постепенного проведения рыночных реформ, предусматривающую сохранение элементов государственного распределения и замедление социального расслоения.

Экономические и политические установки этой группы включают элементы требований как левоконсерваторов, так и реформаторов. В каком-то смысле позиция третьей социальной группы является паллиативным примирением взаимоотрицающих энергий общественных полюсов. По этой причине ее роль в общественно-политическом процессе страны — это роль ключевой третьей силы. Образующие ее 33.9% граждан, по сути, определяют главный вектор экономического и социально-политического развития страны. В этой силе, а не в социально пассивных консервативных элементах — корень трудностей и неудач демократической трансформации Беларуси, разгадка особенностей экономического и политического курса Лукашенко.

Политика последнего опирается и выражает интересы и волю прежде всего этой серединной группы белорусского социума, которая не против того, чтобы «переселиться» в будущее, но хочет сделать это по-привычному, «по-социалистически». Ее лозунги и практические устремления — это программные установки и практические маршруты нынешней белорусской власти. Термин «рыночный социализм» хотя и уродлив, но тем не менее достаточно точно отражает ту идейную эклектику, которая царит в головах президента и сторонников «постепенности» вхождения в рынок. Рыночный социализм — их общая мечта: взрастить «золотого тельца» в социалистическом стойле, в котором, правда, дефицит витаминов роста, зато еще тот «орган и аппарат управления».

Популист Лукашенко нередко признается в любви к социализму, много говорит о необходимости сохранения социальных завоеваний советского строя. Но в отличие от сторонников «голой реставрации» он нутром чует, что к недавнему прошлому возврата нет.

Смутно понимая, что новый уклад неизбежен, и будучи не в силах разорвать пуповину социализма, Лукашенко, как и треть граждан страны, хочет спасти от социализма то, что, как ему кажется, еще можно спасти. Поэтому его политика — это политика оттягивания глубоких реформ, замаскированная под «*постепенное внедрение принципов социально ориентированной рыночной экономики, свободной от тягот так называемой «шоковой терапии*».

Имея в этом поддержку ключевой социальной группы, к тому же выступающей за сохранение в руках государства регулирующих и распределительных функций, Лукашенко безбоязненно и методично наращивает механизмы государственного вмешательства во все общественные процессы. Как и «середняки», он охотно разглагольствует о том, что «*в долину демократии надо спускаться, имея хорошие тормоза*». А убеждение 38% населения в том, что для успешного развития страны нужна «твердая рука» и наведение жесткой дисциплины, укрепляют его веру в то, что авторитарные методы правления, личная диктатура — единственный путь эффективной организации государственной власти.

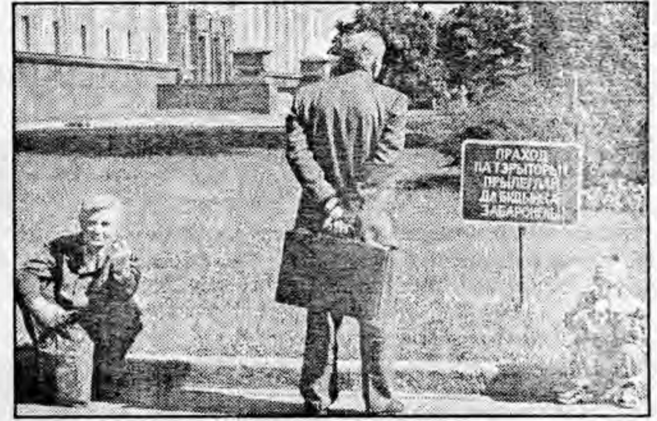
АЛЬЯНС, ВЕДУЩИЙ В ТУПИК

Двойственность и неопределенность устремлений опорной для Лукашенко социальной группы только поощряют его волюнтаризм, создают почву для непредсказуемых поступков, поскольку освобождают от необходимости ясно и однозначно формулировать программу действий. Совсем не случайно Лукашенко вспоминает отца послевоенных немецких реформ Людвига Эрхарда который, по его словам, *признавался, что у него не было четкой программы преобразования, что немецкая экономика прекрасно развивалась от кризиса к кризису*.

Наконец, быть может, самое важное состоит в том, что ориентация и опора Лукашенко на «третью силу», ее идеологию постепенного приближения к рыночным отношениям дают шанс его не лишенному олигархических амбиций окружению наиболее полно реализовывать свои экономические интересы. Жесткий государственный контроль над собственностью позволяет молодой олигархии надеяться, что удастся избежать риска массовой приватизации и постепенно, без особой конкуренции прибрать к рукам лакомые куски госсобственности.

Фактически сейчас в стране поверх старых социалистических отношений и на их основе создается хозяйственно-политическая надстройка, сущность которой состоит в государственном вмешательстве в экономику, в ее частный сектор в интересах правящей верхушки. В результате на свет появляется политическая система, которая диким, причудливым образом соединяет элементы государственного капитализма с элементами государственного социализма, разгосударствление — с огосударствлением, социальное расслоение — с уравнительно-распределительным подходом, вмешательством в социальные отношения. Президентский указ N591 «Об особом праве государства на участие в управлении акционерными обществами, созданными в процессе разгосударствления и приватизации частной собственности» — вполне убедительное официальное подтверждение курса Лукашенко на формирование в стране такой системы. Государство-монополист частично уступает право собственности на средства производства частным лицам, создает так называемые государственно-частные компании, но сохраняет за собой право контроля и даже управления их капиталом.

Таким образом, основная проблема демократического развития белорусской политической жизни состоит не в том, что растут консервативно-агрессивные ожидания какой-то части президентского электората. При всей агрессивности и немалой численности сторонников коммунистического реванша они не могут навязать обществу свой политический курс. Левоконсервативная массовка — слишком ржавый и слабый детонатор для того, чтобы вызвать социальную нестабильность в стране или за ее пределами.



... Со старым результатом

Сегодня в белорусском обществе доминируют и определяют его политический курс те, кто, как говорится, назад не идет и вперед не спешит. На политический альянс с ними и ориентируется Лукашенко. Вместе они все дальше заводят Беларусь в болото вялотекущего разложения старых форм общественной жизни и чахоточного развития нового уклада.

Негативные последствия этого альянса — отложенные реформы, отставание в развитии от европейских стран, дискредитация рыночной модели экономики, дальнейшее существование в стране авторитарной власти, угнетение и разрушение ею демократических институтов.

Если такое положение вещей сохранится, Беларусь ожидает перспектива замедленной прагматической эволюции. В этом случае мобилизационные ресурсы демократической части общества будут и впредь искусственно ограничиваться. Тем не менее рыночные элементы изнутри и особенно извне так или иначе будут толкать страну к поиску более эффективных и оптимальных решений в экономической и социально-политической сферах.

САМЫЙ КОРОТКИЙ АНЕКДОТ: «ЛУКАШЕНКО ВОЗГЛАВИЛ НОВЫЙ КУРС»

Справедливости ради надо заметить, что сегодня уже многие начинают понимать: смена Лукашенко на посту президента — только часть той задачи, на решении которой следует сфокусировать энергию демократической оппозиции. Однако на смену одной иллюзии приходит другая. Некоторые наивные головы начинают верить, что Лукашенко просто так, из одних идеальных соображений может пойти на смену нынешнего политического курса. Мол, и социальные резервы для этого имеются. Надо только тем, кто придерживается лозунга «Вперед, в Европу!», хорошенько попросить Александра Григорьевича встать впереди маршевой колонны.

С какой стати Лукашенко станет менять быка на индюка? Доминирующая социальная группа, та самая, что выступает за постепенные реформы («третья сила»), является для него золотой жилой. Во-первых, она склеивает антагонистические полюса общества (левоконсервативный и радикально реформистский), гасит энергию конфликта между ними, обеспечивая известную политическую устойчивость. Во-вторых, эклектизм социально-политической и экономической идеологии «третьей силы», по-видимому, находит наибольший резонанс в душе самого Лукашенко. В-третьих, опора на «третью силу» создает ему прочную социальную базу. Умеренно консервативные «середняки» вместе с левоконсерваторами образуют основной массив приверженцев его власти. В-четвертых, ставка на «третью силу» помогает Лукашенко сохранять и упрочивать механизмы и инструменты авторитарной власти. В случае изменения политической конъюнктуры (как то — поворота политических процессов прежде всего в сторону национал-социализма, имперского реваншизма) ему будет легко вписаться в новые события.

На нынешнем этапе Лукашенко выжимает максимум из того, что можно выжать из сложившейся в стране системы политических ценностей. Пока в структуре массового политического сознания доминируют социально-консервативные пласты, этой политике, отнюдь не желающей ставить крест на своей карьере, будет отдаваться приоритет.

Поэтому представить нынешнего президента во главе «нового» курса можно не раньше, чем начнут резко таять ряды тех, на кого он сделал ставку, когда тон на выборах и в политике смогут задавать носители либерального типа сознания. Но даже если представить, что Лукашенко вдруг поворачивается спиной к поддерживающим его социальным группам, берет на вооружение стратегию радикальных реформ и возглавляет «новый» курс, то все равно остается большой вопрос. И сам «новый» курс, и новые союзники потребуют от него политических свобод, отказа от волюнтаризма, перераспределения монополизированной власти. Добровольно пойти на такие уступки для Лукашенко означало бы отказаться от собственной натуры, произвести полную переоценку политических ценностей.

УКРАИНА — ТУРКМЕНИЯ

ДРУЖБА, СКРЕПЛЕННАЯ «ГАЗПРОМОВСКОЙ» ТРУБОЙ

Отдел международной информации «БДГ»

В ходе состоявшихся в Ашхабаде переговоров президенты Туркмении и Украины согласовали вопрос о разработке комплексной программы двустороннего сотрудничества, нацеленной на XXI век. По замыслу инициаторов, программа, подготовкой которой займется совместная рабочая группа, будет подписана через год в Киеве. По мнению главы Туркмении, «*подобный уровень взаимоотношений может служить примером того, каким Ашхабад видит оптимальный формат сотрудничества в рамках СНГ*».

Увы, сегодня «оптимальный формат сотрудничества» находится лишь в сфере предположений и проектов. В действительности же завизированная двумя президентами декларация о дальнейшем развитии сотрудничества между двумя странам, а также обсуждение «*широкого спектра вопросов*» в области экономического взаимодействия не носят «глобального» характера, ибо в конечном итоге сводятся к вопросу возобновления поставок туркменского природного газа в Украину. В этом — в той или иной форме — сознаются оба президента.

Накануне переговоров Сапармурада Ниязова и Леонида Кучмы вице-премьер Туркмении Батыр Сарджаев заявил «Интерфаксу», что Киев намерен предложить Ашхабаду так называемый «*компромиссный вариант транзита*», который в одинаковой степени устраивал бы Ашхабад, Москву и потребителей в Украине. О своей готовности закупить в 1998 году 8-10 млрд куб.м туркменского газа в случае решения проблемы его транспортировки Киев заявлял с начала января. Согласно достигнутым соглашениям в нынешнем году Россия поставит в Украину 52 млрд куб.м российского газа при потребности республики в 72 млрд. Дефицит этого сырья — хотя бы отчасти — предполагается покрыть за счет Туркмении.

С другой стороны, Туркмения, чья экономика зиждется главным образом на газовых поставках (к сожалению, почти неплатежеспособным потребителям), с удовольствием оказала бы (и оказывала бы впредь) эту услугу Украине. Данной проблемой, собственно, почти исчерпываются украинско-туркменские переговоры. Прочие договоренности носят дополнительный характер или нацелены на перспективу.

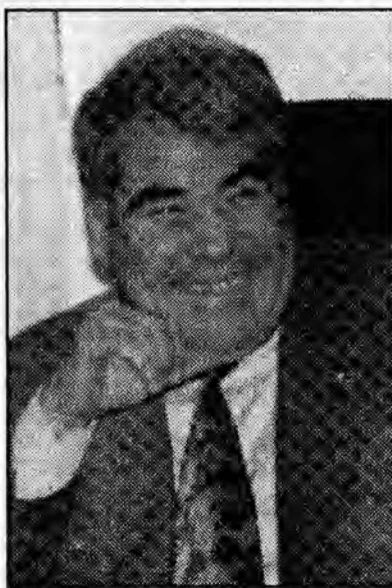
Напомним, что в марте прошлого года экспорт туркменского газа в Украину был прекращен. Вызвано это было, в частности, задолженностью по оплате украинскими предприятиями поставок в 1996 г. и в первом квартале 1997 г. «Разгребание завалов» началось с того, что Киев приступил к поиску виновных. Накануне визита Кучмы они были найдены (компания «Итера-Украина») — и наметился путь к компромиссу.

В ходе переговоров в рамках декларации о взаимном сотрудничестве президентами двух стран было подписано соглашение о поставках туркменского топлива до 2005 г. в объеме 20 млрд куб.м в год. Причем Ниязов заявил, что газ начнет поступать украинским потребителям в ближайшее время. Тем самым проблема так называемого «компромиссного варианта», который, по официальной заявке, «*естественно, будет учитывать и интересы Москвы*», была решена.

Впрочем, по сей день существует проблема с третьим участником данной комбинации. Ашхабаду и Москве не удалось прийти к согласованному решению по цене транспортировки туркменского газа через территорию России. В протоколе, подписанном по итогам встречи делегаций «Газпрома» и Туркмении 25 января в Москве, стороны вновь подтвердили незыблемость своих позиций по принципиальным вопросам. В частности, туркменский президент считает, что цена за транзит туркменского газа, на которой настаивает «Газпром» ($1,6-1,75 за тысячу кубометров на 100 км территории России), не соответствует международным нормам. Кроме того, оба президента расценивают маршрут, который в настоящее время Москва предлагает Ашхабаду и Киеву, как крайне невыгодный: его протяженность вдвое превышает традиционный путь, существовавший со времен СССР.

Стоит заметить, что туркменский президент в разыгрываемой ситуации прибегнул к своей излюбленной тактике «легкого шантажа». В очередной раз он подчеркнул, что любые попытки давления на Туркмению бессмысленны («*мы жили и проживем без экспорта газа, ускорив строительство альтернативного газопровода*»). В этой связи было заявлено, что Туркмения обратится в ООН с просьбой предоставить гарантии безопасности для будущего газопровода из республики в Пакистан через территорию Афганистана. Проект другого крупного газопровода из Туркмении в Турцию через Иран, как заявляет Ниязов, будет готов уже через шесть месяцев, а к началу будущего века по нему уже может пойти газ.

В итоге многочисленных комбинаций России был предложен тот же вариант оплаты, который использует сама Россия при транзите газа по территории Украины в Европу. Речь идет об оплате за транзит поставками газа. Леонид Кучма сообщил, что он уже говорил на эту тему с председателем РАО «Газпром» Рэмом Вяхиревым. Тот вроде бы согласен. Но вопрос цены отнюдь не снят. К примеру, если Россия при использовании одной из возможных схем станет попросту покупать туркменский газ, Ашхабад станет настаивать на цене $42 за тысячу кубометров и оплате стоимости газа денежными средствами и товарами в пропорции 50:50, тогда как «Газпром» готов платить $28-32 за тыс куб.м, и лишь на 30% — деньгами.



30 января Кучма передал президенту Ельцину совместное послание глав Туркмении и Украины, в котором выражается надежда на скорейшее урегулирование проблемы транзита туркменского газа через территорию России. При этом Кучма, вдохновленный последними успехами на российском дипломатическом фронте, заявил через СМИ, что неразрешимых вопросов в отношениях с Россией не бывает. Он выразил уверенность в положительном решении проблемы в результате переговоров в Москве с Ельциным (30-31 января). В свою очередь, Ниязов выразил надежду на решение вопроса о транзите газа в течение месяца. Подкрепляет эти надежды тот факт, что Москва сможет увеличить экспорт своего газа в дальнее зарубежье. Глава Туркмении отметил, что нынешняя затяжка с решением вопроса о транспортировке туркменского газа через территорию России не является политической проблемой: «*Здесь есть корпоративный интерес, который, надеюсь, будет преодолен*». Возможно, по большому счету Ниязов окажется прав. Но «примером для СНГ» ему вряд ли позволят стать.

ФОРУМ

В ДАВОСЕ ПРИСМАТРИВАЛИСЬ К ПРЕТЕНДЕНТАМ НА РОССИЙСКИЙ ПРЕСТОЛ

Светлана ТОБОЛИЧ

29-31 января в швейцарском Давосе прошел традиционный Всемирный экономический форум. Как отмечают наблюдатели, на нынешнем собрании (в отличие, например, от прошлогоднего) во главу угла были поставлены не политические, а мировые экономические проблемы.

Как известно, Давос примечателен прежде всего неформальными закулисными переговорами, личными контактами, приватными беседами, а по большому счету — складывающимися альянсами и мезальянсами.

Официальные темы давосских дискуссий были посвящены наиболее острым вопросам — кризису в Азии, процессам глобализации, перспективам развития «всемирной паутины» и т.д. Заметим, что когда речь идет о кризисе в Азии, делаются попытки проанализировать не просто его причины и результаты, но и реальные последствия для всего мира — в том числе для Восточной Европы и СНГ. Что касается этих субъектов международной политики, то на форуме они рассматривались главным образом с точки зрения включения их в процесс мировой экономической интеграции, привлечения инвестиций, наконец, как потенциальные рынки.

В свете сказанного показательны встречи, которые провели главы некоторых новых независимых государств. К примеру, президент Киргизии Аскар Акаев встречался с представителями МВФ, Всемирного банка, Международной финансовой корпорации, крупных финансовых фирм.

Для президента Казахстана Нурсултана Назарбаева главная задача поездки определялась актуальностью проблемы выхода казахстанской нефти на мировые рынки. Предполагается, что добыча нефти в Казахстане к 2015 г. достигнет 130-150 млн т. Казахстанский президент (кстати, прибывший в сопровождении президента ННК «Казахойл» Б.Куандыкова и главы НК «Казахнефтепровод» Н.Каппарова) полагает, что к тому времени стране будет недостаточно одного трубопровода, который планируется построить силами Каспийского трубопроводного консорциума к 1999 г. Реализация альтернативных путей (китайское направление, транскаспийский трубопровод — через Каспий на Азербайджан и далее к Черному морю, маршруты на Иран и Турцию) — вот та проблема, которой решил удивить давосскую публику Назарбаев.

Схожими были цели грузинской делегации. На Всемирный экономический форум она привезла с собой географические карты, чтобы продемонстрировать возможности страны как транзитного региона.

Российская делегация по уже сложившейся традиции прибыла во внушительном составе. Соответственно многообразными были и ее цели. Приглашение на форум получили около 60 человек из числа представителей крупного российского бизнеса (Б.Березовский, В.Гусинский, М.Ходорковский, В.Потанин, В.Виноградов) и политической элиты (в частности, ряд губернаторов и депутатов Госдумы). От российского правительства прибыли А.Чубайс, Б.Немцов, Я.Уринсон, Е.Ясин, С.Кириенко. Этот ряд венчала символическая фигура Виктора Черномырдина.

В рамках форума у премьер-министра России была насыщенная программа. Он встретился с лидерами более десяти государств (в том числе с канцлером ФРГ, президентами Польши, Ирана, Казахстана). А 31 января участники имели возможность заслушать его доклад «Россия на пороге XXI века», посвященный ходу и перспективам рыночных преобразований в стране. Я.Уринсон дополнил этот доклад своим выступлением — о перспективах привлечения инвестиций в российские регионы.

Между тем внимание многих СМИ сосредоточилось на политических аспектах пребывания российской делегации в Давосе. По утверждению ряда газет, воротилы российского (и не только российского) бизнеса попытаются согласовать и определить кандидатуру преемника нынешнего президента на выборах 2000 года. Призрак этих выборов уже давно блуждает по российским просторам, хотя практически все политические деятели остерегаются вслух рассуждать на эту тему. На прошлой неделе в ходе переговоров в Кремле с премьер-министром Люксембурга Жаном Клодом Юнкером Борис Ельцин заявил, что «*нам надо работать в этом году так, чтобы в 2000 году был избран президент, способный гарантировать развитие России по демократическому пути*».

Некоторые наблюдатели давосского форума предположили, что будущий глава государства входил в состав российской делегации.

P.S. Белорусская делегация в форуме не участвовала, поскольку не была приглашена.

КРЕДИТЫ

ЛУКОЙЛ ВРЕМЕННО РАЗБОГАТЕЛ НА $1,5 МЛРД

Анатолий МИХАЙЛОВ

Как сообщило Агентство нефтяной информации, пять ведущих международных банков — ABN AMRO BANK N.V., Citibank, Credit Suisse First Boston, Deutsche Bank AG и Societe Generale — согласились выступить андеррайтерами долгосрочного кредита компании ЛУКОЙЛ в размере $1,5 млрд. Финансирование будет предоставлено под залог выручки от экспорта нефти. Выплата по кредиту, рассчитанному на 8 лет, начнется по истечении 2 лет льготного периода и будет продолжаться в течение 6 лет.

Как полагают эксперты, структура финансирования и возврата кредита обеспечит ЛУКОЙЛу финансовую гибкость при осуществлении стратегии развития компании. «*Этот проект будет играть ключевую роль в развитии долгосрочных отношений компании с финансовым сообществом, кредитующим энергетический сектор*»,— заключил президент ОАО ЛУКОЙЛ Вагит Алекперов, не скрывая радости по поводу удачной сделки. «*Тот факт, что в условиях мирового финансового кризиса нам удалось привлечь значительный объем инвестиций на крайне выгодных условиях, свидетельствует о растущем доверии международного финансового сообщества к нашей компании*»,— добавил он.

Таким образом, ЛУКОЙЛ впервые осуществил сделку по получению долгосрочного банковского кредита, которая является уникальной как по масштабу привлеченных средств, так и по выгодности условий заимствования. Для сравнения: чтобы завладеть контрольным пакетом акций Восточной нефтяной компании, ЮКОС (один из основных конкурентов ЛУКОЙЛа) привлек кредит в размере $800 млн (под залог выручки от продажи кредиторам нефти в размере 200 тыс. т ежемесячно). Таким образом, общий финансовый потенциал стратегического альянса «Газпром»-ЛУКОЙЛ-Shell сегодня еще больше усилился перед лицом появившейся угрозы в лице ЮКСИ (ЮКОС-ВНК-«Сибнефть»).

По официальной заявке, полученные кредитные средства ЛУКОЙЛ намерен использовать в первую очередь на финансирование своих проектов в России, в частности, в Тимано-Печорском бассейне и на севере Каспийского моря. Часть кредита предназначена на расширение участия компании в проектах в Казахстане и Азербайджане. С другой стороны, наблюдатели с растущим напряжением ожидают предстоящего аукциона по продаже «Роснефти» и, разумеется, именно к этому событию «примеряют» новый 1,5-миллиардный кредит ЛУКОЙЛа.

Между тем страсти вокруг процедуры по продаже акций «Роснефти» не утихают. Все три главных претендента на эту покупку — консорциумы «Газпром»-ЛУКОЙЛ-Shell, ОНЭКСИМбанк-British Petroleum и ЮКСИ — настаивают на том, чтобы на продажу было выставлено ни много ни мало 75% акций. С «Роснефтью» главные покупатели намерены покончить, что называется, одним ударом.

ЭНЕРГЕТИКА

КОГДА РОСТ НЕ В РАДОСТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе в белорусской Академии наук прошел семинар, посвященный национальным энергетическим проблемам. Мнение его участников — представителей АН, концерна «Белэнерго», ряда НИИ — было единодушным: проблемы следует решать в самом спешном порядке. В противном случае, по мнению энергетиков, уже через несколько лет Беларуси придется пережить тяжелейший энергетический кризис.

Главная проблема — высокая степень энергетической зависимости нашей страны от внешних источников. 85-90% сырья для белорусской топливной промышленности импортируется из России. По мнению директора белорусского теплоэнергетического института, такая ситуация небезопасна. По нормам развитых стран не рекомендуется импортировать более 30% топливно-энергетических ресурсов из одной страны. В противном случае государство становится слишком зависимым от сырьевых источников.

Белорусское правительство залогом энергетической безопасности государства считает то, что в стране есть развитая сеть электростанций. Из 35 млн кВт электроэнергии, потребляемых ежегодно, в Беларуси производится 23 млн кВт. 11 млн кВт импортируется из России и Литвы. Однако учитывая, что вся белорусская электроэнергия производится на российском газе, считать нашу электроэнергетическую систему самостоятельной не приходится.

В то же время уже сейчас около половины белорусских энергетических мощностей требует замены. Значительная часть теплоэлектростанций по своим техническим характеристикам не соответствует нынешним потребностям энергопотребления. Электроэнергия, произведенная на белорусских ГРЭС, стоит дороже, чем импортируемая из Литвы и России.

По мнению директора Института проблем энергетики Академии наук Александра Михалевича, сейчас отечественную энергосистему спасает только общее падение производства. Если бы оно оставалось на уровне 1991 года, энергетическая система просто не выдержала бы этого напряжения и кризис имел бы непредсказуемые последствия.

Между тем, по официальным оценкам, с прошлого года в нашей стране начался невиданный прирост производства. Если так будет продолжаться и дальше, то к 2015 году объемы производства увеличатся в 2,8 раза. Уровень энергопотребления при этом возрастет в полтора раза. При сохранении нынешних объемов поставок энергоносителей наша энергетическая система от такого прироста производства просто рухнет.

По оценкам специалистов, учитывая нынешние темпы увеличения ВВП, ситуация в энергетической отрасли резко обострится уже в ближайшее время. Поэтому участники вынесли свои рекомендации по поводу решения энергетических проблем. Специалисты в области энергетики считают наиболее перспективным для нашей страны освоение энерго- и ресурсосберегающих технологий и реализацию программы энергосбережения.

Правда, самым радикальным выходом стало бы строительство в Беларуси АЭС. Однако по этому поводу пока нет единого мнения ни в среде энергетиков, ни в правительстве. Сторонники АЭС утверждают, что введение станции в строй позволит обеспечить до 30% энергопотребностей страны. Противники ссылаются на то, что создание АЭС небезопасно и не может считаться панацей от всех бед. В конце концов, по итогам семинара было принято решение еще раз изучить все проблемы, связанные с возможным функционированием АЭС, и уже затем внести свои рекомендации в правительство.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
предлагаем со склада в г.Минске
Гипсокартон
3,1 у.е. (Бельгия)
Декоративная штукатурка
0,55 у.е./кг (Германия)
Подвесной потолок
от 8,9 у.е. (Германия)
Плитка керамическая
от 9,5 у.е. (Италия)
Ceresit
АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА БЕТАБУД
Вместе к новым стандартам жизни!
Минск, ул.Левинского, 8 Тел.: (017) 2586194, тел./факс: 2587192

Лабрадор Холдинг
КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА.
ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:
- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.
КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:
- бизнес без налогов;
- расчеты с зарубежными поставщиками в белорусских рублях.
Справки и бесплатная брошюра: тел. 229-28-58

ИНВЕСТИЦИИ

РАССЧИТЫВАТЬ ПРИХОДИТСЯ ТОЛЬКО НА СЕБЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

В Министерстве экономики подготовлена инвестиционная программа на 1998 год. Единственное новшество по сравнению с годом прошедшим — наличие в ней бюджета развития. Правительство впервые выделяет средства на финансирование реального сектора экономики. И в этом представителей власти можно понять: вкладывать деньги в белорусскую экономику никто, кроме правительства, не желает.

В прошлом году инвестиции в нашу экономику составили BLR 62 трлн. Из них около 30% — государственные капитальные вложения из бюджета и внебюджетных фондов. На 47% инвестиции были профинансированы за счет собственных средств предприятий, 16% составили вложения населения.

Общий объем инвестиций в нынешнем году предполагается в размере BLR 83 трлн. В сравнении с прошлым годом увеличение должно составить 30%, что примерно соответствует официальному уровню инфляции. Основная структура инвестиций останется неизменной, за исключением того, что государственные капвложения в экономику в относительном выражении несколько сократятся.

Основу инвестиций в нынешнем году, как и в прошлом, должны составить собственные средства предприятий. Из BLR 83 трлн предприятиями будет проинвестировано в виде капитальных вложений BLR 40-45 трлн.

Важнейшим источником возобновления производства для предприятий остаются амортизационные отчисления. Начиная с 1991 года их размер катастрофически уменьшался и в 1996 году достиг критического уровня. В прошлом году ситуация изменилась к лучшему, но существенных сдвигов не произошло. Сейчас изношенность основных производственных фондов оценивается в 50-60%. На некоторых предприятиях она достигает 70%.

По словам начальника комитета по инвестициям Министерства экономики Григория Жура, *все упирается в то, позволяет ли предприятиям их финансовое положение тратить деньги на обновление основных фондов. Достаточно сложное финансовое положение ряда производств, а также значительные объемы поставок по бартеру препятствуют тому, чтобы более полно использовать амортизационные отчисления. За девять месяцев прошлого года отчисления составили 70% от начисленных средств. Этого, конечно, недостаточно, но это больше, чем, скажем, два года назад, и свидетельствует о том, что финансовое положение наших заводов улучшилось.*

В России аналогичную проблему решают путем введения штрафных санкций. Подготовлен проект указа президента РФ, в соответствии с которым предприятия, не выполняющие норматив амортизационных отчислений, должны будут выплачивать штрафы в бюджет в размере недоначисленных сумм. Аналогичные белорусские проекты выглядят менее жесткими и более предпочтительными для предприятий.

В конце прошлого года Министерством экономики была разработана программа по амортизационным отчислениям. Она предусматривает введение системы налоговых поощрений для предприятий, выполняющих норматив отчислений.

Вложения населения в экономику за прошлый год оцениваются приблизительно в BLR 10 трлн. Между тем, по разным оценкам, на руках у населения находится $2-4 млрд. Привлечение средств населения для финансирования государственных экономических программ остается важнейшей задачей и на будущий год. Правда, как считают авторы инвестиционной программы, особенных успехов в 1998 году здесь ожидать не следует. Финансирование населением экономики в основном идет через банки. Для того чтобы деньги, находящиеся на руках у граждан, стали работать, необходимо прежде всего восстановить подорванное доверие населения к отечественной банковской системе. По словам Григория Жура, самый простой путь — повышение ставки рефинансирования и ставок по депозитам. *«Но по этому пути нужно идти очень осторожно, поскольку слишком высокие процентные ставки приведут к тому, что предприятиям станет невыгодно брать кредиты»*,— предупредил он.

Наиболее активно в прошлом году население вкладывало средства в строительство жилья. В сравнении с позапрошлым годом ввод в строй жилья увеличился на 26,9%. *«Эти процессы были инициированы указами президента и усилиями правительства. Вкладывая деньги в строительную отрасль, государство стимулировало рост активности населения»*,— считает Григорий Жур. В нынешнем году стимулирование строительства жилья по-прежнему остается важным механизмом привлечения средств населения. Объем финансирования жилищно-коммунального хозяйства увеличивается на 36%. Общая сумма должна составить BLR 13,6 трлн. Правда, прямые дотации из бюджета предусмотрены только для отдельных категорий населения (инвалиды, ветераны, уволенные в отставку военнослужащие, малообеспеченные граждане). Предоставление безвозмездных жилищных субсидий будет осуществляться только за счет средств местных бюджетов. Общий размер финансирования на реализацию программы «Жилье» предусмотрен в размере BLR 8,5 трлн.

Государственная поддержка реального сектора экономики заключается как в непосредственном финансировании отдельных отраслей, так и в выделении кредитов конкретным предприятиям. За прошлый год общая сумма государственных кредитов составила BLR 16 трлн. Общая сумма государственных капвложений за счет бюджета и внебюджетных фондов определена в BLR 21,8 трлн. В республиканском бюджете на эти цели предусмотрено BLR 11,7 трлн, в местных — BLR 4,7 трлн. За счет целевых фондов предполагается профинансировать BLR 4,1 трлн капвложений. Из них BLR 1,7 трлн — поддержка сельского хозяйства, BLR 1,8 трлн — дорожный фонд.

Собственно государственная инвестиционная программа состоит из двух разделов. На финансирование капвложений в социальной сфере предполагается направить в общей сложности BLR 7,8 трлн. За счет этих средств будет осуществляться прежде всего строительство различных социальных объектов.

Второй блок государственной инвестиционной программы представляет собой так называемый бюджет развития. В нем предполагается аккумулировать около BLR 800 млрд. По словам Григория Жура, *это очень важно, поскольку впервые со времени развала СССР государство выделяет средства на поддержку производства.* Деньги будут выделяться на платной и возвратной основе. Главное отличие от так называемых государственных кредитов и субсидий заключается в том, что средства эти будут предоставляться предприятиям на основе тендера или конкурса. В настоящее время готовится положение о таком конкурсе.

Главная цель бюджета развития — поддержка новых технологий и инновационных проектов. *«Наша главная задача — посмотреть, что имеется, и помочь там, где это нужно»*,— считает Григорий Жур. — *Государственная поддержка станет более избирательной. Бюджет развития предполагает выделение средств тем предприятиям, производствам и разработкам, которые могут принести отдачу через 3-5 лет. Не обязательно, чтобы эти средства выделялись целому заводу. Скажем, тот же тракторный может получить деньги на покупку новой линии или модернизацию одного цеха. В каждом отдельном случае с получателем средств будет заключаться индивидуальный договор, в котором предусмотрены срок возврата средств, направление их использования и конечная цель проекта»*.

Бюджет развития будет касаться всего сектора реального производства. Получателями государственных средств могут стать сельское хозяйство, промышленность, транспорт, связь и даже сфера обслуживания. Правда, эта программа не будет распространяться на частный бизнес. Предпринимателям придется удовлетвориться BLR 50 млрд, которые выделены в бюджете для Министерства предпринимательства и инвестиций.

Для получателей средств из бюджета развития не предусмотрены какие-то отдельные налоговые льготы или создание особого благоприятного режима хозяйствования. Если не считать средств, выделяемых из бюджета, эти субъекты останутся в одинаковом положении с другими. Если средства будут получены для развития экспортного производства, то предприятие сможет пользоваться льготами, предусмотренными для экспортеров. Если получателем средств станут авторы инновационных проектов, то на них будут распространяться льготы, предусмотренные для научных разработок.

В прошлом году аналогичный эксперимент с созданием бюджета развития был проведен в России. Правда, там он оказался неудачным. При пересмотре российского бюджета под сокращение попали средства, отведенные для бюджета развития. В результате из 50 отобранных и намеченных к реализации проектов реально были профинансированы и запущены только четыре.

Белорусская инвестиционная программа и бюджет нынешнего года предусматривают, что средства в бюджете развития не подлежат сокращению. В свое время эта запись вызвала много споров в парламенте при формировании бюджета. Представители Министерства финансов предлагали снять ее и назначать размер расходов в зависимости от числа реально представленных проектов. Однако, в конце концов, возобладало противоположное мнение. Вспомнив печальный опыт российской программы, депутаты и правительство резонно посчитали: были бы деньги, а уж на что их тратить — всегда найдется.

Вообще, в Министерстве экономики утверждают, что белорусская инвестиционная программа выглядит предпочтительнее, чем российская. Расходы здесь соотносятся с доходами, а значит, и надежд на увеличение инвестиций в будущем году больше. Вместе с тем в правительстве не отрицают, что абсолютный объем инвестиций в Беларуси недостаточен. Значительно увеличить его в ближайшее время не представляется возможным. *«На капитальные вложения выделяется столько средств, сколько позволяют возможности бюджета»*,— считает Григорий Жур. Значительного увеличения инвестиций можно было бы достичь за счет привлечения средств иностранных инвесторов. *«Но,— как сказал г-н Жур,— говорить об этом трудно. У нас, конечно, создаются благоприятные режимы налогообложения, но в конечном итоге все зависит от желания и экономической выгоды самих инвесторов»*. За прошлый год уровень иностранных инвестиций сократился с 7 до 4%. В абсолютном выражении инвестиции в белорусскую экономику составили около BLR 2,2 трлн. По уровню инвестиционных рисков Беларусь находится между 140 и 142 местом. Непривлекательность нашей страны для потенциальных инвесторов определяется высокими экономическими и политическими рисками. Правда, в этом году правительство планирует использовать потенциал МИД, МВЭС, Минэкономики, Минфина, других министерств и ведомств с тем, чтобы довести уровень иностранных инвестиций до $300 млн.

Российское правительство тоже считает залогом будущего экономического роста увеличение объемов инвестиций из-за рубежа. Предполагается, что их уровень в экономику РФ составит около 10% от ВВП. Такие денежные вливания извне, по оценке российских экономистов, позволят оживить экономику и поднять производство. Трудно, правда, сказать, насколько эти прогнозы соответствуют действительному положению вещей. Беларусь между тем по-прежнему должна рассчитывать в основном на свои достаточно скудные ресурсы.

ПРИГЛАШАЕМ КУПИТЬ В ЛИТВЕ А/М «ШКОДА»
Лицензия № 326 от 02.02.1993 г.
ОКТАВИЯ
ФЕЛИЦИЯ
КОМБИ
ŠKODA
ДВИГАТЕЛЬ 1.3 1.3-И 1.6 1.8 1.9-Д
СТОИМОСТЬ — ОТ 5.700 $ (БЕЗ УЧЕТА УСЛУГ)
НОВ и К
(017) 253-80-02

ПРОЕКТЫ

ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ КАК ВЫХОД ИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Светлана КАРПЕКОВА

29 января Государственный комитет по науке и технологиям провел межведомственный семинар по вопросам трансфера технологий. На нем обсуждалась идея создания в Беларуси международного центра трансфера технологий (МЦТТ).

Предполагается, что к 20 февраля будет создана рабочая группа из представителей Госкомитета по науке и технологиям, Белгосуниверситета, Национальной академии наук и других заинтересованных ведомств, которая доработает концепцию центра и вплотную займется вопросами его создания. Статус новой структуры пока не определен, однако его организаторы считают, что в качестве юридической формы целесообразно избрать акционерное общество, что позволит рассчитывать на финансовую поддержку из Германии. В работе центра будет использован опыт Фраунгоферовского общества, фонда Штейнбайса, немецких центров трансфера технологий и других подобных структур. Вообще же, МЦТТ будет открытым обществом, в котором смогут участвовать различные партнеры с белорусской и зарубежных сторон, включая государственные и негосударственные организации.

Вице-президент Национальной академии наук Беларуси Петр Витязь, комментируя «БДГ» идею создания центра, отметил: *«Весь мир уже десятки лет занимается взаимным обменом технологиями. Это направление деятельности способствует развитию экономики практически всех стран. И оставаться в стороне от этого процесса Беларусь не должна. Сегодня много говорят, что Беларусь обладает достаточно мощным научно-техническим потенциалом, и в то же время потенциал этот не используется. Одна из целей создания международного центра трансфера технологий — помочь нашим разработкам найти дорогу на Запад. А то, что интерес к ним есть, подтверждают многочисленные выставки. Например, последняя, в Индии, привела к заключению нескольких десятков контрактов. Наши ученые знают, что и как сделать, но не знают, как это продать. Так что цель создания центра — коммерциализация интеллектуальных способностей белорусских ученых.*

Уже имеется договоренность об участии в создании центра с тремя немецкими организациями — двумя технопарками и обществом Штейнбайса. На первой стадии (примерно в течение 4-5 лет) государство будет оказывать центру существенную поддержку, но постепенно он должен перейти на самообеспечение».

Под термином «трансфер технологий» в настоящее время подразумевается широкий спектр деятельности — от маркетинга и продажи научных разработок до приобретения лицензий и создания СП. Однако специалисты считают, что трансфер технологий — это процесс внедрения опытно-конструкторских и опытно-технологических разработок в реальное производство. При этом теоретически для самого процесса трансфера технологий не важно, получены ли данные технологии из-за рубежа или разработаны собственными силами.

Наиболее основательно разработаны теоретические основы трансфера технологий в ФРГ — там этот процесс имеет более чем 40-летнюю историю. Различают несколько этапов трансфера. Первый — трансфер знаний (передача чисто научных результатов от ученых к технологам и адаптация этих результатов в индустриально-приемлемые технологии). Второй — технологический маркетинг (нахождение потребителя технологий или поиск подходящих технологий потребителем). Третий — трансфер технологий (внедрение технологий в производство). По такой схеме работает большинство центров трасфера технологий в ФРГ. Сейчас их насчитывается более 400, при этом более 260 из них входит в состав фонда Штейнбайса.

Следует отметить, что центры фонда работают по собственной схеме: вначале находят потенциального потребителя технологии, затем — структуру, способную решить эту проблему, и далее организуют внедрение конкретной технологии в конкретное производство.

Беларусь, как отмечают сегодня многие специалисты, обладает большим научно-техническим, технологическим, индустриальным и кадровым потенциалом. Именно он может стать основой для выхода Беларуси из экономического кризиса и начала экономического роста. Ведь, кроме неорганических удобрений, в нашей стране практически нет природных ресурсов.

Опыт Беларуси в области трансфера технологий показывает, что у предприятий, особенно малого и среднего бизнеса, недостаточно развиты контакты с научно-исследовательскими учреждениями, в стране отсутствует реальный механизм трансфера технологий из науки в производство. Нет также единого механизма взаимодействия с западными странами в области трансфера технологий и ноу-хау, хотя обе стороны заинтересованы в таком сотрудничестве. Международный центр, создаваемый в Минске, по замыслу организаторов как раз и должен выработать такой механизм трансфера технологий как внутри страны, так и за ее пределы и стать инструментом по реализации этого механизма. Кроме того, центр может оказывать содействие другим подобным структурам и координировать их деятельность.

По словам организаторов МЦТТ, новая структура также считает своей задачей поддержку малого и среднего технологически ориентированного бизнеса в Беларуси, роль которого в будущей экономике страны должна стать определяющей. Помощь предполагается осуществлять по нескольким направлениям: налаживание контактов с германскими торгово-промышленными палатами, палатами ремесленников, кооперативами, объединениями предпринимателей и отдельными фирмами; поиск заинтересованных партнеров в Беларуси; подбор оборудования за рубежом в соответствии с потребностями; оказание содействия при учреждении предприятий; решение вопроса о введении налоговых льгот на ввоз технологий и оборудования в страну.

В международном центре будут реализовываться проекты в рамках трех программ — информационного трансфера технологий, практикума (трансфер технологий через персонал) и поддержки при создании новых малых и средних технологических предприятий «трансфер через оборудование».

их **слабые ноги** искали почву
их глаза не поднимались к **небу**
они ничего **не знали**
о **пространстве**...
Я первый
расправил крылья
и покорил
воздушный поток
я живу
стремительностью
и свободой
и властвую
над движением
Я там, где сила
и скорость
новая **система безопасности** MAIDAS
(ультражесткий кузов, АБС,
4 подушки безопасности, защита топливного бака, боковые брусы безопасности)
16-битный процессор управления на 50% уменьшил расход топлива на высоких скоростях
и увеличил **запас хода** от одной заправки до другой **на 40%**
12 лет гарантии на кузов
1 год гарантии на все узлы и агрегаты
без ограничения пробега
самая длинноходовая подвеска–220 мм.
самый маленький радиус разворота–10,4м.
самый просторный салон в своем классе
самый большой багажник–502 л.
новая **Мазда** 626
возьми ее
и стань сильным
Приз–«Лучший автомобиль года в РБ».
mazda холпи
Минск, ул. Шаранговича, 1; **автомобили** - тел.: 017/259-00-85, 251-12-98;
запчасти, сервис - тел.: 017/215-11-92; факс: 017/251-21-54; тел. в Бресте: 0162/20-09-49, 20-02-37; тел. в Гродно: 0152/44-35-48.

НАЛОГИ

ОТМЕНЯТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ СБОРЫ В НАШЕЙ СТРАНЕ НЕ ПРИНЯТО

Владимир МИХАЛЬЦОВ

В последнее время в Минске упорно циркулировали слухи, что введенный в прошлом году и, скажем прямо, не очень популярный среди автовладельцев сбор будет отменен. «БДГ» обратилась в Комитет по автомобильным дорогам при Министерстве транспорта и коммуникаций за разъяснениями. На вопросы отвечает начальник отдела дорожных фондов Валерий СИЛИН.

— Правда ли, что сбор с владельцев автотранспорта «приказал долго жить» и будет заменен обязательным страхованием транспортных средств?

— Это только слухи, причем доставляющие нам немало хлопот. Уже появились «ходоки», желающие получить назад внесенные ими в прошлом году деньги. Есть и такие, которые заявляют, что потеряли квитанцию. Я уж не говорю о письмах и звонках. Должен со всей ответственностью заявить, что такие люди заблуждаются: данный сбор сохранен. Достаточно читателю газеты ознакомиться с Законом «О бюджете Республики Беларусь на 1998 год» (пункт 3, статья 22) N107-3, подписанным президентом 29 декабря, а также с Законом «Об особенностях налогообложения на 1998 год» (статья 6) N111-3, подписанным в канун Нового года, как станет ясно, что ни о каких «отменах» речи быть не может. В этих документах прямо говорится о сохранении сбора с владельцев автотранспортных средств: «Плательщиками этого сбора являются юридические лица (кроме содержащихся за счет средств бюджета) и физические лица: граждане РБ, иностранные граждане, лица без гражданства, которые проживают на территории РБ и имеют транспортные средства: легковые автомобили, автобусы, мотоциклы, мотороллеры и другие самоходные машины и механизмы на пневмоходу. А также физические лица, владельцы грузовых транспортных средств».


Наши дороги — наша забота

— Сколько в нынешнем году предполагается получить средств на ремонт дорог от сбора с автовладельцев?

— По подсчетам, мы должны получить 486,7 млрд рублей, которые пойдут исключительно на содержание и ремонт автомобильных дорог.

— Насколько известно, все эти деньги идут на ремонт дорог общего пользования. Почему подобная схема финансирования не касается ремонта минских улиц, ведь значительную долю названной вами суммы составляет сбор именно с минчан...

— Закон предусматривает финансирование на содержание и реконструкцию республиканских магистралей. Но в прошлом году, например, за счет республиканского дорожного фонда полностью реконструирована и обустроена одна из главных артерий столицы — проспект Машерова. И обошлось это нам более чем в 11 млрд рублей. Кроме того, 2,3 млрд рублей пошло на соединение Минской кольцевой дороги с улицей Машиностроителей. В этом году также будут финансироваться работы по ремонту столичных улиц.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ТЕГЕРАН-98

Отдел информации «БДГ»

Накануне намеченного на начало февраля второго заседания смешанной белорусско-иранской комиссии по вопросам экономического сотрудничества министр внешних экономических связей Беларуси Михаил Маринич и посол Исламской Республики Иран в Украине и Беларуси Бехзад Мазахери обсудили ход подготовки заседания.

Стороны согласовали повестку дня предстоящей встречи, а также отметили необходимость выполнения внутригосударственных процедур по вступлению в силу межправительственного соглашения об избежании двойного налогообложения и новой редакции соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве.

Надо полагать, что в ходе официальных встреч с белорусскими представителями Тегеран в очередной раз будет настаивать на подписании соглашения об автомобильном сообщении, предоставляющего иранским перевозчикам ряд льгот по транзиту через территорию Беларуси.



АНАЛИЗ

ПЕРСПЕКТИВЫ МИРОВОГО БИЗНЕСА В 1998 ГОДУ

Отдел экономики «БДГ»

Ведущие экономические издания мира сейчас анализируют перспективы мирового бизнеса в 1998 году и делают собственные прогнозы относительно тенденций развития как мировой экономики в целом, так и ее отдельных отраслей. Отправной точкой расчетов по-прежнему остается азиатский регион. Пока эксперты выясняют, кто в своих прогнозах оказался ближе к истине, швейцарско-шведская машиностроительная группа ABB, американская группа Oracle, работающая в сфере программного обеспечения, и японская автомобильная компания Toyota Motor стали одними из первых мультинациональных компаний, которые сообщили о возможном снижении в нынешнем году своих доходов.







Если мировой бизнес и нуждался в напоминании о том, что глобализация несет с собой не только баснословные прибыли, но и крупные риски, то это напоминание пришло в конце 1997 года в форме экономического кризиса в Юго-Восточной Азии. Этот регион, в течение десятилетий являвшийся двигателем мирового роста, будто споткнулся, внезапно замедлив ход и хорошенько встряхнув практически весь деловой мир. Последствия азиатского финансового кризиса для стран, непосредственно расположенных в азиатском регионе, могут быть очень серьезными. Особые опасения экспертов вызывает ситуация в Южной Корее, где список обанкротившихся компаний возглавляет Hanbo Steel, имея при этом огромнейший долг — в $6 млрд. Корейское правительство в настоящее время ведет переговоры с правительствами и банками индустриальных стран по реструктуризации своих финансов, но с какой степенью успеха и когда удастся остановить растущий, как снежный ком, экономический кризис огромного региона, сказать пока сложно. К тому же, насколько далеко зайдет данный кризис и как долго он продлится зависит главным образом от того, насколько быстро смогут правительства и народы этого региона восстановить доверие к своим экономикам. А это задача крайне непростая и потому вызывающая неоднозначное толкование экспертов. Так, президент компании ABB Перси Барневик в своем недавнем выступлении сказал, что *«восточно-азиатский спад, если его сравнивать с мексиканским, который продолжался два года, будет более поверхностным и более коротким»*. В то же время президент японской автомобильной компании Suzuki Motor Осаму Сузуки утверждает, что *«ситуация скверная»* и что *«потребуется как минимум пять лет прежде, чем Азия восстановится»*.

Далеки от оптимистичных прогнозов и международные финансовые организации. Международный валютный фонд, к примеру, предостерегает, что финансовая неразбериха в Азии может отколоть в 1998 году почти 1% общих потенциальных объемов производства промышленно развитого мира. МВФ также скорректировал свои прогнозы относительно темпов роста — с 4,1 до 3,5%. Ожидается, что из развитых стран наибольшее влияние кризис окажет на Японию, где МВФ предсказывает прирост экономики в 1998 году всего лишь на 1,1% (для сравнения, предыдущий прогноз — 2,1%). Предполагается, что Соединенные Штаты Америки и развитые страны Европы перенесут азиатский финансовый шторм значительно лучше.

Небезынтересно, что некоторые экономисты считают прогнозы экспертов МВФ чересчур оптимистичными. В качестве примера далеко идущего и непредсказуемого влияния азиатского кризиса на мировой бизнес приводится отсрочка строительства в Шотландии южнокорейским конгломератом Hyundai завода по производству микросхем (проект оценивался в 1 млрд фунтов стерлингов). Очень многие эксперты сегодня предпочитают констатировать лишь тот факт, что истинные масштабы восточно-азиатского финансового кризиса по-прежнему не ясны, поскольку нынешние проблемы уходят своими корнями в 80-е годы, а значит, не могут быть сняты не только одномоментно, но и оперативно. Так, Нил Сэйкер — региональный экономист SocGen-Crosby, специализирующийся на восточной Азии — утверждает в отчете по итогам года, что *«регион пребывает в состоянии спирального спада, который может нанести глубокий экономический урон мировому бизнесу. Влияние азиатских проблем уже ощущается за пределами данной финансовой арены, особенно это касается восприимчивых к ценам товарных рынков с краткосрочными контрактами поставки. По данным североамериканских и европейских сталепроизводителей, Юго-Восточная Азия, которая до сих пор была в чистом виде импортером стали, в настоящее время резко сократила заказы. Какое-то время эта тенденция будет компенсироваться продолжающимся оживленным спросом со стороны Китая. Однако сталепроизводители, как и компании из многих других секторов экономики, считают, что Китай не сможет достаточно долго ограждать себя от студеного финансового ветра, который гуляет по всем остальным странам этого региона»*.

Бесспорным эксперты на сегодняшний день считают следующий прогноз: резкая девальвация южнокорейского вона и других валют снизит импортные способности Юго-Восточной Азии, однако значительно усилит к потенциальному неудовольствию Японии, Северной Америки и Западной Европы ее экспортную конкурентоспособность. Крупные мультинациональные компании, такие как Matsushita Electric Industrial (японская группа, выпускающая бытовую электронику), голландская группа Philips, а также американский производитель компьютерных компонентов компания Seagate, имеющие свои производственные базы в Юго-Восточной Азии, смогут защитить себя лишь одним способом — увеличив региональную производительность. Но более мелкие, ориентированные на внутренний рынок производители, по всей видимости, пострадают от обострившейся конкуренции. Как утверждает, к примеру, Фрэнсис Мер, президент французской сталелитейной компании Usinor Sacilor, *«воздействие на торговлю может быть очень серьезным, особенно если Китай последует за другими странами в направлении девальвации»*.

Приемлемое разрешение мексиканского экономического кризиса начала 90-х годов показывает, что нынешняя экономическая суматоха вовсе необязательно должна закончиться бедствием. Но с другой стороны, длительный период стагфляции, который последовал за латиноамериканским долговым кризисом 80-х годов, демонстрирует, что не каждая попытка согласованных международных действий имеет счастливый конец. И в то время, как компании борются с нынешним этапом макроэкономического цикла, долгосрочные извечные тенденции будут продолжать формировать и изменять рынки. Наиболее значимыми из них специалисты называют следующие.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ И ИНВЕСТИЦИИ

Несмотря на восточноазиатский кризис, заграничная торговля и инвестиции, как ожидается, будут продолжать быстро увеличиваться, а компании по-прежнему будут озабочены поиском потребителей и поставщиков в развивающихся странах. Даже если рост мировой торговли окажется ниже предсказанных Организацией экономического сотрудничества и развития 8,2%, он, по всей вероятности, превысит прирост экономического производства. Кстати, ожидается, что при этом вклад в «общее дело» развивающихся регионов (в первую очередь Латинской Америки) существенно увеличится.

Даже более мелкие компании, которые некогда довольствовались «распахиванием» своих внутренних рынков, начали думать глобально. Особенно четко эта тенденция прослеживается на примере североамериканских групп, которые ранее могли позволить себе замыкаться лишь на обширном рынке США. К примеру, машиностроительная группа United Dominion Industries, выпускающая разнообразную продукцию и имеющая почти $2-миллиардные обороты, в прошлом году назначила своего первого высшего руководителя за границей, чтобы осуществлять наблюдение за собственной корпоративной экспансией. Данное решение сопровождалось следующим объяснением: *«Мы, американцы, хорошо известны своей одержимостью собственным внутренним рынком. И все же сейчас существует множество компаний, подобных нашей, которые еще не достигли мирового масштаба, но движутся к этому»*.

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ

Отказ конгресса США на запрос президента Билла Клинтона о полномочиях по ведению переговоров по торговым соглашениям указывает на некоторую осторожность в отношении дальнейшей либерализации торговли. Данный процесс может еще больше усугубиться, если страны Восточной Азии в попытках вытащить себя из кризиса попытаются существенно увеличить экспорт. Однако соглашение Всемирной торговой организации по либерализации финансовых услуг является проявлением того, что попутные ветры большой международной дерегуляции остаются достаточно сильными. Внутренняя дерегуляция, к примеру, либерализация энергетических рынков США и Западной Европы, также открывает новые крупные коммерческие возможности.

ТЕХНОЛОГИИ

Начиная с 70-х годов вместимость «микрочипов» удваивалась каждые 18 месяцев, и есть все признаки того, что этот процесс будет продолжаться в дальнейшем. Самые радужные перспективы эксперты связывают с распространением новых изобретений, сочетающих микропроцессор и накопитель информации на одной и той же силиконовой пластине. Технологический прогресс генерирует количественный скачок в сфере коммуникаций. Компании все быстрее обрабатывают информацию как внутри своего собственного организма, так и поступающую от поставщиков, потребителей и других внешних структур. Они повышают свою способность разрабатывать новую продукцию более быстрыми темпами и более оперативно внедрять ее в различных регионах. Те, кто использует преимущества этого потенциала, становятся победителями. Остальных же ждет участь проигравших. Самый свежий пример: способность компании Honda Motor менее чем за два года разработать и запустить на рынки США, Европы и Японии собственный спортивный автомобиль Odyssey превратила это и безс того прибыльное дело в успех мирового класса.

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА

С помощью информационных технологий компании активно реструктуризируются. Все более активно осуществляются процессы «дробления» — компании расчленяют даже стержневые виды деятельности в стремлении отделить те функции, которые они хорошо осуществляют самостоятельно, от менее успешных. В сферах, связанных с информационными технологиями, активно идет процесс привлечения консультантов. Компаниям уже не достаточно осуществлять лишь каждодневную обработку информации, они пытаются брать на себя ключевые функции — такие к примеру, как компьютеризированный менеджмент счетов клиентов. В качестве демонстрации этого стремления приводится недавно подписанное далеко идущее соглашение между британской British Steel и французской консалтинговой компанией Cap Gemini.

ТОВАРНЫЕ МАРКИ

Развитие коммуникаций повышает значимость глобальных марок. Coca-Cola, Nike и Sony более известны в развивающемся мире, нежели имена любых государственных деятелей. Известность марки дает большое преимущество мультинациональным компаниям по сравнению с местными производителями. Однако по прогнозам экспертов, наиболее сильные местные марки имеют шанс преуспеть. Именно так случилось со стиральными порошками Nirma в Индии и шоколадом Wedel в Польше.

Многие изменения мировых рынков благоволят крупным компаниям с богатыми ресурсами и хорошо организованными национальными сетями. По мнению президента ABB, глобальная структура его группы дает большее конкурентное преимущество, нежели новые технологии, которые с легкостью могут быть скопированы конкурентами. Однако будущее оставляет немало свободного пространства и для малых компаний, которые зачастую являются более оперативными в использовании благоприятных возможностей и более охотно соглашаются на риски. К примеру, Internet породил множество новых компаний и одновременно создал условия для бизнеса таких гигантов, как Microsoft.

Глобализация не означает окончания разнородности бизнеса. Даже внутри мультинациональных компаний существуют выраженные отличия в корпоративной культуре их различных национальных подразделений. Принятие в расчет этой разнородности на фоне преследования глобальных целей остается важной задачей даже для самых крупных компаний.

НЕФТЕГАЗОВАЯ ОТРАСЛЬ

ПЕРИОД НИЗКИХ ЦЕН

Отдел информации «БДГ»

Уровень цен на нефть и возросшие расходы, как считают эксперты, в нынешнем году будут доминирующими проблемами мировой нефтегазовой отрасли.

После ноябрьской встречи Организации стран экспортеров нефти (ОРЕС), на которой ее членами было принято решение увеличить «потолок» нефтедобычи на 10% (до 27,5 млн баррелей) в день, цены на нефть устойчиво падали. И, вероятно, целый ряд факторов будет определять, было ли это решение своевременным и в состоянии ли мир поглотить дополнительную выработку стран ОРЕС. По мнению аналитиков данной отрасли, резкое снижение роста доходов азиатского региона и повышение цен на нефтепродукты приведут к заметному падению спроса.

В последние годы на Азию приходится почти половина возросшего мирового спроса на нефть. Специалисты особенно озабочены влиянием кризиса на Китай и Индию — два крупнейших энергетических рынка. Недавний рост потребления нефти в Китае стал мощным фактором в общемировом спросе. По данным International Energy Agency (IEA), нефтяной спрос в Китае вырос в сентябре прошлого года на почти 15% по сравнению с тем же периодом предыдущего года, что значительно превысило аналогичный общемировой показатель, составляющий чуть более 3%.

Впрочем, сторонники действий, предпринятых ОРЕС, считают, что спрос в развивающихся странах зачастую разнится со спросом в промышленно развитом мире. Они утверждают, что экономическая реструктуризация, с которой столкнулся ряд азиатских стран, будет способствовать поддержанию спроса на нефть, даже при снижении общих показателей роста.

Другим важным фактором, определяющим ситуацию в нефтегазовой отрасли, являются темпы, которыми не входящие в ОРЕС производители будут наращивать свои объемы нефтедобычи. Организация IEA, осуществляющая наблюдение за мировыми нефтяными рынками в интересах промышленно развитого мира, придерживается своих прогнозов, согласно которым добыча нефти нечленами ОРЕС возрастет на 1,9 млн баррелей в день. Если эта оценка верна, то для планируемой экспансии ОРЕС остается не очень много свободного пространства. Впрочем, точка зрения IEA оспаривается многими специалистами. По их мнению, объемы нефтедобычи не входящих в ОРЕС стран увеличатся на 1-1,3 млн баррелей в день.

В ценовой политике мировой нефтяной отрасли ведущая роль в нынешнем году отводится Саудовской Аравии. В последнем отчете базирующегося в Лондоне Центра глобальной энергетики говорится: *«Если поступления иракской нефти в 1998 году останутся постоянными, цены на нефть будут в решающей степени зависеть от позиции нефтевыработки Королевства (Саудовской Аравии)».* Многие надеются, что Саудовская Аравия будет «осторожной» при выработке всей своей квоты в случае, если цены на нефть резко упадут. Эта страна, будучи крупнейшим мировым экспортером нефти, неоднократно отвергала роль «изменяемого производителя», однако, по мнению аналитиков, у нее останется относительно небольшое финансовое пространство для маневра, если средние цены на нефть упадут более чем на $1,65 по сравнению со средним уровнем 1997 года (примерно $19 за баррель).

Среди других факторов, которые, как ожидается, будут оказывать влияние на цены на нефть в нынешнем году, свое место занимает и Ирак. Иракский нефтяной экспорт по программе ООН «Нефть в обмен на продовольствие» весьма неустойчив, однако многие специалисты полагают, что данная программа в 1998 г. расширится.

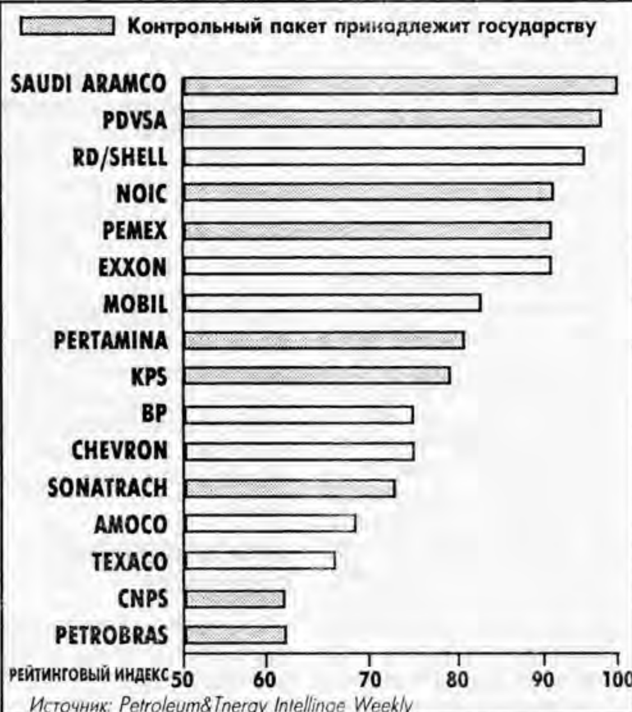
Угроза понижения цен на нефть-сырец соответствует растущим расходам данной отрасли. Цены на ключевое оборудование (к примеру, буровые установки) неутомимо поднимались в течение последних двух лет. Нехватка буровых установок стала в прошлом году одной из причин задержки «запуска в эксплуатацию» целого ряда новых месторождений за пределами ОРЕС. К тому же, дефицит бурового оборудования окончательно убедил Саудовскую Аравию в том, что она безопасно может форсировать экспансию нефтедобычи стран ОРЕС.

По мнению некоторых аналитиков, мировая нефтегазовая отрасль в 1998 году может столкнуться с повышением налогов, ведь все последние годы правительства конкурировали друг с другом в попытках привлечь нефтяные инвестиции. Этот период прошел. И в настоящее время власти отмечают высокую степень отдачи от вложенного в данную отрасль капитала, потому предпринимают попытки «приобщиться» к результатам.

Высокая стоимость активов в данном секторе в последние годы сдерживала процесс объединения и приобретения компаний. Однако период низких цен может стать катализатором подобной активности. Увеличившиеся расходы на разведку и освоение месторождений, а также возросшие риски в данной отрасли тоже будут стимулировать процесс приобретений и объединений.

РЕЙТИНГ ВЕДУЩИХ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЙ

Включает размеры нефтяных и газовых запасов, объемы нефтедобычи, перерабатывающие мощности и объемы продаж.



Источник: Petroleum&Tnergy Intellinge Weekly

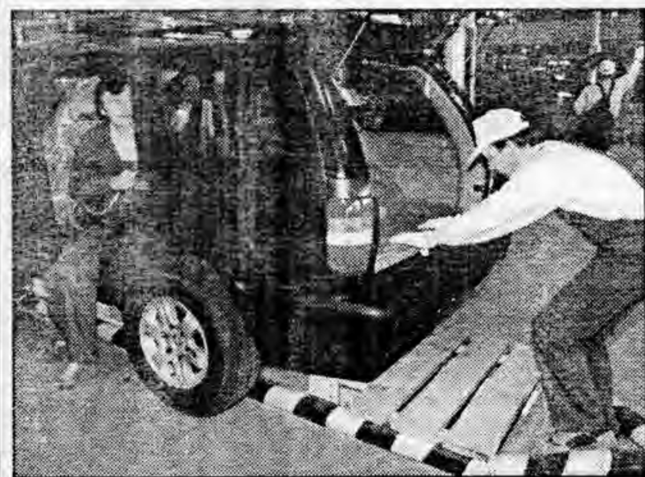
АВТОМОБИЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

ДЕВИЗ ГОДА — НЕТ ХУДА БЕЗ ДОБРА

Отдел информации «БДГ»

«Экономическое землетрясение» в Азии и его повторные толчки в Южной Америке останутся в 1998 году преобладающей темой мировой автомобильной отрасли. Однако если рассматривать их в перспективе, экономические сдвиги конца 1997 года вряд ли будут представлять нечто большее, чем отдаленные отзвуки в неослабевающей глобализации этой крупнейшей производственной отрасли мира.

Аналитики, заглядывающие за горизонты краткосрочной и среднесрочной перспектив, в экономических потрясениях, толкнувших объемы продаж автомобильной отрасли к свободному падению в большей части Юго-Восточной Азии и Южной Америки, находят даже почву для оптимизма. Они утверждают, что недавний кризис представляет собой весьма важный шанс ослабить беспощадное увеличение мощностей мирового производства автомобилей. На сегодня объемы производства превышают 50 млн единиц в год — это колоссально высокая цифра. И в свете последних событий мировым автомобилестроением наверняка будут пересмотрены все инвестиционные проекты, что приведет к их отсрочкам, а подчас и отменам.



Некоторые коренные перемены неминуемы по мере того, как терпят неудачу «недокапитализированные» и чрезмерно амбициозные производители. Приобретение контрольного пакета акций компании Ssanngyong Motors более крупной южнокорейской группой Daewoo может стать частью болезненной, но необходимой реструктуризации. Компанию Kia, второго по величине автопроизводителя Южной Кореи, как ожидается, постигнет похожая участь. Судьба этой компании, несмотря на спасение ее южнокорейским правительством в ноябре прошлого года, все еще висит на волоске. Многие специалисты полагают, что подразделения Kia, производящие легковые и коммерческие автомобили, будут поделены между более сильными южнокорейскими конкурентами. Правительственные заверения, что Kia останется независимой, экспертами воспринимаются с большим скептицизмом.

Подобная болезненная терапия может потребоваться и в Малайзии, и в Индонезии, где правительственная политика, направленная на стимулирование национальных автомобильных программ, в настоящее время находится под сильным влиянием изменившихся экономических обстоятельств.

Отголоски азиатских событий будут ощущаться и на других рынках. В Европе и в меньшей степени в Соединенных Штатах автопроизводители опасаются, что их захлестнет волна низкоценового импорта. Прогнозируется, что находящиеся в жестких условиях азиатские производители компенсируют снижение внутреннего спроса увеличением объемов заграничных продаж. Некоторые японские автомобильные компании, кстати, в попытках компенсировать вялый спрос на внутреннем рынке уже объявили о намерениях усилить экспорт. Такая реакция может спровоцировать новые торговые трения с Вашингтоном, да и в Европе местные автопроизводители будут пристально наблюдать за объемами продаж японских и южнокорейских марок. Однако азиатский кризис имеет шансы оказаться менее разрушительным за пределами этого региона, чем предполагалось первоначально. Если, конечно, спрос в США и Западной Европе — на двух крупнейших автомобильных рынках мира — останется достаточно оживленным. По мнению аналитиков, в США так и произойдет, и спрос будет попрежнему сильным. Но в Западной Европе ситуация сложнее. Объемы продаж в 1998 году здесь вряд ли повторят рекордный показатель минувшего года, когда объемы продаж приблизились к своему историческому пику в 14 млн единиц. В оценках западноевропейской реализации автомобилей вся надежда возлагается на поддержание спроса специальными стимулирующими правительственными схемами, подобными той, что действует в Италии.

Согласно прогнозу Восточная Европа и бывший Советский Союз продолжат стремительно развиваться, стимулируя дальнейшие прямые инвестиции в местную автомобильную отрасль, не ограничиваясь совместными предприятиями, созданными здесь компаниями Fiat и Renault в 1996 году.

Перспективы Южной Америки выглядят не такими ясными. Спрос на легковые автомобили в Бразилии, крупнейшем рынке этого региона, резко упал в завершающие месяцы 1997 года после того, как правительство подняло процентные ставки, чтобы защитить местную валюту от спекулянтов. Это подавило спрос на потребительские кредиты, которые были движущей силой резкого подъема реализации легковых автомобилей в течение прошлого года. Прогнозы на 1998 год зависят здесь от различных точек зрения аналитиков на то, как быстро понизятся процентные ставки.

Вне зависимости от событий в Азии западные производители будут продолжать испытывать давление, вынуждающее их сокращать период разработки новой продукции и производственные расходы, чтобы сохранить конкурентоспособность. Нынешний год может также привлечь внимание к проблемам рационализации дистрибьюции. Автопроизводители не дадут передышки своим конструкторам, разрабатывающим новую продукцию и будут просто вынуждены стремиться накрыть каждую нишу рынка. Для Европы это означает, что с весьма успешной моделью Megane Scenic компании Renault начнет конкурировать заметно большее число компактных многоцелевых автомобилей. Ожидается также появление и большего числа мини-автомобилей, приспособленных к городским условиям. Их производители надеются избежать тех обременительных разочарований, которые сопровождали выпуск мини-автомобиля класса А компании Mercedes-Benz.

Американские автопроизводители продолжат разработку «рекреационных автомобилей», чтобы компенсировать снижение спроса на традиционные легковые машины. Однако наметились признаки того, что бум спроса на «рекреационные автомобили» в настоящее время претерпевает некоторые изменения: в то время как объемы продаж многоместных мини-вэнов могут несколько сократиться, спрос на спортивные автомобили, и особенно на самые крупные и наиболее дорогостоящие их варианты, выглядит непоколебимым.

Между тем снабженческая база мировой автомобильной отрасли будет продолжать консолидироваться, хотя темпы ее концентрации могут замедлиться. Ведь число претендентов на крупные приобретения все уменьшается, а объекты приобретений обрели стоимость раритетов. Фокус в 1998 году может переместиться на компании General Motors и Ford, которые выделили свои компонентные операции в отдельные дочерние компании. Подразделение корпорации GM — компания Delphi — в настоящее время приводит свой дом в порядок путем продажи трех крупных операций. Что же касается недавно переименованной дочерней операции компании Ford — Visteon, то она менее конкретна в изложении своих планов.

ВЕДУЩИЕ АВТОМОБИЛЬНЫЕ ГРУППЫ

	Страна	Обороты 1996 г.($,млрд.)
General Motors	США	145,4
Ford	США	118,0
Toyota	Япония	105,6
Daimler-Benz	Германия	69,5
Volkswagen	Германия	64,6
Chrysler	США	58,0
Nissan	Япония	57,4
Fiat	Италия	53,9
Honda	Япония	45,7
Renault	Франция	35,4

Источник: отчеты компаний

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ

В ОЖИДАНИИ РЕЦЕПТОВ УСПЕХА

Отдел информации «БДГ»

Прошлый год был весьма успешным для мировых фармацевтических компаний. Однако в нынешнем году, чтобы удержать свои успехи, им придется изменить способы ведения бизнеса.

Проблема фармацевтического бизнеса проста и хорошо «задокументирована»: старые препараты, которые в значительной степени обусловливали рост фармацевтических компаний в течение последних 15 лет, теряют свою патентную защиту, а разработка новых лекарственных средств идет слишком медленно.

Многие крупные объединения компаний последних лет были отчасти обусловлены перспективами истечения сроков действия патентов. Речь идет о приобретении компанией Glaxo фирмы Wellcome, о целом ряде приобретений SmithKline Beecham, а также о слиянии компаний Ciba и Sandoz с последующим образованием группы Novartis. Из анализа AT Kerney следует, что данная рационализация не помогла этим компаниям достичь лучших, чем у их конкурентов, показателей.



Начиная с 70-х годов данная отрасль росла более чем на 10% в год. Цены ее акций выросли с 1977 года в 23 раза. Однако, по мнению консалтинговой компании Andersen Consultants, каждая из десяти крупнейших мировых фармацевтических компаний, чтобы удержать рост оборотов на том же уровне, должна выпускать по пять новых препаратов в год. В период же с 1990 по 1994 год каждой из компаний в среднем требовалось почти два года, чтобы выпустить новое лекарственное средство.

Согласно исследованию, проведенному американской консалтинговой компанией AT Kearney, рационализация, которая до сих пор была доминантной реакцией в промышленности, сейчас не является «оптимальным рецептом» для данной отрасли. В исследовании указывается, что компании, которые приняли участие в многомиллиардных объединениях и приобретениях прошлого десятилетия, имели меньшую экономическую отдачу, чем те фирмы, которые воздержались от этого.

Исследование AT Kearney подчеркивает масштабы патентной проблемы. Оно обращает внимание на то, что в период с 1997г. по 2002 г. истекает срок патентной защиты целого ряда препаратов, суммарные объемы продаж которых составили в 1996 году $32 млрд. Среди них такие препараты, как Zantac британской компании Glaxo Wellcome, который целое десятилетие до 1996 года являлся самым продаваемым лекарственным средством в мире, а также Prozac, производимый американской компанией Eli Lilly, который, вероятно, можно назвать самым известным в мире рецептурным медицинским препаратом.

AT Kerney рассчитала экономическую отдачу каждой из 29 средних и крупных американских и европейских фармацевтических компаний в период с 1992 по 1996 год. Лишь одна компания из числа вошедших в первую «десятку» по этому показателю — American Home Products — была вовлечена в многомиллиардную сделку в прошлом десятилетии. За ее успехом после приобретения ею в 1994 году фирмы American Cynamid последовало то, что специалисты данной отрасли называют самым безжалостным сокращением расходов среди тех компаний этого сектора, которые были вовлечены в сделки по приобретению других фирм.

Glaxo Wellcome по показателю экономической отдачи занимает 12 место. Компания Eli Lilly, которая приобрела дистрибьютора PCS за $4 млрд, находится на 17 позиции; а SmithKline, заполучившая, среди прочего, Sterling Health за 2,9 млрд фунтов стерлингов, — на 18. Компания Roche, выложившая $5,3млрд за Syntex, занимает в этом рейтинге 24 строчку; Rhone-Poulenc Rorer ($2,3млрд за Fisons) — 25; а Pharmacia and Upjohn (компонентные компании, объединились в 1996 году) — 16. Группа же Novartis находится лишь на 28 месте.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОТДАЧА

Рейтинг компаний	1996(%)	Средний показатель за период 1992-96 (%)
Amgen (США)	25,1	35,6
Astra (Швеция)	18,6	19,5
Schering-Plough (США)	12,4	10,3
Mylan (США)	11,6	18,3
Abbott Laboratories (США)	8,8	9,9
Merck & Co (США)	8,6	10,3
American Home Products (США)	7,5	12,0
Pfizer (США)	7,2	5,4
Bristol-Myers Squibb (США)	6,8	5,8
Johnson & Johnson (США)	6,5	4,4
Yamanouchi (Япония)	6,4	3,6
Glaxo-Wellcome (Великобритания)	6,3	10,7

СТАЛЕЛИТЕЙНАЯ ОТРАСЛЬ

КРИЗИС НА ГОРИЗОНТЕ

Отдел информации «БДГ»

Экономическая неразбериха в Восточной Азии бросает мрачную тень на мировую сталелитейную отрасль. Резкое замедление экономического роста лишило блеска прошлый год, который в других условиях можно было бы назвать весьма успешным для сталепроизводителей США, Европы и Азии. Развеяны и надежды на то, что высокие цены 1997 года удержатся и в 1998-м.



Японские производители уже сократили выпуск стали. Ближайшие же перспективы США и Европы по причине устойчивого экономического роста этих регионов пока выглядят более благоприятными. Однако и здесь растут опасения, что очередное снижение в этой чрезвычайно цикличной отрасли придется не на 1999 год или даже позже, как ожидалось ранее, а на вторую половину 1998 года.

Американский институт стали, торговый орган американских импортеров стали, предостерегает в своем отчете по результатам года, что азиатский экономический кризис серьезно ударит по американским сталепроизводителям и может спровоцировать новый виток давней войны за международные поставки стали. Цены в Восточной Азии и Северной Америке уже начали падать. Правда, с самого высокого с начала 90-х годов уровня. В Европе же производители ожидают умеренного 5%-ного прироста в январе. Впрочем, некоторые специалисты называют подобные прогнозы излишне оптимистичными и сомневаются, что в дальнейшем удастся удержать показатель первого месяца года. Цена акций крупнейших мировых сталелитейных компаний отражает эти опасения. С конца июня акции Nippon Steel, ведущего японского сталепроизводителя упали более чем на 50%, а US Steel и Usinor — почти на 20%. Акции британской компании British Steel претерпели менее чем 7%-ное снижение, однако на них оказывает негативное влияние снижение прибылей. Акции компании RTZ, крупного поставщика угля и железной руды для данной отрасли (особенно в Восточной Азии), подешевели на 30%.

Специалисты американской компании Wefa, занимающейся исследованием рынка стали, утверждают, что снижение в Восточной Азии сократит рост потребления стали почти на 7 млн тонн, что составляет почти 1% от ее мирового производства. Однако по причине того, что некоторые местные производители расширяют производство, особенно в Южной Корее, объемы излишков стали, которым необходимы новые рынки, могут быть более значительными.

Наиболее заметное сокращение производства постигнет Японию, которая экспортирует почти 20% своей стали. Возможно, японским компаниям придется сократить выпуск стали в будущем году более чем на 5 млн тонн (с примерного уровня в 102 млн тонн — показатель минувшего года). Исполнительный вице-президент Nippon Steel Такеши Йошии уже выразил опасения, что экспорт компании может пострадать из-за ослабления спроса и возросшей конкуренции со стороны Южной Кореи.

Западная Европа, которая также является крупным экспортером стали, находится в более выгодном положении. Однако управляющий директор базирующейся в Шеффилде исследовательской компании MEPS(Europe) Питер Фиш на страницах специализированных изданий предостерег, что Западная Европа может сохранить свой экспорт в будущем году на прежнем уровне, но только если выиграет конкуренцию с импортом. В США полагают, что негативные влияния на рынки стали могут быть преувеличены, учитывая оживленный спрос в Северной Америке и Европе. Однако эти предположения основываются лишь на экономических «наметках», которые могут оказаться чересчур оптимистичными. Ведь полные масштабы корейского кризиса еще предстоит оценить, да и не ясно сможет ли Китай, крупный импортер стали, остаться незатронутым кризисом.

ЗОЛОТО

МОНОПОЛИСТ НА РЫНКЕ «ЖЕЛТОГО МЕТАЛЛА»

Отдел информации «БДГ»

В конце минувшего года мировые цены на золото впервые за последние двенадцать с половиной лет упали ниже $300 за унцию. Это стало предвестником серьезного кризиса в золотодобыче и наметившейся реструктуризации отрасли.



Парадоксально, но мировой спрос на золото находится в настоящее время на рекордно высоком уровне. По данным Мирового золотого совета, промоуциональной организации, финансируемой некоторыми золотопроизводителями, спрос на мировых рынках золота в минувшем году вырос на 11% до рекордной цифры — 2119 тонн. Как утверждают аналитики, в конце минувшего года некоторые важные мировые рынки золота превратились в чистых продавцов этого металла.

Американские инвестиционные фонды, торгующие золотом на понижение, смогли извлечь немалую выгоду из опасений, что центральные банки будут распродавать свои золотые резервы, которые в сумме с запасами других официальных учреждений составляют 35 тыс. тонн (чего хватило бы, чтобы удовлетворять нынешний спрос в течение 10 лет). Данные опасения весь минувший год оказывали давление на мировые цены на золото.

Эксперты утверждают, что «законодателем мод» в этой отрасли в 1998 году будет южноафриканская Anglo American Corporation, объединяющая свои отдельно котированные золодобывающие компании в единую новую группу. Эта группа и станет в 1998 году крупнейшим в мире производителем золота с годовыми объемами добычи в 5,7 млн унций и самыми богатыми резервами — 140 млн унций.

Новая группа, которая будет называться Anglogold, надеется также выкупить ряд золотых приисков у другой южноафриканской золотодобывающей компании JCI, а также у Minorco, одной из дочерних компаний Anglo American Corporation. Тем не менее по рыночной капитализации — $3,5 млрд — Anglogold займет лишь третью позицию в мировой золотодобывающей отрасли, что отражает более заниженную оценку южноафриканских компаний по сравнению с их североамериканскими конкурентами.

Anglo American Corporation пошла на реструктуризацию месяц спустя после того, как две другие южноафриканские группы — Gencor и Gold Fields of South Africa объявили об объединении своих золотодобывающих приисков в целях создания международной компании мирового класса — Goldco, стоимостью в $400 млн, с годовыми объемами золотодобычи в почти 3 млн унций и резервами в 100 млн унций.

Anglo American Corporation будет владеть 40% группы Anglogold, которая объединит в единое целое южноафриканские золотые прииски — Freegold, Vaal Reefs, Western Deep Levels, Elandsrand, Ergo, Western Areas и Joel, а также малийский Sadiola и намибийский Navachab.

КРУПНЕЙШИЕ МИРОВЫЕ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩИЕ КОМПАНИИ

Компания	Примерные объемы добычи в 1997 году	Страна
Anglogold	5 млн.тройских унций	ЮАР
Newmont Mining	3,7млн. тройских унций	США
Barrick Gold	3,2млн. тройских унций	Канада
Goldco	3 млн.тройских унций	ЮАР
Placer Dome	2млн. тройских унций	Канада

РЕЙТИНГ

КРИЗИС ПОДРЕЗАЛ КРЫЛЬЯ АЗИАТСКОЙ ЖАР-ПТИЦЕ

Азиатские компании резко пошли вниз в связи с финансовой суматохой, охватившей этот регион; американские же и европейские компании в общей массе остались при своем.

Данное годовое исследование охватывает период с октября 1996 года по сентябрь 1997-го включительно, поэтому не отражает в полной мере масштабов азиатского кризиса. Ведь с октября по декабрь 1997 года азиатско-тихоокеанская составляющая Мирового индекса FT/S&P упала на 21,83%, если исключить Японию, или на 16,5% с включением Японии, в то время как аналогичный европейский показатель остался на прежнем уровне, а американский — увеличился на 2,8%. Поэтому за пределами элитного списка 25 крупнейших компаний мира, составленного на основании показателей по состоянию на 31 декабря 1997 года, оказались Bank of Tokyo-Mitsubishi, крупная японская группа, и британская HSBC Holdings, которые имеют обширные банковские интересы в Гонконге.

Однако какой бы день в календаре ни был избран в качестве отчетного, крупнейшей в мире компанией со значительным опережением является General Electric, американская группа, интересы которой простираются от производства стиральных машин до финансовых услуг.

Второе место в сентябрьском рейтинге, как и в прошлом году, занимает крупнейшая компания Европы, нефтяной гигант Royal Dutch/Shell. А вот на третьей позиции компания Microsoft, лидер в сфере программного обеспечения, сменила фирмы Coca-Cola. Компания Intel, еще одна доминирующая сила в секторе персональных компьютеров, переместилась вверх с десятого места на шестое.

В противоположность этому японская группа Nippon Telegraph & Telephone, которая два года назад возглавляла рейтинг Global 500, в этом году опустилась с четвертой позиции на седьмую. Toyota же, ведущая японская автомобильная компания и по-прежнему один из тех конкурентов на международной арене, которых опасаются больше всего, «сползла» в рейтинге не столь значительно — с седьмого на девятое место. Однако переживающий не лучшие времена японский банковский сектор резко сдал свои позиции: крупнейший его представитель — Bank of Tokyo-Mitsubishi — опустился в сентябрьском рейтинге с 6-й на 15-ю строчку; Sumitomo Bank — с 18-й на 54-ю; а Dai-Ichi Kangyo Bank — с 22-й на 82-ю. На долю японских компаний приходятся и самые значительные падения в рейтинге: Daiwa Securities опустилась с 300-го места на 487-е, а Mitsubishi Electric Corporation - с 281-го на 480-е.

По остальным регионам Азии также наблюдается резкое падение: Singapore Telecom «скатился» с 55-й позиции на 129-ю; Telekomunikasi Indonesia с 209-й на 358-ю; Telecom Malaysia с 163-й на 414-ю, а Korea Electric Power с 130-й на 267-ю.

Среди компаний, достигших самого значительного подъема в списке «пятиста крупнейших», — Dell Computer, американская компания, основанная в середине 80-х Майклом Деллом. Он развил ее с помощью стратегии прямой продажи компьютеров потребителям, убрав посредников.

Фирма Dell поднялась в рейтинге Global 500 с 402-го места на 89-е. «Газпром», российская газовая компания, также претерпела головокружительное восхождение с 421-й позиции на 91-ю, чему способствовала резкая переоценка неустойчивого фондового рынка этой страны. Worldcom, быстрорастущая американская коммуникационная группа, которая, кажется, выиграла баталию по приобретению американской фирмы MCI, поднялась с 401-й на 93-ю позицию. Компания Westinghouse Electric, которая превратилась за последние несколько лет из промышленной группы с разнообразными направлениями деятельности в компанию, работающую преимущественно в сфере массовой информации, переместилась вверх с 431-й строчки на 209-ю. В декабре она объявила о своих планах изменить название на CBS Corporation.

Среди «новичков» рейтинга — швейцарская фармацевтическая группа Novartis, возникшая в результате слияния компаний Ciba и Sandoz (занимает 10-ю позицию); немецкая телефонная компания Deutsche Telecom, которая была котирована на фондовой бирже в ноябре 1996 года (44-е место); и группа Morgan Stanley Dean Witter Discover, созданная путем слияния нью-йоркского инвестиционного банка Morgan Stanley и брокерской фирмы Dean Witter Discover (90-е место). Среди других заметных «новобранцев» следует назвать Taiwan Semiconductor (190) и российскую нефтяную компанию «ЛУКОЙЛ» (224).

В Европе бум на банковские акции, особенно в Великобритании, привел к значительному подъему этого сектора. Так, HSBC Holdings в сентябрьском рейтинге поднялась с 26-й на 14-ю позицию; Lloyds TSB — с 66-й на 25-ю; Barclays — со 110-й на 65-ю; а Deutsche Bank — с 101-й на 76-ю.

Согласно Мировому индексу FT/S&P среди секторов особенно высокие показатели были достигнуты: в США — в электронно-инструментальном секторе (74%-ное увеличение) и в секторе финансовых учреждений и услуг (64%-ное увеличение), а в Европе — в секторе компьютеров, коммуникаций и офисного оборудования (64%-ное увеличение).

FINANCIAL TIMES

FT Global 500 — рейтинг пятиста крупнейших компаний мира по критерию рыночной капитализации — отражает те сдвиги на мировых биржах, которые характеризовали 1997 год.

GLOBAL 500 - РЕЙТИНГ 500 КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ МИРА (ВЕРХНЯЯ ЧАСТЬ)

Место в 1997г	Место в 1996г	Компания	Страна	Рыночная капитализация ($млн.)
1	1	General Electric	США	222748,3
2	2	Royal Dutch/Shell	Англия/Голландия	191002,3
3	11	Microsoft Corp	США	159659,6
4	5	Exxon Corp	США	157970,4
5	3	Coca-Cola	США	151287,6
6	10	Intel Corp	США	150837,8
7	4	Nippon Telegraph&Telephone	Япония	146138,7
8	8	Merck	США	120757,0
9	7	Toyota Motor Corporation	Япония	116585,4
10		Novartis	Швецария	104467,6
11	16	Inti Business Machines Corp	США	104119,6
12	12	Philip Morris	США	100666,4
13	15	Procter & Gamble	США	93291,9
14	26	HSBC Holdings	Англия	91339,4
15	6	Bank of Tokyo-Mitsubishi	Япония	88818,9
16	19	British Petroleum	Англия	85905,0
17	13	Roche Holding	Швейцари	85852,8
18	17	Wal-Mart Stores	США	82533,0
19	29	Bristol Myers Squibb	США	82482,2
20	24	Glaxo Wellcome	Англия	79715,9
21	14	Johnson & Johnson	США	76898,1
22	25	Pfizer Inc	США	75468,9
23	30	American Iternational Group	США	72359,4
24	27	Hewiett-Packard Co	США	72267,8
25	66	Lloyds TSB Group	Англия	72094,9
26	9	AT & T Group	США	71918,8
27	28	Du Pont (E I) De Nemours	США	69654,9
28	54	Lilly (Eli)	США	67305,5
29	82	Bell Atlantic Corp	США	62470,5
30	34	Pepsico	США	61532,5

EUROPEAN 500 - РЕЙТИНГ 500 КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ ЕВРОПЫ (ВЕРХНЯЯ ЧАСТЬ)

Место в 1997 г.	Место в 1996 г.	Компания	Страна	Рыночная капитализация ($ млн.)
1	1	Royal Dutch/Shell	Великобритания	191002,3
2		Novartis	Швейцария	104467,6
3	5	HSBC Holdings	Великобритания	91339,4
4	3	British Petroleum	Великобритания	85905,0
5	2	Roche Holding	Швейцария	85852,8
6	4	Glaxo Wellcome	Великобритания	79715,9
7	14	Lloyds TSB Group	Великобритания	72094,9
8	8	Unilever plc/NV	Нидерланды/Великобритания	57484,2
9	10	Allianz Holding	Германия	56013,3
10	7	Nestle	Швейцария	54315,6
11	13	Smithkline Beecham	Великобритания	53304*1
12		Deutsche Telekom	Германия	52515,4
13	9	ENI	Италия	49876,9
14	21	Ericsson LM	Швеция	46174,0
15	16	Daimler-Benz	Германия	42709,9
16	12	BT	Великобритания	42017,5
17	26	Barclays	Великобритания	40636,1
18	15	Siemens	Германия	37357,7
19	22	ING Group	Нидерланды	37345,8
20	23	Deutsche Bank	Германия	16991,1
21	31	Elf Aquitaine	Франция	35997,4
22	54	Telecom Italia	Италия	34666,1
23	117	«Газпром»	Россия	31947,1
24	24	Zeneca	Великобритания	30735,3
25	19	Astra	Швеция	29673,2

Ежегодное исследование FT500, которое проводит британская деловая газета Financial Times, стало поистине самым всеобъемлющим справочным пособием по корпоративным рейтингам, публикуемым где бы то ни было в мире. Впервые это исследование было проведено в начале 80-х годов с целью составления рейтинга 500 крупнейших компаний Западной Европы по показателю рыночной капитализации. Однако с тех пор оно значительно расширилось и стало включать все значимые регионы мира.

В чем же польза этих таблиц? Классификация компаний в соответствии с их размером не только удовлетворяет любопытство тех, кто любит рейтинги, но служит и некоторым серьезным целям. Она позволяет определить примерные ориентиры финансовых «мускулов» различных сфер бизнеса. А сравнение между годами дает некоторое понимание соответствующих показателей компаний и фондовых рынков различных стран.

Financial Times определяет местоположение компаний в рейтинге по показателю рыночной капитализации — цене акции, умноженной на число акций в выпуске. Поскольку ни один критерий не является совершенным, рыночная капитализация имеет ряд преимуществ. Немаловажным среди них является то, что рыночная капитализация инкапсулирует в себе восприятие фондовым рынком перспектив той или иной компании, а следовательно, является прогрессивным мерилом.

Кроме рыночной капитализации, FT500 содержит информацию об оборотах и доходах за последние два года; о задействованном капитале и об отдаче от него; о процентных изменениях доходов на акцию.

Публикация этого года, являющаяся 16-м изданием FT500, имеет ряд новых черт. Так, в европейский рейтинг впервые были включены компании из Греции, Венгрии и Хорватии. Попадание Греции в European 500 отражает повышение ликвидности этого рынка, в то время как появление в этом рейтинге Венгрии и Хорватии обусловлено значительным увеличением рыночной капитализации компаний, базирующихся в этих странах.

Показатели рыночной капитализации, использованные в данном исследовании, были рассчитаны по состоянию на конец сентября прошлого года.

500 КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ МИРА (РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО РЕГИОНАМ И СТРАНАМ)

	Общее число компаний в рейтинге
ЕВРОПА	145
в том числе:	
Бельгия/Нидерланды	1
Бельгия	2
Дания	2
Финляндия	1
Франция	19
Германия	21
Греция	1
Италия	5
Нидерланды	10
Норвегия	1
Нидерланды/Великобритания	3
Португалия	2
Россия	3
Испания	6
Швеция	7
Швейцария	9
Швеция/Швейцария	1
Великобритания	51
СЕВЕРНАЯ АМЕРИКА	235
в том числе:	
Канада	13
США	222
Япония	71
АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН	35
в том числе:	
Австралия	7
Гонконг	11
Индонезия	1
Малайзия	2
Новая Зеландия	1
Сингапур	4
Южная Корея	1
Тайвань	8
ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА	8
в том числе:	
Аргентина	2
Бразилия	5
Мексика	1
АФРИКА	4
в том числе:	
ЮАР	4
БЛИЖНИЙ ВОСТОК	1
в том числе:	
Саудовская Аравия	1
ЕВРОПА/ОКЕАНИЯ	1
в том числе:	
Великобритания/Австралия	1

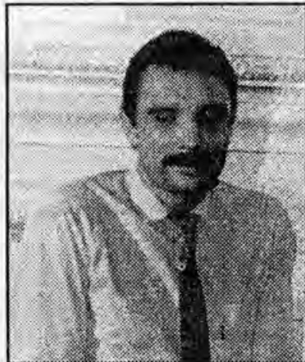
ТуссоН
СТАРТУЙТЕ И ПОБЕЖДАЙТЕ
ФАКСИМИЛЬНЫЕ И ТЕЛЕФОННЫЕ АППАРАТЫ
SF 30 — 219 у.е.
SF 100 — 259 у.е.
SF 600 — 299 у.е.
SF 1600 — 319 у.е.
SF 800 — 336 у.е.
SF 2800 — 389
SAMSUNG
г. Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж, к.1201.Тел.: (017) 236 42 88, факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр (017) 236-31-37.
Региональные представители:
Витебск (0212) 36 20 49, Брест (0162) 25 91 51,
Мозырь (02351) 2 10 74.
ВСЕГДА В ТУССОНЕ:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ, ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА, КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

ЖАЛЮЗИ
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ
Гродно тел.0152-44-35-77
Гродно, Космонавтов,56
Заинтересованы в региональных представителях. ЖАЛЮ

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

РЫНОК РОССИЙСКОГО РУБЛЯ НУЖДАЕТСЯ В «НЕТРАДИЦИОННОМ ЛЕЧЕНИИ»

Дмитрий МАШАРА



30 января Центральный банк России поднял учетную ставку и ставки по ломбардным кредитам до 42%. Это волевое решение российских финансовых властей имеет веские основания. Усиление оттока средств нерезидентов с денежного рынка, наблюдавшееся с понедельника, оказало сильнейшее давление на курс российского рубля. В России в очередной раз стали поговаривать об операциях «дядюшки Сороса». В ответ Центробанк поднял ставки. Глава ЦБ Сергей Дубинин заявил, что пересмотра объявленной денежно-кредитной политики не будет, а принятые меры вызваны желанием переломить ситуацию. Наиболее серьезный сигнал о том, что на денежном рынке не все в порядке, поступил в среду. В этот день Минфин был вынужден отменить очередной аукцион ОФЗ ввиду особой агрессивности инвесторов. А при размещении выпуска ГКО эмитенту пришлось пойти на уступки банкам, в результате чего доходность на аукционе достигла 42%, что значительно превышало ставку Центробанка (24%). Валютный рынок характеризовался значительным ослаблением российской валюты, которое инвесторы расценили как девальвацию. Финансовые власти, не желая упускать ситуацию из-под контроля, оказались перед выбором: или повышать ставки, или проводить массированные интервенции, неизбежно уменьшая тем самым золотовалютные запасы, которые за месяц снизились на $2 млрд и составляют сейчас $16 млрд. Как известно, был выбран первый вариант.

«БДГ» обратилась за комментарием по этому поводу к заместителю директора ММВБ Алексею МАМОНТОВУ:

— Охарактеризуйте, пожалуйста, ситуацию с российским рублем на валютном рынке России.

— Сегодня уже нельзя говорить об абсолютно стабильном положении российского рубля. Только кривя душой можно утверждать, что ему ничто не угрожает. Россия и ее экономика еще не имеют такого потенциала, чтобы противостоять сильнейшим ударам.

В декабре, когда угроза рублю была наиболее сильна, Центральный банк России разумно и квалифицированно осуществлял мероприятия по укреплению национальной денежной единицы. И казалось, что мы вышли из ситуации с честью. Сегодня Центробанк признал, что рублю может угрожать дальнейшее развитие финансового кризиса на международных финансовых рынках. Я рад, что в данной ситуации мы поступили по принципу «Совинформбюро» и все-таки сообщили о том, что «теряем города и села и отходим».

К сожалению, ситуация на мировых финансовых рынках настолько усугубляется, что действительно возникает та самая реальная угроза, о которой в начале года мы говорили как об угрозе гипотетической. Сейчас она становится все более осязаемой и зримой. То есть пока эти удары не были слишком ощутимыми, чтобы поставить под вопрос существование кредитной системы. И банковская система находилась в состоянии эйфории по поводу того, что вышла из кризиса с меньшими потерями, чем ожидалось. А сейчас наступает время, когда мы уже начинаем считать не «раны», а «товарищей».

— В чем, на ваш взгляд, причина финансового кризиса?

— Глубинная причина возникшего кризиса состоит в том, что в последние два десятилетия в мировую финансовую систему вошло достаточно большое количество субъектов, в том числе много национальных экономик со своими проблемами роста. Это страны латиноамериканского региона (Бразилия, Мексика, Чили, Аргентина) и в большей степени страны Юго-Восточной Азии, так называемые «азиатские тигры». Кроме этого, в последние годы мы наблюдаем вхождение в эту же систему еще и экономик постсоциалистических (страны Восточной Европы и азиатского региона, ориентированные на социалистическую экономику). Естественно, к ним относятся и страны СНГ, которые сразу заняли место на рынке, — это Россия и Украина, отчасти Казахстан. Среди них могла быть и Беларусь, но ее спасло то, что она к этому времени просто «не вросла» в мировую финансовую систему.

В результате на каком-то этапе критическая масса новых субъектов выросла настолько, что существовавшая в мировой экономике система рисков перестала срабатывать. Симптоматичным можно считать 1994 год, когда экономика Мексики повела себя совершенно непредсказуемо. Тогда это расценили как случайность, связанную только с конкретными обстоятельствами и данной системой. И достаточно было массированных финансовых вливаний в экономику Мексики со стороны США. Но спустя три-четыре года ситуация повторилась, но уже с новой силой. Сейчас же мировая финансовая система напоминает агрегат, который вдруг столкнулся с внережимной, внештатной ситуацией и готов взорваться. В результате у всех возникает только одно желание — бежать. Примерно те же чувства испытывают инвесторы, которые, видя, как все трясется, начинают бежать куда глаза глядят. Убегая прежде всего от самых опасных частей. А самыми опасными частями такого агрегата являются эти сами национальные экономики. Этим объясняется кризис денежного, валютного, а теперь уже и товарного рынков в Индонезии.

Российская финансовая система построена достаточно разумно и взвешенно. Конечно, если бы мы ожидали кризиса, то, может быть, и ограничили в большей степени допуск нерезидентов. В той ситуации 30% считались нормальным показателем, теперь же эта доля нерезидентов довольно опасна.

Мы радовались, глядя на то, как набирают силу банки, как они растут. По сути, это каркас экономики, всей денежной системы, и сейчас он испытывает тяжелые удары. И самые последние события это подчеркивают. После состоявшегося в среду аукциона по размещению ГКО значительно выросла доходность данного инструмента. Ситуация такая, что в одночасье обесцениваются банковские активы и банки начинают испытывать проблемы с исполнением своих обязательств.

— Что, на ваш взгляд, нужно предпринять в данной ситуации?

— Прежде всего необходимо нацелить мировые финансовые институты, крупнейших специалистов в области мировых финансовых рынков на создание новой системы управления рисками в мировой экономике, учитывая те новые тенденции, о которых я говорил. Нужно именно создавать, а не объяснять происходящее «подвигами» Сороса. Если в течение этого года система не будет создана, то кризис, если его и удастся погасить сейчас, разразится через несколько лет, только тогда он будет иметь гораздо большую разрушительную силу. Это происходит по восходящей: экономическую ситуацию в Юго-Восточной Азии в 1997 году не сравнить с ситуацией в той же Мексике в 1994 году.

Я совершенно согласен с тем, что положению российского рубля угрожает только интеграция России в мировую финансовую систему. И щадить нас никто не будет. Потому что в такой ситуации мировая экономика сознательно или подсознательно освобождается от экономик, подобных российской, как от балласта, чтобы остаться на плаву.

— Сможет ли Центробанк удержать ситуацию с российским рублем под контролем?

— Сможет, если будет использовать не только весь арсенал имеющихся средств, но, возможно, и какие-то нетрадиционные способы. Детализировать сейчас я не могу и не хочу. Просто нельзя рассчитывать на зонтик, как на защиту от урагана. Поэтому нужно выстраивать консолидированную позицию — и Центробанку, и правительству. Преодолеть кризис можно, но не в одиночку, и используя все возможные средства. И лучше, если в их числе появятся средства нетрадиционные. Помните, как у Даниила Хармса: «Жизнь победила смерть неизвестным ей способом».


Перевод Вашего бизнеса в РОССИЮ
• готовые фирмы в Москве (н/учредители, ИНН, коды ОКПО, р/счета)
• Рекомендации по проведению рублевых операций и проплате валютных контрактов без использования кор. счетов
• безналоговые компании: (Россия, США, Европа ...)
В Минске "под ключ"
• СП, ИП, ЗАО, ООО, ...
• представительства
Телефоны: (0172) 200-559, 200-562 ЗАО "Дэлфиконсалт"

НОВОСТИ

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ ПОКА ЛИШЬ НА БУМАГЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Можно считать, что январь 1998 года для Национального банка Беларуси прошел под знаком либерализации валютного рынка. 28 января на очередном заседании правления НБ был утвержден Порядок сделок купли-продажи иностранной валюты на внешнем валютном рынке, призванный реанимировать в Беларуси сектор безналичной валюты. К сожалению, об эффективности этих решений по-прежнему говорить рано, так как в целом политика денежных властей остается несогласованной.

С выходом нового порядка банки-нерезиденты получили право использования белорусских рублей на своих корреспондентских счетах в уполномоченных банках Беларуси для покупки иностранной валюты у Нацбанка и белорусских банков, имеющих генеральную лицензию на проведение валютных операций. Белорусские банки, обладающие такими лицензиями, вправе продавать иностранную валюту от своего имени и за свой счет банкам-нерезидентам по договорному курсу. Фактически это должно было означать полную либерализацию рынка безналичной валюты и стать логическим продолжением предыдущих мер.

Можно вспомнить, что неделей раньше Нацбанк принял решение об организации дополнительных торгов иностранной валютой на МВБ. Цель этих акций заключалась в том, чтобы не препятствовать резидентам продавать валюту по реальному курсу через нерезидентов за пределами страны, а наоборот, создать условия для продажи ее на внутреннем рынке. Но усилия Нацбанка не сопровождались изменением методики бухучета со стороны Минфина, поэтому идея осталась нереализованной.

ШАНС ДЛЯ БОЛЬНОГО «ЗАЙЦА»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Сегодня, когда национальная валюта крупнейшего внешнеторгового партнера Беларуси — России — испытывает сильнейшее давление со стороны нерезидентов, белорусский рубль имеет шанс укрепить свои позиции относительно рубля российского.

Говорить о перспективах укрепления «зайца» на мировых рынках просто бессмысленно. Беларусь не включена в международные финансовые рынки. Но укрепление денежной единицы Беларуси относительно других ОКВ в принципе возможно. Все зависит от того, насколько долго Нацбанк сможет придерживаться запланированной денежно-кредитной политики.

По сведениям «БДГ», лимит по кредитной эмиссии Нацбанка в 1998 г. в BLR 5,5 трлн был одобрен президентом страны. К концу года при выполнении параметров кредитно-денежной политики реальный курс белорусского рубля не должен превысить 47000-48000 BLR/$, а официальный — 39000-40000 BLR/$, при этом разрыв между двумя курсами не должен превышать 15-20%.

КОНЕЦ «ОСОБОГО РЕЖИМА» ДЛЯ «ТЕХНОБАНКА»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

28 января правление Национального банка отменило свое решение от 30.12.96 года о введении особого режима функционирования АСКБ «Технобанк».

Санкции в отношении банка касались ограничения процентной ставки по вкладам и депозитам физических лиц ставкой рефинансирования Нацбанка, а также ограничения размера привлеченных средств населения объемом собственного капитала банка.

СТРАТЕГИЯ ДЛЯ АКБ «АВАНГАРД»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В Москве состоялось заседание правления АКБ «Авангард». На нем были подведены итоги работы банка и определены основные направления деятельности представительства в Минске.

Представительство АКБ «Авангард» в Минске прежде всего будет защищать интересы клиентов банка и осуществлять расчеты через банковскую систему Беларуси. Запланирована проработка методик использования в расчетах векселей российских банков и предприятий. Будут также изучены вопросы, связанные с инвестициями в народное хозяйство Беларуси.

К СВЕДЕНИЮ

НАЦБАНК ПРИЗЫВАЕТ К ЭКОНОМИИ НА КОМАНДИРОВКАХ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

29 января Нацбанк распространил телеграмму, в которой рекомендовал коммерческим банкам обратить внимание обслуживаемой банками клиентуры на необходимость усиления контроля со стороны руководителей министерств, ведомств и предприятий за использованием иностранной валюты на командировочные расходы.

Самим же банкам рекомендовано ужесточить контроль за целевым использованием иностранной валюты, которая покупается клиентами для оплаты расходов, связанных с направлением сотрудников в зарубежные командировки, путем проверки сумм, подлежащих выплате командируемым в соответствии с нормами, утвержденными Минфином.

В ходе проверок кассовой дисциплины клиентов банкам рекомендовано уделять пристальное внимание правильности составления и приема отчетов о зарубежных командировках.

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЕТ:
Две кассовые кабины, турникет с разделителем (Италия)
Тел. (017) 250-59-26, 250-63-74

ЗАО НПО "БЕЛЭНЕРГОПРОМ"
ПРОДАЕТ
КОТТЕДЖИ
в поселке Колодищи различной степени готовности
Тел. (017) 250-59-26, 250-63-74

ВНИМАНИЮ ОЛЕБАК Ltd. ЭНЕРГЕТИКОВ
ЗАПИШИ НОМЕРА ТЕЛЕФОНОВ
210-05-05. 210-07-19
И КУПИ ЛАМПЫ, КАБЕЛЬ, МАГНИТНЫЕ ПУСКАТЕЛИ, СВЕТИЛЬНИКИ АВТОМАТИЧЕСКИЕ ВЫКЛЮЧАТЕЛИ
УСЛУГИ ПОСРЕДНИКОВ ОПЛАЧИВАЮТСЯ

ШЛИФШКУРКА
№ 4-100
ВОДОСТОЙКАЯ НА ТКАНЕВОЙ ОСНОВЕ
ЛАКИ КРАСКИ
SALVE
Тел./факс: (017) 210-11-71 228-81-00

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

МОСКОВСКИЙ РЫНОК ИНТЕРВЕНЦИЯМИ НЕ ИСПУГАТЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Ситуация на рынке белорусского рубля была предопределена жесткой позицией, занятой Национальным банком в отношении московских игроков. Осуществляя продажи долларов в объеме около $2-3 млн в день, Нацбанк не позволил котировкам на продажу «зайцев» выйти за уровень 43500 BLR/$.

Нацбанк придавал своему присутствию на московском межбанке особое значение, так как 28 января было опубликовано распоряжение о разрешении белорусским банкам сделок по продаже СКВ банкам-нерезидентам по рыночному курсу. Любые шаги в направлении либерализации валютного курса обостряют девальвационные ожидания московских игроков в отношении белорусского рубля вне зависимости от конкретного содержания принимаемых решений. Новое распоряжение не стало исключением и потребовало от Нацбанка сильной интервенционной поддержки белорусского рубля, вызвавшей его укрепление в середине недели. Тем не менее разрешение продавать валюту нерезидентам не меняет картину рынка, поскольку ключевая с точки зрения свободного курсообразования операция — покупка валюты у нерезидентов за белорусские рубли — по-прежнему запрещена.

Неделя, по словам дилеров АКБ «Диалог-оптим», началась с роста курса доллара до 43400-43500 BLR/$, но ставки на рынке МБК остались высокими (70-80%) — и курс начал откатываться. Уже во вторник белорусский рубль вырос до 43000-43100 BLR/$, а в среду продолжил рост, достигнув максимальной отметки 42600-42700 BLR/$. В конце недели ставки начали снижаться до уровня 30-40%, «заяц» снова упал сначала до 43000-43100 BLR/$, а затем до 43300/43400 BLR/$ (на этом значении он закрылся в пятницу).

Рубль вступил в полосу краткосрочной стабильности и слабой коррекции «медвежьего» тренда. Начало месяца может принести недолгий всплеск игры на понижение, который сменится стабилизацией рынка в освоенном коридоре 42600-43600 BLR/$ с вероятным выходом к 44000 BLR/$.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 30.1.98

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 1000 RUR)					
26.01.98	5170	4369	4369	5200.0000	14
27.01.98	6737	5237	6737	5210.0000	15
28.01.98	6893	3796	6893	5230.0000	14
29.01.98	6761	3914	6761	5240.0000	13
30.01.98	3565	2564	3565	5260.0000	14
***	29126	19880	28325	5228.0000000	14
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
26.01.98	1312	333	1198	22650.0000	14
27.01.98	836	2872	1596	22400.0000	15
28.01.98	728	1280	728	22400.0000	11
29.01.98	383	701	383	22400.0000	11
30.01.98	666	233	662	22850.0000	14
***	3925	5419	4567	22540.000000	13
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
26.01.98	2940	1839	2940	31470.0000	14
27.01.98	2819	2228	2819	31550.0000	12
28.01.98	3267	1723	3267	31630.0000	15
29.01.98	4563	4043	4563	31710.0000	15
30.01.98	3219	744	3219	31800.0000	14
***	16808	10577	16808	31632.000000	14
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
26.01.98	947	736	736	17700.0000	14
27.01.98	318	418	418	17650.0000	14
28.01.98	322	393	393	17550.0000	14
29.01.98	425	425	425	17550.0000	14
30.01.98	360	460	460	17450.0000	13
***	2372	2432	2432	17580.000000	14
ЭКЮ (лот 1000 XEU)					
30.01.98	4	4	4	34548.0000	1
***	4	4	4	34548.000000	1
ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ СЕССИЯ					
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот=1000 RUR)					
26.01.98	3585	13	83	7090.0000	7
27.01.98	2985	540	750	7110.0000	8
28.01.98	0	1102	852	7080.0000	8
29.01.98	3588	687	933	7110.0000	10
30.01.98	3543	85	423	7130.0000	6
***	13701	2427	3041	7104.000000	8
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
26.01.98	2789	6	88	42900.0000	7
27.01.98	2983	18	138	43000.0000	10
28.01.98	0	609	501	42800.0000	10
29.01.98	3233	169	231	43000.0000	9
30.01.98	2911	180	766	43100.0000	11
***	11916	982	1724	42960.000000	9
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
26.01.98	1518	20	66	24150.0000	6
27.01.98	1518	9	121	24150.0000	9
28.01.98	0	193	156	23800.0000	8
29.01.98	1515	117	188	23800.0000	7
30.01.98	0	113	174	23650.0000	7
***	4551	452	705	23910.000000	7

*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ «БДГ»

ЛОВЛЯ РЫБЫ В МУТНОМ ПЕРСИДСКОМ ЗАЛИВЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Капитализация российского фондового рынка сократилась в течение прошедшей недели еще на 10%. Мрачные перспективы российской экономики как на макро-, так и на микроуровне вызвали шквальную продажу российских «голубых фишек». Если две недели назад лидерами падения были нефтяные акции, то сейчас под удар попали акции энергетических компаний. Скандал, разгоревшийся в недрах АО «ЕЭС», лишь подлил масла в огонь.

Кстати поведение рынка стало и вовсе непредсказуемым. Он начал реагировать на самые невероятные слухи, шарахаясь то вниз, то вверх. В среду в Нью-Йорке прошел слух, что российский рубль станет в самое ближайшее время объектом очень крупной валютной спекуляции. Следует признать, что время для подобных действий весьма благоприятное (уход иностранных инвесторов с фондового рынка и рынка гособлигаций, растущие процентные ставки, нулевая собираемость налогов, непринятый бюджет). При удачном стечении обстоятельств спекуляция может превратить российский рубль в британский фунт образца 1992 года или в малазийский ринггит и тайский бат образца лета 1997 года. Ситуация в России вызывает большие опасения в стане западных экономистов. В пятницу главный экономист Лондонского отделения J.P. Morgan уверял зрителей CNBS в том, что вероятность заражения Восточной Европы азиатским вирусом составляет 90%.

В речах аналитиков российских брокерских домов также не чувствуется оптимизма. Особые опасения вызвал на прошедшей неделе отток иностранных инвестиций с рынка ГКО, что привело к росту ставок до 45%. В пятницу, после роста ставок ЦБР в полтора раза (с 28 до 42% годовых), доходность по некоторым бумагам подскочила до 49%. Естественно, что с такой доходностью удержать рубль от девальвации в ближайшие несколько дней не составит труда. Но что станет с реальным сектором? При таком уровне доходности говорить об инвестициях в экономику не приходится. А если наши компании и в 1998 году не покажут прогнозируемых прибылей, то о притоке инвестиций можно будет надолго забыть. И у правительства, и у ЦБР очень мало пространства для маневра. Отпустить рубль — значит, забыть о семи годах реформ и лишиться западных инвестиций (правительство намерено профинансировать 50% дефицита госбюджета за счет внешних заимствований). Отпустить ставки — значит, задушить экономику на ближайшие несколько лет и также лишиться инвестиций, что в конечном итоге будет означать коллапс финансовой системы.

Учитывая все вышеизложенное, мы отказываемся от покупок на этих уровнях. Тем, кто не желает сидеть сложа руки, мы бы посоветовали краткосрочные «короткие» позиции на мартовском фьючерсе RTX (торгуется на Austrian Futures and Option Exchange) при откатах фондового рынка наверх. Учитывая, что основная часть инвестиционного портфеля открыта на покупку, продажа фьючерсов будет служить своеобразным хеджем.

В случае возобновления военных действий в Ираке мы бы посоветовали купить акций либо «Сургутнефтегаза», либо «Татнефти», которые с октября потеряли более 65%. Эти позиции должны быть исключительно спекулятивными и при получении небольшой прибыли (5-7%) их следует закрыть, даже если ситуация в Персидском заливе усугубится. Хаос на российских рынках может мгновенно переключить внимание инвесторов с растущей нефти на падающие ГКО. Будьте осторожны. Возможно, на этой неделе рейтинговое агентство Standard & Poor's огласит свой вердикт по России.

Акция	Вид сделки	Цена сделки	Кол-во	Сумма	%	Текущая цена, Bid	Прибыль. Убыток	Изменения
EESR	покупка	0.272	400000	108800	10.88	0.216	-22400	-21%
LKOH	покупка	19.8	6000	118800	11.88	16.43	-20220	-17%
MSNG	покупка	1.285	50000	64250	6.425	0.998	-14350	-22%
SBER	покупка	234	300	70200	7.02	180	-16200	-23%
SNGS	покупка	0.1753	450000	78885	7.8885	0.113	-28035	-36%
KMAZ	покупка	1.7	25000	42500	4.25	1	-17500	-41%
PRIN	покупка	56.5	1	56500	5.65	55.625	-750	-1%
ГКО21090	покупка	82.93		98330	9.833	78.5	-5252.65	-5%
БАЛТИКА	покупка	425	100	42500	4.25	350	-7500	-18%
NKEL	покупка	5.4	5000	27000	2.7	5	-2000	-7%
Cash				292235	29.2235			
Индекс РТС изменение с 9,01,98			-24.00%					
Изменение стоимости портфеля			-13.42%					
Всего	1000000		Инвестировано	707765	100		-134207.65	

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

АУКЦИОН В УСЛОВИЯХ ПОВЫШЕННОГО СПРОСА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Проведение аукциона в дни повышенного спроса на денежные ресурсы никогда не способствовало успешному размещению. На прошедшей неделе при отсутствии свободных денег в банковской системе состоялось размещение 76-го выпуска ГКО.

Аукцион проводился 27 января. Его параметры: срок обращения — 330 дней (погашение 23.12.98 г.), объем эмиссии — BLR 600 млрд. Этот выпуск предшествовал погашению ГКО-52, объем которого был BLR 100 млрд. Тот факт, что обращение 76-го выпуска возможно только через торговую площадку ГУ «МВБ», заметно остудил интерес первичных инвесторов к аукциону. В итоге Минфин пошел на уступки, и доходность по цене отсечения превысила ставку рефинансирования, составив 40,99% годовых. Однако фактически размещено только BLR 81,02 млрд (BLR 110,69 млрд по номиналу). Средневзвешенная цена обеспечила доходность на уровне 39,94% годовых, и с доходностью на этом уровне в течение двух дней вяло происходило доразмещение выпуска.

В связи с погашением ГКО-54 на 3 февраля назначен 77-й аукцион. Увеличены и срок, и объем эмиссии — до 337 дней и BLR 700 млрд. Несмотря на более значительную сумму погашения (объем 54-го выпуска составлял BLR 305 млрд), интерес к новым облигациям невелик. Принимая во внимание рост доходности на соседнем российском рынке и возможное повышение ставки рефинансирования, столь долгосрочное размещение ресурсов устраивает очень немногих.

В то же время на вторичном рынке доходность по краткосрочным (1-3 дня) сделкам «РЕПО» колебалась от 55-60% в начале недели до 35% к концу ее. Как индикатор стабилизации рынка Нацбанк в пятницу объявил продажу бумаг на сроки 5-31 день с доходностью от 33 до 37% годовых.

Акция	30,01,98	27,01,98	Изменения	%
РАО "ЕЭС"	0.216	0.233	-0.017	-7.30
Мосэнерго	0.998	1.045	-0.047	-4.71
Лукойл	16.43	16.43	0	0.00
Ростелеком	2.94	2.75	0.19	6.46
Сургутнефтегаз	0.113	0.106	0.007	6.19
РАО "Норильский Никель"	4.7	4.9	-0.2	-4.26
Индексы				
Индекс РТС	282	284	-2	-0.71
Dow Jones Industrials	7947	7776	171	2.15
FTSE-100	5396	5320	76	1.41
IBIS DAX-30	4463	4333	130	2.91
Hang Seng	праздник	9252		
Nikkei-225	16628	16981	-353	-2.12
KS200 (Корея)	64.48	59.82	4.66	7.23
BVSP(Бразилия)	9682	9660	22	0.23
Доходность 30-летних облигаций США	5.831	5.944	-0.113	-1.94
Брент	16.4	15.84	0.56	3.41
Золото	304.2	300	4.2	1.38

ПРОЕКТЫ

MAERSK MEDICAL ЖДЕТ ГАРАНТИЙ ОТ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Вадим СЕХОВИЧ

В конце мая 1997 года неподалеку от поселка Фаниполь Дзержинского района было положено начало реализации проекта, предполагающего строительство здесь завода по производству одноразовых шприцев и катетеров белорусско-датского СП «Бел-Кеа Пласт». В конце прошлой недели руководитель этой программы Питер Сяяби, который представляет главного учредителя СП — датскую фирму Maersk Medical, ознакомил представителей СМИ с дальнейшими планами компании.

Напомним, что в ноябре 1996 года руководство Maersk Medical приняло решение о наращивании прямых инвестиций в экономику Беларуси. Увеличив уставный капитал СП «Бел-Кеа Пласт» и свою долю в нем, Maersk Medikal обратилась к белорусскому правительству с предложением о строительстве нового предприятия в районе Фаниполя. Власти дали положительный ответ, и сегодня уже успешно закончена процедура отвода земли под завод, подготовлена соответствующая технико-экономическая документация. При благоприятном стечении обстоятельств уже в марте должны начаться работы по вводу в эксплуатацию первой очереди завода. А их завершение намечено на декабрь.

По словам представителей фирмы, уже на первом этапе предприятие под Фаниполем сможет ежегодно производить около 24 млн одноразовых шприцев, 8-10 млн катетеров, а также дренажные устройства и кислородные маски в количестве 2 млн штук. Планируется увеличить экспортные поставки — с нынешних 50 до 80% в общем объеме реализации.


Проект может не состояться, но потребность остается

Причем, кроме традиционных рынков сбыта — России и Украины, одноразовые медицинские изделия с белорусского предприятия будут отправляться в европейские страны. Реализация проекта позволит создать около 200 рабочих мест.

Объем инвестиций в строительство первой очереди нового завода оценивается в $5 млн. Общая сумма капиталовложений в производство одноразовых шприцев и катетеров на трех очередях завода должна составить около $20 млн. Однако этим планы Maersk Medical в Беларуси не ограничиваются. Компания разработала программу инвестиционной деятельности в нашей стране, предусматривающую возможность налаживания комплексного производства, в том числе выпуска комплектующих и конечной продукции, а также создания научно-исследовательских центров фирмы.

Однако подчеркивается, что реализация этих планов *«будет возможна только при благоприятных условиях для бизнеса Maersk Medical в Беларуси»*. Так, рост объемов производства нового завода будет напрямую зависеть от ситуации на рынке. По словам г-на Сяяби, *пока в Беларуси этот бизнес хотя и не отличается большими оборотами, развивается довольно хорошо. В 1996 году выручка фирмы составила 1 миллион долларов, в прошлом году — почти 2 миллиона. Если бы мы смогли продолжать работать так и дальше,— то есть увеличивать объемы реализации продукции каждый год в два раза,— то у нас был бы действительно очень хороший бизнес»*.

Куда большее внимание датская сторона уделяет сегодня развитию своих отношений с белорусским правительством. *«В данный момент для того, чтобы получить поддержку этого проекта, мы пытаемся заключить соглашение с правительством Беларуси. Нужно отметить, что поддержка, оказываемая нам до сих пор представителями правительства (и в частности г-ном Долголевым) была очень важной. И я надеюсь, что добрые отношения между нами сохранятся»*,— заметил Питер Сяяби.

В первую очередь речь идет об издании специально под реализацию этого проекта нормативного акта прямого действия — то есть о правительственных гарантиях, аналогичных постановлению для СП «Форд-Юнион» и готовящемуся сегодня документу по проекту МАЗ-MAN. У датской стороны (как, впрочем, и у большинства инвесторов в экономику Беларуси) нет твердой уверенности, что действующее здесь законодательство в виде Закона «Об инвестициях» и указов президента может защитить ее интересы на этом рынке. Выхода такого постановления следует ожидать в самое ближайшее время — в противном случае будут сорваны сроки ввода объекта. В принципе Maersk Medical может и отказаться от реализации этого проекта, если сочтет, что условия для инвестиционных вливаний в России гораздо привлекательнее.

Правда, вряд ли фирма пойдет теперь на этот шаг. Maersk Medical работает на белорусском рынке с 1992 года и объем инвестиций в местную экономику составляет около $3 млн (под строительство нового завода — $1 млн). Однако она может изменить свой подход: пока строительство финансируется напрямую, но под него можно выделить кредит— что, естественно, менее выгодно.

От того, как будет развиваться ситуация вокруг проекта Maersk Medical, зависит появление в Беларуси других подразделений Maersk Group. Это фирма Maersk Line, занимающаяся грузовыми транспортными перевозками (известная у нас по пакистанскому контракту МТЗ), и подразделение по выпуску тормозных колодок. Производственные мощности последнего предполагается расположить на одном земельном участке с заводом по производству шприцев.

СПРАВКА «БДГ».

Maersk Medical — крупнейший в Европе производитель одноразовых медицинских изделий. В структуру компании входят 12 предприятий (в Дании, Великобритании, Австралии, США, Малайзии и др. странах), а также несколько торговых центров по всему миру.

В 1994 году совместно с Датским фондом по инвестициям в страны Восточной Европы и заводом «Электроника» НПО «Интеграл» в Минске компанией было учреждено СП «Бел-Кеа Пласт». В 1996 году на производственных площадях «Электроники» было выпущено около 11 млн одноразовых шприцев и 360 тыс. катетеров, в 1997 — соответственно 15 млн и 1,15 млн. На экспорт, в основном в Россию и Украину, отправляется более 50% всей выпускаемой в Минске продукции. Штат предприятия — 75 человек.

ТУССОН
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ
olivetti
БЕСТСЕЛЛЕР РЫНКА
ETP 510 БЕЗГРАНИЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ
А ТАКЖЕ В ПРОДАЖЕ
ET 2450 MD2, ET 2450/2
г. Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж, к.1201.
Салон-магазин (1 этаж).
Отдел оптовых продаж 12 этаж, к. 1204.
Тел.: (017) 236 42 08, факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр 236 31 37
Региональные представители:
Брест (0162) 25 93 60, 25 91 51,
Витебск (0212) 36 28 49,
Гродно (0152) 44 30 91,
Гомель (0232) 53 42 70,
Могилев (0222) 22 53 71.
ВСЕГДА В ТУССОНЕ:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ, ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА, КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ

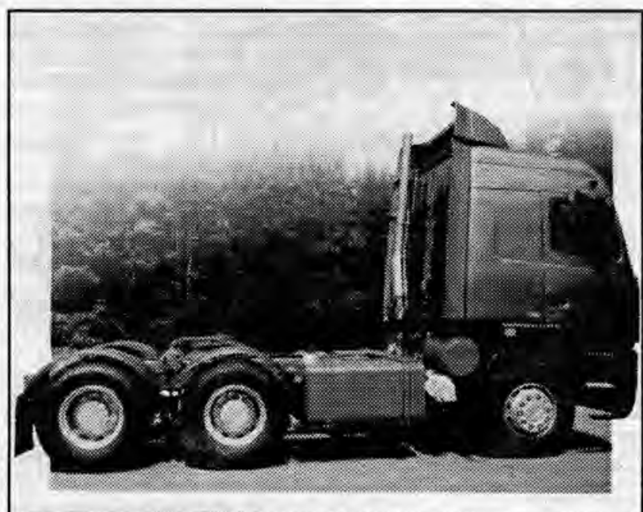
«БЕЛРУСАВТО»: НАЧАЛО БИОГРАФИИ

Вадим СЕХОВИЧ

В конце января процесс оформления головной компании ФПГ «БелРусАвто» вышел на финишную прямую. В соответствии с установленными правилами после того, как учредители группы внесли в уставный фонд центральной компании 50% его общего объема (100 млн неденоминированных российских рублей), 22 января было решено принять документы на регистрацию ЗАО «Центральная компания МФПГ «БелРусАвто», главный офис которой будет находиться в Москве. По словам специалистов, процедура юридического оформления новой структуры может занять 1-2 месяца.

Регистрация ЗАО «Центральная компания ФПГ «БелРусАвто» является последним этапом подготовительной работы в рамках межгосударственной программы «Развитие дизельного автомобилестроения». Это одна из 24 совместных программ, которые определяют приоритетные направления социального и экономического сотрудничества между Беларусью и Россией. Перечень этих программ был утвержден на заседании Исполкома СБР в сентябре 1996 года, а уже в октябре концепция программы по дизельному автомобилестроению была одобрена. На том же заседании принято решение о создании *«в качестве организационного инструмента реализации программы финансово-промышленной группы (корпорации), включающей предприятия дизельного автомобилестроения Беларуси и России, финансово-лизинговую, инвестиционную и страховую компании, универсальную дилерскую сеть и технические центры, а также межгосударственный фонд поддержки дизельного автомобилестроения»*.

В конце 1996 года была образована межотраслевая комиссия, в состав которой вошли руководители заинтересованных предприятий. На минском совещании в январе 1997 года российские и белорусские директора подтвердили готовность объединить свои предприятия в ФПГ. Наконец, 13 мая 1997 года Исполком СБР принял решение о создании межгосударственной финансово-промышленной группы «БелРусАвто».


Новое качество старых знакомых

Планировалось, что регистрация ФПГ и ее центральной компании займет не более месяца, однако для этого понадобилось межправительственное соглашение. Все точки над «i» были расставлены только 1 октября 1997 года, когда Минск посетил российский вице-премьер Валерий Серов. Некоторые сомнения в благополучном исходе появились буквально на следующий день, когда белорусский президент, готовившийся посетить Липецкую и Ярославскую области, не получил разрешения на вылет. Зная характер белорусского лидера, ожидать можно было чего угодно: гнев президента мог повлиять в том числе и на судьбу ФПГ «БелРусАвто». Однако катастрофы не произошло, и в тот день, когда политики пытались замять скандал, руководители белорусских автомобилестроительных заводов благополучно прибыли в Ярославль. В ходе переговоров с представителями компании «Русские моторы», созданной в феврале 1997 года на базе моторостроительных предприятий «ярославского куста», был подписан протокол «О совместных действиях по развитию деятельности МФПГ «БелРусАвто».

До недавнего времени дальнейшее продвижение проекта сдерживалось необходимостью регистрации центральной компании ФПГ, а также поиском банков, которые согласились бы стать участниками группы. На начальном этапе предполагалось привлечь Межгосударственный банк СНГ: его руководитель Владимир Машиц неоднократно заявлял о своей заинтересованности в этом. Однако впоследствии банк отошел от идеи ФПГ.

Учредителями ЗАО «Центральная компания МФПГ «БелРусАвто» являются 11 субъектов хозяйствования России и Беларуси. Со стороны России это ПКБ «Кредитимпэкс» (Москва), АКБ развития предпринимательства «РостраБанк» (Москва), ОАО «Автодизель» (Ярославль), ОАО «Тутаевский моторный завод» (Тутаево), ОАО «Ярославский завод топливной аппаратуры» (Ярославль), ОАО «Ярославский завод дизельной аппаратуры» (Ярославль). Со стороны Беларуси: АКПСБ «Белпромстройбанк» (Минск), ПО «БелавтоМАЗ» (Минск), Минский завод колесных тягачей (Минск), ПО «БелАЗ» (Жодино), Могилевский автомобильный завод им. С.М. Кирова (Могилев).

КОРОТКО

ФРАНЦУЗЫ ПРИМЕРЯЮТ БЕЛОРУССКУЮ ОБУВЬ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе в Беларуси побывал представитель известной французской обувной фирмы Andre.

Вместе с руководителями подразделений концерна «Беллегпром» он посетил ряд предприятий кожевенно-обувной отрасли страны — МПКО «Гатово», обувную фабрику «Квадрига» и другие. Но главной целью визита была гродненская обувная фабрика «Неман». Между фирмами заключено соглашение о поставках для Andre опытной партии в 40 тыс. пар обуви. Если белорусская обувь придется французам по вкусу, гродненская фабрика сможет поставлять им ежегодно до 800 млн пар.

ВЕНСКИЕ ВСТРЕЧИ ПЕТРА ПРОКОПОВИЧА

Отдел информации «БДГ»

Стали известны некоторые подробности недавнего визита официальной белорусской делегации во главе с первым вице-премьером Петром Прокоповичем в Австрию.

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, практически все предложения Беларуси нашли поддержку и одобрение австрийской стороны. Руководители «Банка Аустрия» дали принципиальное согласие оказывать содействие продвижению совместных белорусско-австрийских проектов.

Переговоры с руководителями ряда австрийских фирм, по мнению экспертов МВЭС, тоже принесли неплохие результаты. С фирмой по выпуску филаментных нитей «Глацштофф Аустрия» был подписан протокол о намерениях наладить выпуск аналогичных нитей на светлогорском ПО «Химволокно».

Значительный интерес к проекту реконструкции целлюлозно-бумажного комбината проявила компания «Ленцинг техник». Представители двух предприятий подписали рамочное соглашение о сотрудничестве.

С фирмой «Юримекс коммерц транзит» оговаривались поставки в Беларусь сырой нефти на сумму $15-17 млн в год и участие фирмы в реконструкции новополоцкого ПО «Нафтан».

Всего на встрече с деловыми кругами Австрии были представлены девять инвестпроектов в области химии, нефтехимии, целлюлозно-бумажной промышленности на общую сумму более $500 млн.

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

РЕФОРМАМ ПРЕДПОЧЛИ НАЕЗЖЕННУЮ КОЛЕЮ

Виктор МАРТИНОВИЧ

29 января завершилась ожесточенная борьба за пост президента Белорусской торгово-промышленной палаты (БТПП). По итогам голосования на третьем съезде членов палаты победа досталась Владимиру Лесуну, возглавлявшему БТПП ранее.

Торгово-промышленная палата сегодня является одной из немногих организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность по таким стратегически важным для Беларуси направлениям, как привлечение инвестиций, создание условий для образования совместных предприятий, консалтинг, сертификация и экспертиза товаров. В компетенции палаты — самостоятельное определение приоритетных для сотрудничества стран и партнеров. Кроме того, палата, являясь общественной организацией, сохраняет самостоятельность, независимость от государства. Министерство внешних экономических связей является лишь ее куратором, то есть члены палаты не обязаны подчиняться приказам чиновников этого ведомства.

На пост президента палаты претендовали четыре кандидата. Михаил Сазонов, бывший советник президента, и Геннадий Наркевич, советник по экономическим вопросам белорусского посольства в Польше — оппозиционно настроены по отношению к нынешнему президенту палаты. Еще один претендент — управляющий минским отделением БТПП Петр Юшкевич — Владимира Лесуна поддерживает. Впоследствии, не набрав необходимого количества голосов, г-н Юшкевич отказался от участия в выборах в пользу Лесуна.

«Оппозиционеры» в своих программах говорили о необходимости ряда реформ внутри палаты. В частности, кандидаты высказывались за реструктуризацию центрального аппарата БТПП для повышения эффективности и качества его работы. В результате преобразований аппарат предполагалось сделать координирующим, планирующим и контролирующим центром, который генерирует и реализует новые идеи. Основную работу с членами палаты планировалось возложить на областные отделения, а центральный аппарат оказывал бы низовым звеньям методическую помощь. В течение текущего года реформаторы обещали перестроить работу палаты и ориентировать ее на выставочно-ярмарочную деятельность, маркетингово-консалтинговые услуги, обучение специалистов за рубежом, оказание юридических услуг, обеспечение сертификации и экспертизы товаров. Внутри центрального аппарата «оппозиционеры» планировали создать ряд новых комитетов и комиссий, в частности, комитет по работе с объединениями предпринимателей, по финансовому анализу и аудиту, по страхованию, по безопасности предпринимательской деятельности и защите информации. Они также собирались уделять больше внимания привлечению иностранных инвестиций в белорусскую экономику. В течение двух лет в системе палаты планировалось создать реальное информационно-издательское подразделение, для чего приобрести собственную издательскую базу.

В политике нынешнего президента Белорусской торгово-промышленной палаты оппозиционная группа находит целый ряд недостатков: отсутствие стратегического планирования; слабое информирование членов палаты о ведущейся внешнеэкономической деятельности; недостаточное освоение новых видов услуг (безопасность бизнеса, страхование, лизинг, штрих-кодирование); отсутствие реальной помощи белорусской науке и промышленности; неудовлетворительные темпы освоения новых рынков; преобладание деловых посещений выставок над полноценными выставочно-ярмарочными мероприятиями, где экспонируются достижения белорусских товаропроизводителей.

Помимо довольно привлекательной программы, у оппонентов нынешнего президента еще и неплохой опыт в сфере промышленности и внешнеэкономической деятельности. Так, Геннадий Наркевич до того, как стать советником в посольстве РБ в Польше, работал главным инженером Минского подшипникового завода, был заместителем министра внешних экономических связей (причем курировал в этом ведомстве вопросы, связанные с деятельностьюТоргово-промышленной палаты). Кроме того, Геннадий Наркевич пользовался популярностью в промышленных кругах Беларуси. Понимая, что с приходом этого человека в БТПП изменится очень многое, его поддержали первые лица ряда крупнейших белорусских машиностроительных предприятий, обувных и швейных фабрик.

Однако в ходе голосования на съезде Геннадий Наркевич не набрал нужного количества голосов и отозвал свою кандидатуру в пользу Михаила Сазонова. А на заключительном этапе голосования чаша весов склонилась в пользу Владимира Лесуна.

По мнению сторонников Наркевича и Сазонова, исход выборов во многом предопределило то, что на съезд не были приглашены представители ряда крупных промышленных предприятий, которые голосовали бы именно за этого кандидата. В их числе называлось руководство предприятий машиностроительного (МТЗ, ММЗ, «Амкодор» и т.д.) и станкостроительного секторов белорусской промышленности. Более того, на заседании членов правления 15 января участникам было отказано в предоставлении списка делегатов, приглашенных на съезд.

Так или иначе, ближайшие



Бывший замглавы администрации президента возглавил недовольных

четыре года Белорусской торгово-промышленной палатой будет руководить Владимир Лесун. Он имеет опыт работы с промышленностью: когда-то в ЦК КПБ Владимир Кириллович курировал легкую, пищевую, мясо-молочную и местную промышленность. Окончил Высшую партийную школу в Москве. Защитил кандидатскую диссертацию по экономической теории.

На вопрос корр. «БДГ» о будущей политике Белорусской торгово-промышленной палаты Владимир Лесун ответил: *«По-прежнему приоритетными направлениями для сотрудничества будут страны СНГ, стратегическим партнером — Российская Федерация. Будет активизировано участие в выставках с таким расчетом, чтобы не только продавать товар, но и закупать необходимое для нашей промышленности сырье. В качестве примера можно привести Липецкую область. Возродится практика целевых поездок деловых людей, проведения переговоров по интересам. Генеральной же задачей для палаты будет создание российско-белорусского общепалатовского пространства. Планируется работа по формированию внутри палаты юридической службы».*

Заметим, что соперники Владимира Лесуна отличаются ярко выраженным «рыночным» взглядом на место Торгово-промышленной палаты в экономической системе. В результате реформ она, по их мнению, должна быть преобразована в полноценную рыночную структуру, работающую по примеру палат зарубежных стран. Взгляды нынешнего президента БТПП несколько более консервативны. По его мнению, Торгово-промышленная палата должна иметь официальный статус органа государственного управления со всеми вытекающими отсюда последствиями.

По имеющейся у нас информации, в Совмин даже внесен проект соответствующего постановления. В принципе, учитывая специфику белорусской экономической модели, такое изменение статуса палаты можно считать шагом логичным и объяснимым. Тем не менее уже сегодня есть предприятия, готовые отказаться от членства в БТПП в случае, если ее статус будет изменен.

ЮБИЛЕИ

ГОЛОВА БОЛИТ ЕЩЕ ДО ОФИЦИАЛЬНЫХ ТОРЖЕСТВ

Отдел информации «БДГ»

В начале февраля шеститысячный коллектив новополоцкого ПО «Полимир» отметит свое 30-летие. Сегодня это — одно из крупнейших нефтехимических предприятий не только Беларуси, но и всего СНГ.

К юбилею объединение пришло в достаточно сложной ситуации. Вспомним хотя бы то обстоятельство, что прежний президент концерна «Химнефтепром» Анатолий Мордашов был отстранен от должности именно из-за ситуации на «Полимире». В 1997 году ситуация несколько улучшилась, но по-прежнему далека от стабильной. Продукция предприятия — это полиэтилен высокого давления, полиакрилонитрильные волокна, полиамидные и полиэфирные смолы, воск и эмульсии, продукты органического синтеза, минеральные удобрения. Свыше 80% в общем объеме товарной продукции занимают полиэтилен и акриловые волокна.

Кстати, сегодня «Полимир» в прямом и переносном смысле работает «по указу». Его деятельность регламентирована специальным указом президента от 9 апреля 1997 года, который, как утверждается, направлен на оздоровление финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Справка «БДГ».
13 июня 1964г. правительством СССР было принято решение о строительстве Полоцкого химического комбината, а уже в феврале 1968г. он выпустил свою продукцию — первый белорусский полиэтилен. Так была открыта первая страница в летописи «Полимира».

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПИВО С БЕЛОРУССКИМ ПРИВКУСОМ

Светлана САБИЛО

28 января за круглым столом общественного пресс-центра Дома прессы собрались представители белорусских пивоваренных заводов. Они говорили не только о налоговом прессе, угрозе повышения акцизов, трудностях с покупкой валюты, но и о проблемах техперевооружения, качества отечественного пива, а также о культуре пития.

Все пивовары отмечают, что спрос на пиво в Беларуси неуклонно растет. Второй год даже зимой на полную мощность работает ОАО «Аліварыя», ориентирующееся на отечественный рынок. Оно выпускает в год 2,4 млн декалитров пива. Сейчас «Аліварыя» переоснащается, чтобы через год-полтора удвоить мощности.

За последние годы этот пивзавод вложил в свое техперевооружение около $600 тыс. Однако этого недостаточно. Белорусским пивоварам мешают встать на ноги налоговый пресс и большие акцизы. В 1997 г. балансовая прибыль предприятия составила BLR 15,7 млрд (примерно $410 тыс.), из них на развитие производства будет направлено $130 тыс. Но этого хватит только на одну единицу оборудования.

Развитию Лидского пивзавода мешают аналогичные причины. Его мощности тоже загружены на 100%, и основную часть своей продукции (70%) он тоже поставляет на отечественный рынок. Объем производства завода в 1997 г. составил около 3 млн декалитров. В 1998 г. планируется выпустить 3,5 млн декалитров пива.

А впереди всех оказалось АП «Криница», которое в прошлом году произвело 6,5 млн дал пива.

Чтобы пиво было качественным, все эти заводы используют в основном импортное сырье. Прежде всего многих пивоваров не устраивает качество отечественного солода. Ранее все белорусские заводы работали исключительно на своем солоде или том, который выпускали другие белорусские предприятия. Так, у «Криницы» есть своя солодовня на 13 тыс. тонн сырья, но иногда заводу выгоднее купить солод, чем производить самому. Причем купить там, где он дешевле и качественнее. *«На первом плане должны быть качество и цена. Патриотизм тоже должен быть, но не в убыток себе»,*— убежден начальник по маркетингу АП «Криница» Владимир Борисевич.

У Лидского пивзавода тоже есть своя солодовня. Он закупает ячмень у колхозов, однако использует и привозное сырье. Например, по условиям контракта с австрийской фирмой завод не имеет права выпускать на отечественном сырье пиво «Король хмеля», иначе оно не будет отвечать установленным требованиям. Солод для «Короля хмеля» закупается во Франции. Кстати, на днях выпуск этого пива приостановлен, т.к. у предприятия нет валюты на закупку солода. Вероятно, производство «Короля хмеля» возобновится через месяц.

ОАО «Аліварыя» закупает солод в Дании. *«Мы производим свой солод (у нас солодовня на 5 тысяч тонн) и продаем в Россию»,*— сообщила заместитель директора, главный пивовар ОАО «Аліварыя» Надежда Котова.

Как полагает ведущий инженер по солоду и хмелю АП «Криница» Валентина Здитовецкая, в Беларуси очень мало внимания уделяется вопросу селекции ячменя. По существу прекращено финансирование Жодинского института земледелия, который раньше занимался этой проблемой. Кроме того, на хлебоприемных пунктах, в колхозах сорта ячменя смешиваются. Это отрицательно сказывается на качестве солода, ведь каждый сорт имеет разные свойства. *«Характерным признаком всех белорусских заводов, на мой взгляд, является непостоянство качества. Это — недостаток и беда наших заводов. Причина тому — использование разного сырья. Если есть финансы, значит, его можно купить более высокого качества. Из отечественного солода, даже приложив больше усилий, мы получим пиво, которое хуже по качеству. Да, оно будет соответствовать всем показателям, и мы не можем сказать, что оно плохое, но оно — другое. Сорт единый, но качество разное. На Западе это непозволительно. А вот наши ГОСТы допускают диапазоны цвета, содержания спирта... Наше пиво покупают из-за низкой цены (по сравнению с российским). А низкая цена из-за того, что в это пиво вкладывается пока еще мало средств. Цены растут за счет того, что идут инвестиции, покупается новое оборудование, вспомогательные материалы»,* — отметила г-жа Здитовецкая.

Нет в стране и нужного хмеля. Только недавно несколько хозяйств закупили валютные саженцы и занялись его выращиванием. «Аліварыя» взяла пробную партию урожая этого хмеля и сварила новое пиво «Олимпийское». По словам г-жи Котовой, оно получилось хорошее, мягкого хмеления. Однако годовую потребность завода в хмеле отечественные производители обеспечить еще не могут.

Несмотря на все возрастающую тягу белорусов к хорошему отечественному пиву, даже в столице количество пивных баров, соблюдающих культуру пития, ничтожно мало. Но пивовары, судя по всему, не намерены сидеть сложа руки. В новом столичном микрорайоне Сухарево «Криница» открыла ресторан «Пивной бар «Потсдам». А там, где ранее был ресторан «Потсдам» (ул.Ленина), в марте должен открыться ресторан «Криница». По замыслу пивоваров этого завода, в пивной бар-экспресс должно превратиться и кафе «Весна».

Не отстает от своих друзей-конкурентов и «Аліварыя». Уже несколько лет работает ее пивной ресторан «Мінскі бровар». В ближайшей перспективе — открытие в Минске нескольких фирменных баров.

У Лидского пивзавода есть даже своя программа развития сети баров, реализация которой должна начаться во второй половине 1998 г. *«Мы не планируем создавать крупные рестораны. У нас будут 15-20-местные бары-экспресс, в которых можно культурно выпить пива»,* — отметил директор фирмы «Лидское пиво» Игорь Чернявский. Кроме того, в 1996 г. «Криница», а в 1997 г. Лидский пивзавод начали заниматься новой технологией продажи пива в кегах. Так что есть надежда, что белорусских любителей пива ждут перемены к лучшему.

КОРОТКО

***

Статус головного предприятия по изготовлению оборудования и запчастей для кирпичных производств в России получил могилевский завод «Строммашина».

Такое решение принято на совещании по вопросам модернизации и реконструкции кирпичных заводов РФ, прошедшем в Санкт-Петербурге. Оборудование для такого производства во времена СССР поставляли совместно могилевчане и болгарские машиностроители в рамках СЭВ. Однако если на «Строммашине» все прошедшее время активно работали по своей специализации, то болгары значительно отстали. Таким образом, могилевчане сейчас стали монополистами в этой области.

***

Организовать взрыв на предприятии — открытом акционерном обществе «Вестрей-Коралл» — пообещал неизвестный мужчина, позвонивший в дежурную часть гомельской милиции.

По его словам, это произойдет, если в течение ближайших дней рабочим не выплатят заработную плату. Следует отметить, что ОАО «Вестрей-Коралл» является совместным белорусско-американским проектом по производству кинескопов, который так и не был реализован. Сотрудники правоохранительных органов, а также присоединившиеся к ним специалисты из местного КГБ начали поиски телефонного террориста, который, по их мнению, работает на предприятии. Если это так, то, судя по всему, прибегнуть к подобной мере воздействия звонившего вынудила пятимесячная задержка выплаты зарплаты. На сегодня предприятие задолжало 3 500 рабочим 10 млрд 738 млн рублей.

***

Предполагается, что 3 февраля президент Беларуси Александр Лукашенко посетит академический научно-технический комплекс «Сосны» Национальной академии наук Беларуси (НАНБ). Об этом сообщил президент академии Александр Войтович, открывая 29 января заседание ее президиума.

По свидетельству Войтовича, это будет первый визит главы государства на конкретный академический объект. Планируется, что президент Беларуси посетит три института АНТК «Сосны», встретится с их сотрудниками, ознакомится с экспериментальной и технологической базой академического комплекса. По сведениям главы Национальной академии, на встречу с Александром Лукашенко на территории АНТК «Сосны» приглашены, помимо руководства НАНБ, председатель Комитета по энергосбережению и энергонадзору Лев Дубовик, министр здравоохранения Игорь Зеленкевич, председатель Государственного комитета по науке и технологиям Виктор Гайсенок, министр промышленности Анатолий Харлап и министр по чрезвычайным ситуациям Иван Кеник.

***

Руководство и активисты-общественники Минского туристского клуба направили письмо в адрес Министерства туризма и спорта, Госкомитета по делам молодежи и Белорусского патриотического союза молодежи. В нем они выражают свое несогласие с планами реорганизации турклуба в агентство по реализации путевок Минского бюро путешествий и экскурсий.

Авторы письма предлагают создать на базе Минского турклуба и Туристско-спортивного союза Беларуси Республиканский турклуб, предоставив ему право юридического лица и вменив в обязанности «организацию туристско-оздоровительной работы среди населения».

До 1990 года массовый самодеятельный туризм имел поддержку профсоюзов, сегодня же он существует в основном благодаря усилиям энтузиастов и помощи отдельных предприятий. Вот уже восьмой год на принципах самофинансирования существует и столичный турклуб.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ДЕЛО — В ШЛЯПЕ

Светлана САБИЛО

Подходящий головной убор — немаловажная деталь гардероба, которая существенно влияет на имидж человека. И хотя к концу XX века грань между сословиями стерлась и эта часть туалета перестала быть обязательной для гражданских лиц, климат Беларуси вынуждает задумываться над тем, чем защитить голову от непогоды и как при этом не потерять свою индивидуальность. Что же могут предложить белорусам отечественные производители головных уборов? Об этом шел разговор за круглым столом общественного пресс-центра Дома прессы.



Такой вот убор головы

Начальник отдела организации потребительского рынка тканей, швейных, меховых изделий и головных уборов Минторга РБ Людмила Гришанович так охарактеризовала ситуацию: «*Проблема головных уборов в Беларуси, конечно, существует. Не можем мы предложить покупателям широкий ассортимент головных уборов из высококачественных фетровых, велюровых и других материалов. Промышленностью этих изделий производится недостаточно. Потребность торговли в изделиях из фетра и велюра удовлетворяется только на 40 процентов. Мы понимаем, что в стране нет своего сырья и материалов для изготовления демисезонных головных уборов, но покупателям от этого не легче. Поэтому торговые предприятия закупают недостающий ассортимент у коммерческих структур и предпринимателей, которые привозят головные уборы из Чехии, России, Украины, но цена этих уборов в 2-3 раза выше отечественных. Тем не менее они хорошо покупаются. Хотелось бы видеть более разнообразный ассортимент меховых головных уборов, в первую очередь для молодежи. Сегодня отечественные предприятия вообще не поставляют изделия из модной сейчас овчины. Должны быть шапки из крашеного песца, кролика. Есть проблема и с летними головными уборами, которые шьются в основном из отечественного сырья — льняных, хлопчатобумажных тканей. Летние коллекции не всегда устраивают покупателей и по цветовой гамме, применяемым тканям — блеклым, невыразительным*».

Оказывается, в Беларуси, несмотря на спрос, соломенные шляпы не выпускаются вообще. Женские соломенные шляпки завозят из Польши. По мнению начальника коммерческого отдела универмага «Беларусь» Инны Мельник, недостаточно сегодня и детских меховых шапок. Торговля не может предложить детям отечественные шапки из овчины, кроличьего меха. Мужская шляпа — вообще проблема N1. Действительно, не всем же ходить в «лужковках» и «жириновках», т.е. в кепках и картузах.

«*Универмаг «Беларусь» делает ставку на отечественные товары, но из-за отсутствия, например, таких важных товаров, как головные уборы, мы вынуждены обращаться на другие рынки. В частности, лет пять работаем с киевской фабрикой головных уборов «Стиль модерн». Каждый сезон обращаемся к ней за недостающим ассортиментом. Открываем счета, с трудом находим украинские гривны, закупаем и привозим товар. Кстати, в феврале планируем провести расширенную распродажу мужских и женских головных уборов*»,— уточнила г-жа Мельник.

ИМПОРТНЫЙ ФЕТР

Сегодня в Беларуси производством головных уборов занимаются примерно шесть предприятий. Фетровые шляпы выпускает только ЗАО «Фабрика головных уборов «Людмила» (3 тыс. штук в месяц). Около 80% своей продукции предприятие поставляет в Беларусь, немного в Германию, а остальное в Россию. Фетровые шляпы делают только для продажи в РБ. В целом изделия фабрики, на которой работают 400 человек, занимают около 70% отечественного рынка. Несмотря на женское название этого предприятия, 65% всех выпускаемых головных уборов относятся к мужскому ассортименту.

По словам главного инженера фабрики Валентины Ансолис, основные покупатели их продукции — предприятия Минторга и Белкоопсоюза. Сейчас с «Людмилой» заключено около 300 прямых договоров на поставку головных уборов в 1998 г.

Планируется, что в этом году фабрика выпустит 900 тыс. головных уборов. И хотя «Людмила» сотрудничает со многими отечественными текстильными предприятиями, подобрать необходимые для изготовления шляп материалы очень трудно.

Как носить шляпу? Все аксессуары должны сочетаться по цвету. Общепризнанно, что шляпа должна быть на тон темнее либо светлее одежды. Уважающие себя мужчины не носят шляпы с куртками. Если дама намерена придать себе загадочность, строгость, подчеркнуть элегантность, лучше всего одеть шляпу горизонтально, прикрыв лоб. Озорство, игривость придают женскому облику шляпки, одетые на затылок. Такой стиль больше подходит молодым дамам. Главное правило для всех: если вы не хотите выглядеть в своей шляпе глупо, не забывайте о чувстве меры.

Сейчас у покупателей пользуются спросом шляпы из фетра и велюра. Но проблема в том, что в бывшем СССР фабрики, которые производили основное сырье для головных уборов — колпаки, были построены в Риге, Подмосковье, Киеве и т.д. «*Теперь они за границей, и практически все сырье, которое мы применяем, даже самое рядовое, не говоря уже про отделочный материал, который должен быть уникальным, — все покупается за валюту. Поэтому работать с этим ассортиментом очень сложно. В рамках программы импортозамещения мы вели переговоры с представителями соответствующих отечественных предприятий. Но дело в том, что производство головных уборов не требует много метров, километров ткани, а мелкие партии для текстильных предприятий невыгодны. Но в то же время зачастую нам идут настречу. Хотя подобным образом сложно получить большое разнообразие ткани*»,— сообщила г-жа Ансолис.

Для производства фетровых шляп у «Людмилы» разработаны 60 моделей. Но из-за перебоев с сырьем, приобретаемым за валюту, до торговли доходят далеко не все из них. Эксклюзивные, экстравагантные шляпы делаются в основном к выставкам и отдаются в фирменный магазин, расположенный при фабрике.

При изготовлении головных уборов используется очень много сопутствующих материалов — фурнитуры. Сейчас «Людмила» разрабатывает с минским фурнитурным предприятием совместную программу, чтобы шляпных дел мастера имели возможность использовать всевозможные пряжки, застежки, булавки, пуговицы, даже специальные молнии отечественного производства. Работает «Людмила» и с могилевским АО «Лента». В то же время каждый головной убор требует своей отделки (рюшечки, кружева, тесьма), за счет которых шляпы одинакового фасона выглядят совершенно разными. Эту отделку покупают через торговую сеть. «*Мы уже полностью разработали летнюю коллекцию, но вся привязка — не только отделочная, но и тканевая — оказалась привозной, купленной за валюту. Хотя и стараемся работать с Барановичским хлопчатобумажным комбинатом*»,— уточнила главный инженер фабрики «Людмила».

В прошлом году минская фабрика решила заняться производством беретов — универсальных головных уборов, которые можно носить в любом возрасте и с любой одеждой. Но после посещения одной из чешских фирм (т.е. непосредственного знакомства с технологией производства беретов) минчане отказались от своей идеи. Они поняли, что освоить этот сложный технологический процесс им не по силам.

Вряд ли наше государство сможет сейчас поддержать производителей головных уборов, запустить производства по выпуску необходимого сырья. А вот создать условия для притока инвестиций оно могло бы. Если будет выгодно, необходимые производства сами появятся. Другое дело — госкредиты.

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ МЕХА

После распада СССР пришла в упадок Бобруйская меховая фабрика, основанная в 1960 г. В 1997 г. государство выделило ей целевой кредит — BLR 50 млрд на закупку пушно-мехового сырья. «*После того, как предприятию дали кредит, оно возродилось*,— утверждает главный инженер фабрики Нина Михолап. — *Мы простаивали около двух лет и начали работать только после получения кредита. Закупили сырье в Беларуси. Весь кредит использовали в декабре 1997 года. В конце декабря и январе покупали норку и песца за собственные оборотные средства. Но проблема в том, что наша продукция сезонная. В январе отгрузили ее совсем мало: спрос на меха в условиях постоянной зимней оттепели невелик*».

В былые времена фабрика круглый год шила зимние шапки, которые отправлялись на склад. Их продажа длилась с августа по январь. Теперь это невозможно, т.к. работа на склад не приносит зарплаты. Чтобы как-то выжить, скорнякам приходится шить различную одежду, работать с искусственным мехом. Оказывается, Бобруйская меховая фабрика выпускает 117 наименований изделий. Поставки идут в основном на рынок Беларуси,— в страны СНГ отправляется менее 2%. 70 тыс. головных уборов из натурального и искусственного меха предназначаются рынку Беларуси. Объем производства всей продукции в сопоставимых ценах составил в 1997 г. BLR 49,5 млрд. В 1998 г. этот показатель планируется довести до BLR 51,5 млрд.

СПРАВКА «БДГ».

Рентабельность ЗАО «Фабрика головных уборов «Людмила» (Минск) в 1997 г. составила 23%, Бобруйской меховой фабрики — 5%.

ТЕНДЕНЦИИ МОДЫ

Говоря о головных уборах, нельзя не напомнить, что успех их продажи зависит от того, насколько они красивы и соответствуют требованиям моды. Нелепый головной убор может обезобразить любого человека. Именно этот аксессуар дает полную характеристику своего хозяина: свидетельствует о его характере, достатке, вкусе или о полном отсутствии последнего.

По словам художника-модельера фабрики головных уборов «Людмила» Светланы Кошель, в Беларуси получать информацию о моде на шляпы неоткуда: «*У нас ни разу не состоялся специализированный шляпный салон, где была бы выставлена продукция мировых производителей. Мы ездим в Россию, на петербургский шляпный салон. Были в Москве. Заказчики к нам постоянно привозят образцы зарубежных шляп, бейсболок. В основном информацию поставляют зарубежные фирмы. Но мы уже вправе сами себе диктовать, что-то придумывать. У нас есть экспериментальная лаборатория, которая по заказу маркетинговой службы разрабатывает модели*». Как сообщила г-жа Ансолис, фабрика сама полностью разрабатывает всю коллекцию, которую выпускает. Аналогичная ситуация и на бобруйской фабрике. Сейчас в ее коллекции весьма симпатичные изделия из норки и песца. А вот из овчины нет ничего, т.к. фабрика шьет только из того, что можно приобрести за белорусские рубли.

Кроме того, в Беларуси не готовят специалистов по конструированию, моделированию головных уборов. Участники пресс-конференции жаловались даже на отсутствие необходимой литературы. Ни один вуз стран СНГ не готовит конструкторов для меховой промышленности.

Сейчас по-прежнему преобладает стиль ретро. В моде два сочетающихся, но противоположных направления — «изумительная роскошь» и «минимализм, простота форм и отделок». Из «ретро» очень модны шляпки нэповских времен — маленькие, с узкими полями. Модны всевозможные загибы полей. У дамских шляп очень популярны цилиндрические формы, слегка закругленные в виде усеченного конуса. В моде шляпы «болеро» (поля полностью подняты вверх). В дополнение к женскому стилю сегодня очень современно смотрятся шляпы-кепи. Помимо традиционных черного и белого, модны цвета коричневой, бежевой, серой гаммы. В молодежной моде — экстравагантность и широкая гамма ярких цветов. В отделках сейчас популярны различные чешуйчатые, переливчатые, ворсовые ткани, в т.ч. «под леопарда», а также искусственный каракуль и лаковая кожа.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

КОГДА СОБСТВЕННОСТЬ ПЕРЕСТАЕТ БЫТЬ ОБЕЗЛИЧЕННОЙ

Олег СУПРУНЮК, Брест

В конце минувшего года белорусским парламентом был принят закон «О совместном домовладении», который теперь отправлен на подпись президенту. По мнению большинства специалистов, этот документ носит рыночный характер и направлен на то, чтобы наши граждане избавились от многих существовавших десятилетиями стереотипов относительно «ничейной» собственности. Рассказать об особенностях закона корр. «БДГ» попросил Олега СИВОГРАКОВА, консультанта Международной финансовой корпорации, которая оказывает техническую консультационную помощь в реализации этого проекта.

— Тот факт, что депутаты поддержали этот законопроект, говорит о многом. Ведь практика создания в Беларуси совместных домовладений опережает разработку законодательной базы: сегодня уже в десяти городах страны приняты соответствующие положения.

Как известно, работа по созданию совместных домовладений началась в Бресте после того, как в феврале 1995 года был подписан договор между местным горисполкомом, городским Советом депутатов, министерствами жилищно-коммунального хозяйства и приватизации, а также Международной финансовой корпорацией. Именно концепция брестской модели, которая апробировалась и корректировалась на ходу, стала основой будущего закона. Правда, сам закон носит универсальный характер. В частности, он не обязывает собственников, проживающих в небольших домах, создавать товарищества и регистрироваться как юридические лица. Кроме того, закон предусматривает, что могут существовать не только товарищества собственников, но и другие формы управления, которые разрешены белорусским законодательством. Наконец, закон предоставляет социальные гарантии собственникам, чего нельзя было отразить в городском положении о совместном домовладении (поскольку это входит в компетенцию высшего законодательного органа страны).

— *Этот момент, наверняка, один из самых важных в принятом законе. Стоило бы остановиться на нем подробнее.*

— Предусматривается, что за всеми собственниками будут сохранены социальные гарантии (включая субсидии, льготы и так далее), которые предоставляются гражданам, проживающим в государственном и общественном жилом фонде. Это позволяет однозначно заявить, что положение граждан, создающих совместное домовладение, относительно тех, кто проживает в государственных квартирах, не ухудшится. В этой части закон подвергался скрупулезной экспертизе на всех уровнях, которая была призвана не допустить нарушения прав граждан. Товарищество собственников получает от государства все положенные дотации и самостоятельно принимает решение о распределении этих средств на нужды товарищества.

— *Говоря о плате за содержание дома, видимо, надо уточнить, что речь идет не о таких уж больших суммах. Не разочарует ли это впоследствии самих членов совместного домовладения?*

— Дело в том, что независимо от срока эксплуатации жилого здания сумма платежа одинакова для всех. Естественно, новостройки на первоначальном этапе не требуют больших расходов на обслуживание, поэтому основные средства тратятся государством на содержание старого и ветхого жилья. Если же совместное домовладение создается в новом доме, то у товарищества появляется возможность сразу содержать его в надлежащем порядке. Ведь дом напоминает живой организм, в котором болезнь легче предупредить, чем вылечить. И если жилье нормально и квалифицированно эксплуатируется с самого начала, то в будущем капитальный ремонт может и не понадобиться. Пусть суммы, выделяемые на обслуживание дома, и невелики. Но собственники сами начинают думать, как их разумно использовать. Разве это не говорит об эффективности совместного домовладения?

— *В прессе уже высказывалось мнение, что при помощи этого закона государство намерено быстрее освободиться от бремени расходов и полностью переложить их на плечи самих жильцов.*

— Закон сохраняет все социальные гарантии, поэтому права собственников ущемлены не будут. Хотя, конечно, надо говорить и о том, что тарифы сейчас низкие и покрывают лишь 30-40% всех затрат. Не случайно инициатор подготовки этого закона — Министерство жилищно-коммунального хозяйства — рассчитывает на воспитательную роль документа. Люди должны понять, что они — собственники, а любая собственность предполагает не только право наслаждаться тем, что она есть, но и обязанность ее содержать.

— *Значит, хотя в законе «О совместных домовладениях» об этом нет ни слова, полностью оплачивать расходы на содержание своего жилья белорусам все равно придется...*

— В свое время эта сфера была, наверное, одной из самых идеологизированных. Жилье доставалось человеку как подарок от государства: он получал квартиру бесплатно, условными были платежи за ее содержание, и все это народ воспринимал как должное. Изменить такое отношение к жилью в нынешних условиях очень сложно.

Закон, о котором мы ведем речь, не изменяет общих подходов государства к этой проблеме, а только дает право выбрать один из вариантов содержания жилья. Все же остальные вопросы — сколько будет человек платить за свою квартиру, хватит ли у него на это заработка и так далее — остаются в ведении государства, и закон нисколько не нарушает сложившийся в Беларуси социальный баланс.

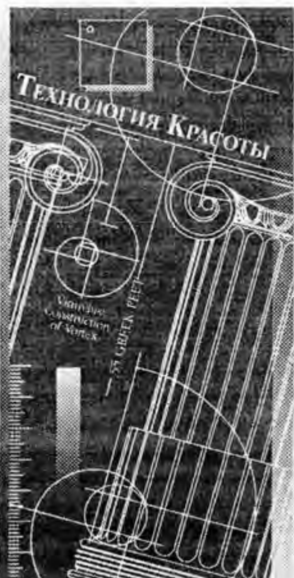
— *Вы уже сказали, что основная концепция брестской модели о совместном домовладении была перенесена в аналогичный закон. А от чего пришлось отказаться?*

— Когда мы начинали работать в Бресте, то предусматривали большой кворум для принятия решения о создании совместного домовладения: на собрании должны были присутствовать 3/4 всех жильцов, а при голосовании 2/3 из них обязаны были это решение поддержать. Практика показала, что даже в Бресте, где у населения преобладают прорефоматорские настроения, есть большой процент граждан, которым все это безразлично. Они готовы платить, но на собрания ходить все равно не будут. Поэтому показатель кворума был снижен, и в законе появилось упоминание о том, что решение о создании товарищества могут принять не все собственники.

Другим принципиальным моментом, предусмотренным ранее в брестской модели, была дополнительная ответственность жильцов по долгам товарищества (или ассоциации). В законе записано, что такая ответственность не наступает в обязательном порядке, но может наступить, если собственники предусмотрят это в уставных документах. То же самое можно сказать и в отношении выборов в товариществе: закон широко трактует возможную форму управления (вплоть до того, чтобы не выбирать правление, а все вопросы решать на собрании собственников).

Хочу отметить и такой момент: закон касается не только граждан, но и юридических лиц, которые также имеют право быть членами товарищества. Вполне возможен интерес к совместным домовладениям и со стороны предпринимателей, приобретающих в собственность помещения в многоквартирных домах. В ходе брестских аукционов такая практика уже введена в действие, что говорит о цивилизованном уровне взаимоотношений местных властей и предпринимателей.

Современные
ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
Ламинированные панели HDM •
Ламинированные полы CLASSEN •
Пластиковые панели VOX •
Подвесные потолки Armstrong •
Пробковые покрытия •
Осветительное оборудование •
Керамическая плитка, сантехника •
Пластиковый водопровод •
Электрофурнитура •
Строительный инструмент •





архитектурно-строительная компания
ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ
бульвар Толбухина, 3-427 тел.(017) 268 80 39, 269 11 22

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

PEUGEOT-406 В МИНСКЕ

Алексей УРБАН

27 января компания «Сифтранс» — белорусский дилер компании Peugeot — провела шоу-презентацию нового модельного ряда автомобилей самого популярного в Беларуси французского производителя.

Пожалуй, впервые на презентацию подобного рода продавались билеты. Шоу на



арене цирка было вплетено в собственно цирковое представление и разбавлено мини-концертами белорусского музыкального коллектива «Крыви», а также российской группы «Квартал». Вниманию самого широкого круга потенциальных покупателей были представлены «седан», «универсал» и «купе» Peugeot-406. Главной особенностью презентованного продукта является то, что все автомобили адаптированы к условиям белорусских дорог.

Отметить эту презентацию стоит не столько потому, что провел ее один из старейших в Беларуси и достаточно сдержанных в рекламной политике автомобильный дилер. Несомненно, что акция стала самым интересным и своеобразным как по форме, так и по содержанию представлением последнего времени на этом рынке.

Как сообщил «БДГ» коммерческий директор компании «Сифтранс», идея родилась и была воплощена рекламным креатив-агентством BatesPrimary Saatchi&Saatchi Advertising, представляющим в Беларуси громкие имена мирового бизнеса и «выросшим» из известного белорусского рекламного агентства «Форте». Услугами «импортированного» креативного агентства начинают пользоваться не только представительства крупных мировых компаний-производителей (как это было в сентябре прошлого года, когда представительство Philips с помощью BatesPrimary провело «День дилера»), считающих креативную рекламу одной из самых эффективных, но и местные компании, строящие маркетинговую работу по западным образцам.



ФЕЕРИЯ В ЧЕСТЬ *MAZDA-626*

Отдел информации «БДГ»

Похоже, сезонные презентации новинок мирового автомобилестроения в Беларуси перестали быть будничным событием жизни офисов и салонов местных дилеров. В ночь с пятницы на субботу прошлой недели состоялась еще одна шоу-презентация. Дилер «Mazda Corp.» — компания «Холпи» представила в Республиканском выставочном центре новую Mazda-626.

Как и в случае с компанией «Сифтранс», «Холпи» удалось зрелищное незаурядное представление, собравшее в качестве зрителей (впрочем, ставших участниками) круг людей несомненно более широкий, нежели тот, который посещает скромные «офисные» презентации. Пиротехническая феерия стала сигналом к представлению, закончившемуся только к полуночи. Стол и отчасти зрелище пришедшим на «вечеринку» от Mazda-626» предоставляли рестораны города. В ходе презентации, кстати, состоялось вручение приза от Mazda в номинации «Лучший ресторан года» — им стал «Рандеву». «Меню» презентации, конкурсы с призами от Mazda и Marlboro, выступления шоу-коллективов венчало коронное блюдо — «аукцион на понижение». Счастливый победитель которого, получивший право приобрести Mazda-626 за $17200, ограничился вопросом: «А мне ее растаможат?..».

Сложно определить, являются ли тысячные бюджеты презентационных акций белорусских автомобильных дилеров признаком возрождения этого бизнеса. Одно можно утверждать с уверенностью: во-первых, несмотря ни на что, этот бизнес пока живет; во-вторых, очевидно стремление оставшихся, удержавшихся на плаву к интересной работе, к тому, чтобы представляемый ими продукт презентовался ярко и незаурядно.

ВЫСТАВКИ

«СРЕДСТВА АВТОМАТИЗАЦИИ. ИНФОРМАТИКА-98»

Отдел информации «БДГ»

Выставочная компания «Минскэкспо» совместно с Министерством промышленности Беларуси в период с 24 по 27 марта проведет третью международную специализированную выставку «Средства автоматизации. Информатика-98».

В тематику выставки включены следующие разделы: технические средства, системы автоматического контроля и управления: электроника, элементная база, технологии; оптическое, лазерное и радиоэлектронное оборудование; программные средства; оборудование для банка и офиса и др.

Ранее подобные выставки проходили в Минске в 1994 и 1996 годах и вызвали большой интерес у посетителей. В нынешнем году, помимо осмотра экспозиции, можно будет принять участие в презентациях и научно-практических семинарах.

COMBIT'98

Отдел информации «БДГ»

Без преувеличения COMBIT посещают все: от помощника печатника до директора крупной типографии. Но в нынешнем году традиционная февральская выставка COMBIT'98 имеет ряд особенностей.

Произошло сужение рынка продаж и спектра оборудования. Типографии берут только то, что им нужно позарез, только ту технику, которая может окупить себя за период не более года. Естественно, конкуренция среди фирм-поставщиков возросла до предела и практически не осталось ниш для входа в рынок новых субъектов. Именно поэтому экспозицию выставки в нынешнем году формируют именно те компании, которые, с одной стороны, поставляют относительно недорогую технику, с другой — имеют систему продаж расходных материалов, способны оказать сервисную поддержку печатникам и хорошо знают специфику белорусского рынка.

Всего в выставке примет участие 52 фирмы из двенадцати стран, которые продемонстрируют 37 печатных и выводных устройств. Выставленное для продажи оборудование оценивается в $2,2 млн. Аккредитовано 137 участников. Площадь экспозиции составляет 3000 кв.м.

НЕДВИЖИМОСТЬ

МЕЧТА ВЛАДЕЛЬЦЕВ «БЕЗДОМНЫХ» АВТОМОБИЛЕЙ

Виктор ДЕМИДОВ

Новую для себя нишу рынка все активнее осваивают агентства недвижимости. Эксперты отмечают рост сделок по купле-продаже гаражей.

В советские времена при строительстве новых жилых районов, когда создавалась инфраструктура, о гаражах думали в последнюю очередь: в социалистическом обществе основным средством передвижения трудящихся был общественный транспорт. В результате стремительная автомобилизация населения за последние годы породила ситуацию, близкую к критической: значительная часть автомобилей вынуждена дневать и ночевать под окнами своих хозяев или же на охраняемых стоянках под открытым небом. Причем среди «бездомных» оказались не только подержанные дешевые автомобили, но зачастую и достаточно дорогие иномарки.


Новая ниша рынка

Остаются на ночь на улицах и машины, имеющие место в гараже. Дело в том, что большинство минских гаражей расположено по окраинам города, в крупных гаражных кооперативах. Так что владелец автомобиля вынужден либо оставлять свою машину на ночь под окнами, либо вечером ехать в другой конец города ставить машину в гараж, возвращаясь домой общественным транспортом, а утром повторять операцию в обратном порядке. Все это может занимать до нескольких часов — тогда и надобность в собственном средстве передвижения отпадает.

Само собой, такое использование автомобиля никому не подходит. В результате по вечерам, после окончания рабочего дня, в минских дворах скапливается огромное количество автомобилей. А ночью наступает раздолье для автомобильных воров и угонщиков. Во многих дворах ни одна ночь не обходится без пронзительных завываний автомобильной сигнализации, что, впрочем, мешает только мирно спящим местным жителям.

Для большинства цивилизованных государств описанная ситуация давно ушла в прошлое. Уже на протяжении многих десятилетий на Западе и жилые дома, и административные здания возводятся с подземными гаражами. У нас пока первые жилые дома с подземными гаражами еще только строятся, и уверенности в скором окончании их строительства в нынешних условиях нет. Поэтому минским автовладельцам приходится приобретать гаражи, выбирая из того, что есть. И гараж рядом с собственным домом — непозволительная для большинства роскошь.

Большинство предлагаемых на продажу гаражей находится на окраинах Минска, в крупных гаражных кооперативах. Основные из них — филиал БГУ, Масюковщина, Нестерова, ТЭЦ-4, Степянка, Матусевича. Обычный размер гаража в таких кооперативах — 3-3,5 м в ширину и 6 метров в длину; стены кирпичные или блочные. Иногда имеется яма или подвал. Стоят такие гаражи обычно недорого — $2000 - 3500. Дороже обходятся гаражи, расположенные ближе к центру или в жилых районах. Так, например, гараж в Сухарево и аналогичный гараж в районе финской АЗС можно приобрести по цене $4000. Ближе к центру гаражи еще дороже. Самыми дорогими (по причине дефицита) считаются гаражи, расположенные во дворах в центре города. Если, например, квартира продается с гаражом во дворе, ее цена возрастает на 10-15%.

Проще всего приобрести гараж по газетному объявлению. Но в последнее время на рынке гаражей все более активно предлагают свои услуги и агентства недвижимости. Фирм, специализирующихся исключительно на торговле гаражами, пока нет — эта сфера деятельности на рынке недвижимости считается одной из самых малоприбыльных, хотя и приносящих более-менее стабильный доход. Обычно гаражами торгует специальный отдел какого-либо агентства недвижимости — чаще всего один-два человека. Конечно, пользуясь услугами агентства, покупатель должен будет заплатить комиссионные, но покупка гаража с помощью фирмы позволяет покупателю не только избежать криминала или простого обмана со стороны продавца, но и быть уверенным в том, что все документы будут оформлены правильно.

Всплеск спроса на гаражи породил и соответствующее предложение в виде строительства (преимущественно в микрорайонах) многоэтажных коллективных гаражей. Финансируется такое строительство так же, как и строительство многих жилых домов — по долевой системе. Будущие владельцы гаражей — а это обычно жители близлежащих домов — вносят сразу или по частям от 60 до 85% (в зависимости от кооператива) стоимости своего гаража-ячейки. Но об особом успехе такого строительства пока, к сожалению, говорить не приходится. Например, в Малиновке руководитель фирмы, собиравшей на протяжении двух лет с граждан взносы на строительство гаражного комплекса, в конце концов просто скрылся с собранными деньгами.

Впрочем, как и любую другую недвижимость, гараж при необходимости можно арендовать. Обойдется это удовольствие, в зависимости от расположения гаража и степени долгосрочности аренды, от $10 до 50$ в месяц. А если автомобиль особо дорогой, то к гаражу можно еще и охрану приставить. Правда, стоить это будет намного дороже самого гаража.

ТОРГОВЛЯ

НОВЫЕ ЧЕРТЫ СТАРОГО ЦУМА

Вероника ЧЕРКАСОВА

Сегодня даже как-то непривычно видеть ЦУМ без строительных лесов и заборов, со всеми открытыми для покупателей залами. Январь — первый месяц, который центральный магазин Минска проработал в режиме «без строителей». А реконструкция, напомним, длилась семь лет.

В результате город получил современный торговый комплекс европейского уровня общей площадью 24 тыс. кв метров, 8,5 тыс. из которых занимает торговая площадь, около 6 тыс. — складская. По сравнению со старым зданием площадь увеличилась в два раза.

Хотя магазин открылся месяц назад, в некоторых подсобных помещениях еще идут отделочные работы.

Самым впечатляющим фактом директор ЦУМа Вальдемар Юшкевич считает то, что, несмотря на реконструкцию, универмаг продолжал работать. Более того, все эти годы он платил налоги, которые составили BLR 47 млрд. До начала реконструкции в ЦУМе работало более 1 тыс. человек, и если бы торговля была остановлена, собрать их снова было бы весьма проблематично. Сразу после окончания работ в магазине открылось 300 новых вакансий.

Кстати, сегодня можно спорить о том, являются ли проведенные работы реконструкцией, поскольку есть все основания говорить о возведении практически нового здания — от старого остались только колонны и фундамент. При строительстве применялись новейшие материалы, механизмы, оборудование. Подвесные потолки привезены с Урала, двери из Воронежа, появились новые гранитные полы, эскалаторы. Все это было закуплено заранее. По словам директора, сегодня, учитывая нынешние цены, магазин не смог бы позволить себе такие расходы. Тем более, что с 1994 года строительство на 99% финансировалось самим предприятием.

Расширение торговых площадей позволило отказаться от традиционного для наших универмагов принципа размещения торгового оборудования вдоль стен. В «новом» ЦУМе прилавки размещены в центре торгового зала, что позволяет создать дополнительные торговые секции. Сегодня интерьер, рекламное оформление, просторные залы выгодно отличают ЦУМ от других белорусских универмагов, многие из которых (например, ГУМ) на протяжении последних тридцати лет работают без реконструкции и замены оборудования.

Сегодня в ЦУМе представлено более 25 тыс. наименований товаров — от мелкой галантереи до размещенной на пятом этаже корпусной мебели. Ассортимент расширен и за счет появившихся здесь новых секций: создан продовольственный отдел; открыта секция спортивных товаров, инструментов; значительно расширены секции игрушек, канцелярских товаров. Товарооборот за декабрь составил BLR 104 млрд, что сразу вывело универмаг на первое место в стране. В день торговый оборот составляет BLR 3 млрд.

Благодаря тому, что магазин не был закрыт на время реконструкции, удалось сохранить налаженные связи. Еще в 1994 году ЦУМ практически первым высказал намерение торговать преимущественно товарами отечественных производителей. К такому решению подтолкнула сложившаяся в торговле к концу восьмидесятых годов ситуация, когда прилавки магазинов опустели, а снабжение товарами взяли на себя не внушающие доверия коммерсанты. Выдвигаемые ими условия были зачастую невыгодными, товары — некачественными, и решение налаживать связи с местными производителями стало естественным выходом. Сегодня удельный вес белорусских товаров на прилавках ЦУМа, по словам директора, колеблется от 70 до 77%, а по отдельным группам составляет даже 90%. Что касается импортных товаров, то акцент сделан на том, что не производится в Беларуси — например, на парфюмерии, некоторых спорттоварах. Тем не менее в торговых залах можно увидеть и импортные телевизоры, и золотые изделия фирм, расположенных далеко за пределами Беларуси. Также встречаются импортные обувь, игрушки, иные товары.

По словам сотрудников магазина, большим спросом пользуются ковры Брестского комбината, телевизоры «Горизонт», на которые снижена торговая надбавка, женское белье «Мастра».

Интересно, что ЦУМ до сих пор не сдал в аренду ни одного квадратного метра своей торговой площади. В то же время желающие могут взяться за оказание на площадях магазина дополнительных услуг, выполнять которые своими силами ЦУМу просто невыгодно — нерентабельно. Надо заметить, что на европейских предприятиях такого типа, как правило, оказывается не менее 50 видов дополнительных услуг. В ЦУМе их сегодня уже около 30, причем планируется расширить этот сектор. Здесь по-прежнему будут выполняться гравировальные работы, ремонт часов, комплектование подарков. Организована такая дополнительная услуга, как химчистка, работают фотолаборатория «Кодак», новые бары на 50 и 120 посадочных мест. В скором времени откроется отстроенный по европейским стандартам демонстрационный зал, где планируется проводить показы моделей, которые тут же можно будет приобрести. Работает парикмахерская для сотрудников, где услуги оказываются по ценам на 50% ниже, чем в городе. Оборудуется спортивный зал.

МОЖНО БЕСКОНЕЧНО БУБНИТЬ О СКИДКАХ
МЫ ПРОВОЗГЛАШАЕМ
НОВЫЕ
ПРАВИЛА
ДОЛОЙ ЦЕНОВЫЕ ВОЙНЫ НА АВТОМОБИЛЬНОМ РЫНКЕ.
ДОВОЛЬНО ЗАИГРЫВАНИЙ СО СКИДКАМИ.
ХВАТИТ КОКЕТНИЧАТЬ С КУРСАМИ ВАЛЮТ.
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИМПОРТЕР Volkswagen ОБЪЯВЛЯЕТ НОВЫЕ ЦЕНОВЫЕ ПРАВИЛА.
ОТНЫНЕ БУДЕТ ТАК: POLO - 7921 у.е.
POLO CLASSIC - 9053 у.е.
POLO VARIANT - 9053 у.е.
VENTO - 11572 у.е.
ПОПРОБУЙТЕ Volkswagen ПО НОВЫМ ЦЕНАМ.
Polo 7921 у.е.
Polo Classic 9053 у.е.
Polo Variant 9053 у.е.
Vento 11572 у.е.

Минск, ул. Машиностроителей, 28 А, тел. (017) 246-68-90, 214-11-49.
Брест: (0162) 20-09-48.
Лицензия № 3116, выдана Мингорисполкомом 4.08.97г. до 07.08.2002г.

СКАНДАЛ

КОНТРАБАНДИСТА АРЕСТОВАЛИ, ЧТОБЫ ОТПУСТИТЬ?

Отдел расследований «БДГ»

Как известно, 28 января сотрудники Комитета госбезопасности задержали в Минске американского бизнесмена Вела Табока. Ему инкриминируется покушение на контрабанду. Речь идет о приобретении в Беларуси и попытке незаконного вывоза за рубеж нескольких представляющих историческую ценность древних манускриптов, датированных концом XVIII — началом XIX вв.

Примечательно, что Вел Табок уже задерживался правоохранительными органами Беларуси весной прошлого года. Именно тогда он вынашивал план вывоза раритетов. Однако американцу удалось беспрепятственно покинуть Минск и пересечь океан. Возбужденное тогда уголовное дело сначала «зависло», а затем в связи с отсутствием иностранца вообще было приостановлено. Теперь производство возобновлено.

Некоторые осведомленные источники в силовых структурах утверждают, что нынешний арест состоялся благодаря бдительности пограничников. Фамилия предполагаемого контрабандиста была внесена в списки лиц, которых при попытке въезда-выезда через границу следовало задержать. Как только приезд Табока в Минск был зафиксирован, комитетчики взяли его под контроль.

Как известно, Вел Табок пробыл под арестом всего сутки. 29 января его отпустили под поручительство американского посольства и руководства белорусских коммерческих структур, которые пригласили иностранца.

Это освобождение наводит на мысль, что спецслужба испытывает недостаток доказательной базы. Не исключено, что лучшим выходом из этой истории было бы повторное исчезновение Вела Табока из Беларуси. Тогда у правоохранительных органов были бы все основания для окончательного закрытия уголовного дела. Но это — всего лишь версия.

КОРОТКО

***

Информация о лицах, которых госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман назвал причастными к убийству главного контролера по Могилевской области Евгения Миколуцкого, по-прежнему крайне скупа.

Известно, что их четверо. Известно также, что в квартирах подозреваемых проведен обыск. Обнаруженные улики, по утверждению следствия, свидетельствуют о причастности данных лиц к убийству Миколуцкого. Предполагаемые преступники располагали современным оборудованием для прослушивания телефонных разговоров и служебных переговоров сотрудников правоохранительных структур по радиостанциям. Впрочем, мнение следствия после заявления госсекретаря, курирующего силовые ведомства, вряд ли может быть другим.

Кстати, в ходе расследования убийства председателя Комитета госконтроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого правоохранительные органы Беларуси параллельно возбудили еще 40 уголовных дел.

***

Сотрудниками комитета по организованной преступности и коррупции по городу Минску задержана межрегиональная преступная группа, которая в течение 17 суток удерживала в качестве заложника гражданина Югославии.

По сообщению агентства «Интерфакс», группа в составе трех жителей Сумской области (Украина) и одного жителя Уфы (Башкирия) удерживала в заложниках директора фирмы «Тула-Комерц», имевшего вид на жительство в России и осуществлявшего на ее территории коммерческую деятельность.

У заложника требовали оформление документов на имя членов банды для получения 40 тонн спирта.

Заложник освобожден. При обыске, в снимаемой преступниками квартире, был обнаружен пистолет «Вальтер» с глушителем и 23 патрона к нему, а также телефон сотовой связи и телевидеоаппаратура. Кроме того, наложен арест на принадлежащие членам группы автомобили «Ниссан-Максима» и «ВАЗ-2106».

***

Более 29 тыс. умышленных убийств и покушений на убийство зарегистрировано в России в прошлом году, сообщило министерство внутренних дел России.

По данным МВД, по-прежнему распространенный характер носят заказные убийства. При этом за истекший год было раскрыто 132 заказных убийства, что в два раза больше, чем в 1996 году.

Кроме того, на 39% увеличилось количество преступлений, связанных с похищениями людей (всего зарегистрировано 1140 случаев), совершено 114 захватов заложников, зарегистрировано свыше 900 преступлений с применением взрывных устройств.

МВД отмечает рост на 91% числа преступлений (всего 184 тыс.), связанных с наркотиками, из незаконного оборота изъято более 37 тонн наркотических средств, психотропных и сильнодействующих веществ.

ТЕНДЕНЦИИ

ОЧЕРЕДНАЯ ЖЕРТВА НАЕМНЫХ УБИЙЦ

Отдел расследований «БДГ»

В Минске совершено очередное заказное убийство. По сведениям «БДГ», на прошлой неделе застрелен Георгий Гут — 46-летний директор минской фирмы «Арадс», являющейся дочерним предприятием одноименной литовской компании.



Пуля вновь попала в цель

Убийство произошло утром, когда ничего не подозревавший бизнесмен ехал на работу вместе с представительницей литовской фирмы «Арадс». К их остановившейся автомашине «Хонда-Аккорд» внезапно подъехала иномарка. Неизвестный мужчина, выбежавший из нее, открыл огонь из пистолета. В результате г-н Гут получил два пулевых ранения в грудь и скончался на месте. Бросив пистолет, преступник сел в поджидавшую его машину и скрылся. Спутница г-на Гута не пострадала.

Совершенно очевидно, что это преступление является заказным и исполнили его профессиональные убийцы. Несмотря на обилие свидетелей, установить и задержать преступников по горячим следам милиции не удалось. Неизвестны пока и мотивы преступления.

Сыщики предполагают, что убийство заказал кто-то из кредиторов г-на Гута, ибо ни особо обозленных конкурентов, ни каких-то врагов в криминальном мире у покойного не было. Впрочем, версия об убийстве из-за невозврата долгов тоже не вполне убедительна. Если г-на Гута убили именно его кредиторы, то возникает вопрос — с какой целью. Логичнее было бы, наоборот, беречь его как зеницу ока. Теперь же смерть списала все прежние долги.

Хотя не исключено, что бизнесмена убили, так сказать, в назидание его деловым партнерам, которым теперь придется нести все бремя финансовых обязательств. Возможно, что совсем не случайно убийство было совершено на глазах у представительницы литовской компании.

Как бы то ни было, криминогенная ситуация в нашей стране вызывает все больше беспокойства. Ведь с начала года это уже третье заказное убийство. Напомним, что в январе из снайперской винтовки в Мозыре был убит местный уголовный авторитет Д., а в Минске зарублен топором директор фирмы «Эмир» Анвар Фрейджиад.

ПРОКУРАТУРА

ПРЕТЕНЗИИ ОЛЕГА БОЖЕЛКО К БЕЛОРУССКОЙ МИЛИЦИИ

Иван КАШКАН

Едва только милицейское начальство успело отрапортовать о стабилизации криминогенной обстановки в Беларуси, как генеральный прокурор Олег Божелко дал весьма негативную оценку работе МВД.

29 января состоялась коллегия прокуратуры Беларуси, на которой были подведены итоги работы этого ведомства за истекший год. Отчет и анализ криминогенной ситуации в стране сделал генеральный прокурор Олег Божелко. В отличие от шефа МВД Валентина Аголыца, который 23 января на итоговой коллегии своего ведомства говорил о достигнутой стабилизации на фронте борьбы с преступностью, генпрокурор смотрел на вещи более реалистично. Олег Божелко отметил, что в прошлом году в Беларуси зарегистрировано 128420 преступлений, что на 1181 больше, нежели в 1996 году. В то же время в прошлом году остались нераскрытыми свыше 41 тыс. преступлений. Кстати, этот показатель работы наших правоохранительных органов на удивление стабильный. В 1996 году нераскрытыми остались 42 тыс. преступлений.

В минувшем году продолжался переход преступности на новый уровень «качества». Генпрокурор высказал озабоченность значительным ростом тяжких преступлений — убийств, грабежей, разбойных нападений. Эта категория составила почти половину всех преступлений в минувшем году.

Коэффициент преступности несовершеннолетних в расчете на каждые 10 тыс. человек населения возрос за последние 5 лет почти в два раза. По этому показателю Беларусь занимает второе место в СНГ после России.

Так что оснований для недовольства деятельностью МВД у генпрокурора, действительно, более чем достаточно. Да и судебная система в минувшем году сработала, по оценкам прокуратуры, не очень эффективно. К примеру, в целях исправления допущенных судебных ошибок прокурорами было опротестовано более 4,5 тыс. незаконных приговоров и решений. Всего, по данным прокуратуры, в прошлом году в суды было направлено 52600 уголовных дел, по которым привлекались к ответственности более 67 тыс. человек.

По словам Олега Божелко, в 1997 году прокуратура активно и повсеместно занималась защитой прав и свобод граждан. В частности, прокурорскими работниками было рассмотрено более 32 тыс. заявлений и жалоб. Каждая пятая из них признана обоснованной, приняты меры по восстановлению ущемленных прав и законных интересов граждан.

Как отмечалось в докладе г-на Божелко, в 1997 году прокурорскими работниками проведено более 10 тыс. проверок исполнения законодательства, по результатам которых руководителям предприятий и организаций внесено около 4 тыс. представлений об устранении выявленных недостатков; опротестовано 3,5 тыс. незаконных правовых актов.

По требованиям прокуроров, лицами, нарушившими закон, добровольно возмещен ущерб на BLR 7 млрд, в суды было заявлено около 8 тыс. исков о взыскании ущерба на сумму около BLR 665 млрд. Для сравнения: в 1996 году по инициативе прокуроров виновными добровольно был возмещен ущерб на BLR 30 млрд, а в хозяйственные суды заявлено 1,5 тыс. исков на общую сумму BLR 1 трлн. Как видно, несмотря на увеличение количества исков (как правило, ответчиками выступают негосударственные структуры), суммы, подлежащие взысканию, год от года уменьшаются, что свидетельствует о процессе обнищания частных предпринимателей в нашей стране.

Как водится, генеральный прокурор посетовал на объективные социально-экономические причины роста преступности (безработица, пьянство, наркомания), а также на то, что разрушена прежняя система предупреждения преступлений.

ГРАНИЦА

НЕЛЕГАЛЫ ШТУРМУЮТ БЕЛОРУССКИЕ ГРАНИЦЫ

Отдел информации «БДГ»

Пресс-центр Государственного комитета пограничных войск Беларуси подтвердил опубликованную на днях московской газетой «Сегодня» информацию о том, что за первые три недели января заметно увеличилось количество попыток нелегальной миграции в Латвию и Литву через белорусские участки границы.



По сообщению газеты, в январе сотрудниками Отдельной службы активных мероприятий (ОСАМ) погранвойск Беларуси было задержано свыше 400 выходцев из стран Азии и Африки, которые, по данным этой службы, якобы пытались с белорусской стороны пересечь границу с Литвой и Латвией. Российская газета сообщила о фактах задержания групп нелегалов в Минске и Витебске.

В пресс-центре Госкомитета погранвойск БелаПАН сообщили, что количество попыток пересечь государственную границу Беларуси на прибалтийском и других направлениях с начала нового года действительно не уменьшается. Не становится меньше и нелегальных мигрантов, задерживаемых непосредственно в районе границы или же на этапе подготовки к ее переходу на территории страны.

В качестве примера сотрудники пресс-центра привели некоторые факты задержания нелегальных мигрантов, имевшие место в последние дни. Так, 28 января в Минском районе задержано семеро граждан Шри-Ланки, намеревавшихся пересечь государственную границу, и два организатора этой акции. Последние помещены в приемник-распределитель, а в отношении остальных решается вопрос о депортации.

В этот же день в аэропорту «Минск-2» при оформлении рейса Минск—Варшава задержан гражданин Сирии, который пытался вылететь в столицу Польши по поддельному паспорту. Бланк этого паспорта, как выяснилось, проходит по учету в России как похищенный.

29 января в Бресте при оформлении пассажирского поезда Москва—Берлин пограничным нарядом задержан гражданин Монголии, также пытавшийся выехать за пределы Беларуси по поддельному паспорту.

По сообщению газеты «Сегодня», среди нелегалов, задержанных на территории Беларуси в январе, выявлены три носителя ВИЧ-инфекции. Правда, это — пока неподтвержденная информация.

ШОУ-БИЗНЕС

БЕЛОРУССКИЙ РОК-ПАРАД

Елизавета ДАКО

После веселья нас навестит маркиза Грусть.
(Из песни)

29 января в столичном кинотеатре «Москва» состоялась «Рок-коронация'97" — праздничное событие для поклонников белорусской рок-музыки. Грандиозное по степени представительности (из 54 групп были отобраны наиболее достойные) мероприятие прошло без ритуальных танцев, относительно тихо и сдержанно. Рок-корону вручили группе «NRM», расшифровывающей собственное название как Народная рэспублiка «Мроя». Автор и организатор мероприятия — Класс-Клуб Джас-Крафт. Спонсоры — «Автогазета», «Кодак», «Дайнова», «Музыкальная газета» радио Би-Эй. Режиссер-постановщик и художник-постановщик — Вениамин Маршак.

Нынешняя «Рок-коронация» уже четвертая по счету. Первые две Рок-коронации — '94 и '95 прошли в Альтернативном, атмосфера которого располагала к камерным собраниям. Третья — в «Октябре». Там было шумнее и многолюднее. Публику, посетившую нынешний фестиваль, ведущие вечер ди-джеи радио Би-Эй Александр Кривошеев и Сергей Кузин, упрекали в излишней сдержанности — аплодировали, посвистывали и покрикивали весьма умеренно.

Началось празднество с приветствия, подготовленного «юных рокеров отрядом», представляющим самое младшее поколение рок-фанатов. В него вошли дети старшего дошкольного и младшего школьного возраста. На взрослом празднике они чувствовали себя уверенно и бодро отговорили свои тексты, стилизованные под пионерскую речевку.

По традиции собравшихся приветствовали рок-короли'96 — «Ляпис Трубецкой». Лидер группы Сергей Михалок сообщил присутствующим, что группа покидает рок-подиум и уходит в Интернет. Перед уходом они исполнили песню «Ода скромности», после чего был объявлен победитель в номинации «Открытие года». Им стала группа «VooDoo» из Гомеля, которой всего три года. Как сказал Геннадий Шульман, *«ребята молодые, 19-летние и успели вскочить в последний вагон, обратив на себя внимание строгой отборочной комиссии в самый последний момент».*

В номинации «Традиции и современность» из двух вышедших в финал групп — «Троіца» и «Крыві» жюри выбрало последнюю. Победителям в этой номинации призы традиционно предоставляет фирма «Дайнова», использующая слоган «Традиции и современность» в своей рекламной кампании. На сей раз призом от «Дайновы» для возникшей на базе «Палаца» и сочетающей работу в жанре фолк с современными ритмами группы «Крыві» стал телевизор Philips. Специальный приз — сосуд типа «кувшин» был вручен вокалистке группы Веронике Кругловой от фирмы «Каприччио».

В номинации «Лучшие тексты» победил «Народный альбом». Автору текстов Михалу Анемподистову цветы и приз от Белорусской ассоциации журналистов вручила Ольга Короткевич, после чего Кася Камоцкая исполнила песню на стихи победителя. От имени редакции газеты «Наша ніва» были преподнесены специальный приз и «кветкі з Вільні».

В номинацию «Песня года» вышли группы «Новый Иерусалим» с песней «Я знаю любовь» и «Пани Хида» с песней «Танец». Специальный приз от класс-клуба получила группа «Троіца».

В номинации «Рок-князеўна» победительницей признана вокалистка групы Hasta la Fillsta Кристина Менделеева.

Группа Stokes, победившая в прошлом году в номинации «Надежда года», на этот раз выступила в качестве гостя. В номинации «Лучший музыкальный альбом» победил «Народный альбом», ставший единственным награжденным в двух номинациях. Два бочонка пива, раки и их подружки — креветки были подарены автору концепции и текстов всех песен «Народного альбома» Михалу Анемподистову и музыкантам, участвовавшим в его реализации, — Касе Камоцкой и группе NRM.

Кроме того, за «Народны альбом» Кася Камоцкая и Лявон Вольский были награждены специальным призом белорусской редакции польского радио *«за художественный уровень за адраджэнне беларускай культуры и как наиболее часто звучащие в эфире и положительно влияющие на укрепление белорусско-польской дружбы».* Особо были отмечены песни «Два польских шпиона» и «Я спяваю па-польску».

В номинации «Надежда года» победила группа «Thank you Jesus», за что была награждена призом от Kodak. Телекомпания «Свой круг» объявила о решении предоставить возможность бесплатно сделать клип, а компания X-Noise-Factory — записать их дебютный альбом.

В номинации «Лучший видеоклип года» победил клип группы из Орши «Пани Хида» «Слезы на соснах», сделанный на телекомпании «Свой круг» режиссером Максимом Носовым и оператором Виктором Васюкевичем.

И наконец, рок-корона'98. Из «Нейродюбеля» и «NRM» была выбрана «Незалежная рэспублiка «Мроя». Правда, представители «Музыкальной газеты» отметили, что в их хит-параде первое место принадлежит «Нейродюбелю», которому в качестве приза компания X-Noise-Factory предложила бесплатно записать у них свой альбом.

По признанию участника группы-победительницы Лявона Вольскага, они не ожидали короны. *«У нас у дзяржаве NRM — лад ваенізаванай дэмакратыі. Мы не будзем мяняць дэмакратыю на манархію, нават на канстытуцыйную».* Музыканты уверяют, что официального лидера у них нет. Несмотря на то, что в прессе почему-то как лидера выделяют Лявона Вольского. Однако сам он решительно выступает против культа собственной личности, и в этом его также решительно поддерживает остальная часть коллектива. Они уже решили, что корона будет храниться по одному дню у каждого участника группы и ходить они в ней будут по очереди. Кстати, хрустальная корона изготовлена на березинском «Немане» и является авторской, а потому дорогой. Предыдущие рок-короны'94, '95 и '96 были изготовлены на том же заводе и отличаются друг от друга элементами оформления. Форма же ее сохраняется из года в год.



Рок-короли'97 о «Рок-коронации'97»:

— Нынешняя коронация показала разнообразие и многожанровость белорусского рока. Молодые команды выступили достойно, хотя звук был проблематичный. То, что «Народный альбом» станет победителем в двух номинациях, можно было предположить. Очень достойный проект. К тому же крупных музыкальных проектов было представлено всего два. Один — ретроспективный, другой — результат творческого поиска. В этом проекте мы участвовали только как музыканты. Над его созданием поработало немало и других исполнителей.

О том, что станем обладателями рок-короны, не знали до момента объявления победителей. Для нас рок-корона — это много. Когда три года назад мы начали работать как NRM, у нас не было имени. У «Мрои» оно было. Так что можно считать, что за минувшие три года мы сделали имя еще одной группе. Теперь NRM коронована.



Как NRM (Юрась Левков, Пит Павлов — гитара, Олег Демидович, Лявон Вольский) группа существует три года. До этого она называлась «Мроя» и существовала с незначительными изменениями в составе с 1982 года. Изменения в составе происходили по разным причинам. Кто-то уехал в другую страну, у кого-то изменились планы, кто-то увлекся другой работой, а кто-то, извините, спился. Идея считать группу республикой возникла спонтанно. И ее авторство никто из участников не признал.

Классического музыкального образования участники NRM не имеют. Считают, что это вовсе необязательно, ссылаясь на биографии самых знаменитых рок-музыкантов, в которых годы, проведенные в музыкальной школе и консерватории, не значатся.

Показателем степени популярности Лявон Вольский считает граффити. Творцы этого вида искусства имя NRM пишут рядом с Prodigy, и это, по его мнению, что-то да значит.

На вопрос о том, что больше всего мешает сегодня их работе, Лявон Вольский сначала отметил, что «глупо говорить про проблемы рок-музыкантов в этой стране», а потом признал, что мешает все. И предложил обратиться с этим вопросом к любому белорусскому рок-музыканту. Он уверен, что на спрашивающего обрушится целый Ниагарский водопад проблем. Остальные участники NRM, имитируя, очевидно, водопад, добавили: «На деньгах нулей много, трудно с деньгами, с помещением для репетиций, с концертами, а также с их оплатой.

Кроме того, проблемы власти, проблемы политики, социальные проблемы». Пит оптимистически суммирует, «что вокруг все будет хуже. И это хорошо. Потому что это — большой стимул для творчества».

ПРЕЗЕНТЫ

ПОЛЯКИ ПОДАРИЛИ БЕЛОРУСАМ КАРТЫ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

28 января в Национальной библиотеке Беларуси при участии Польского института в Минске открылась выставка «Польская картография». Все ее экспонаты после закрытия экспозиции будут переданы фондом «Помощь полякам на востоке» Национальной библиотеке.

Картографический фонд главной библиотеки страны получил ценный подарок. Это уже не первая выставка и помощь белорусской библиотеке со стороны поляков. «Ленинка» ранее получила более тысячи польских книг разной тематики. В настоящее время библиотека владеет более чем 20 тыс. экземпляров различных карт и атласов. Имея значительные фонды карт, директор библиотеки Галина Олейник отметила, что они большой популярностью среди читателей не пользуются. *«Однако сегодня мы имеем редкую возможность пополнить фонды и позволить белорусским читателям познакомиться с новым для нас материалом. Карта чрезвычайно широко охватывает все стороны человеческой жизни»,* — сказала г-жа директор.

На открытии выставки посол Польской Республики в Беларуси Эва Спыхальска пообещала к 200-летию Адама Мицкевича снова пополнить книжные собрания белорусской библиотеки.

На выставке демонстрируется широкий спектр высококачественных карт — настенные, географические атласы многих стран мира, физические и политические карты Европы, малодоступные карты других стран и частей света, красочные географические издания для школьников, энциклопедии животных, карты туристических районов и европейских столиц в сопровождении справочников. А также многотомные географические энциклопедии, сборники исторических карт Речи Посполитой 1770 года и Великий атлас мира XVII века.

Известные белорусские историки и картографы подтвердили исключительную ценность польского подарка. В современной Беларуси наука картографии чрезвычайно молода. Работами в области создания исторических карт занимается пока только одна картографическая группа под условным названием «Атлас», которая всего около трех лет существует в Институте истории НАНБ при отделе специальных исторических наук. Совсем недавно белорусскими учеными была создана первая учебная настенная карта «Белорусские земли в составе Великого княжества Литовского в XVI веке». Кроме того, ведется работа по изучению исторической географии и картографии белорусских земель прошлых веков. По мнению картографа Михаила Спиридонова, старшего научного сотрудника отдела специальных исторических наук Института истории НАНБ, *«мы, наконец, начинаем двигаться вперед, догоняя далеко ушедшую от нас Польшу».* Кстати, польские ученые в свое время очень много сделали для картографирования Беларуси, изучения истории картографии в Беларуси. К сожалению, наши историки не всегда работают в тесном сотрудничестве друг с другом. При этом, на общественных началах делается значительно больше, чем государством. Например, карты времен Витовта Великого выпускает клуб «Спадчына». Тем не менее картография в Беларуси постепенно начинает получать от государства поддержку, что создает хорошие перспективы для ее дальнейшего развития.

А пока отечественные ученые по-прежнему мечтают об издании когда-нибудь, пусть даже с помощью польских коллег, национального исторического и географического атласов Беларуси.

КИНОВЕСТИ

АНДЖЕЙ ВАЙДА ВЗЯЛСЯ ЗА ЭКРАНИЗАЦИЮ «ПАНА ТАДЕУША»

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

«Золотого льва» — награду 55-го кинофестиваля в Венеции, который должен состояться 3—13 сентября этого года, — за свое творчество получит известный польский режиссер Анджей Вайда. Такой же награды удостоены в этом году Софи Лорен и Шон Коннори. Об этом заявил на пресс-конференции директор фестиваля Фелице Лаудадио.

Сам Вайда, узнав об этом решении, отметил, что считает «Золотого льва» наградой за фильм «Пепел и алмаз» (1958 г.), который в силу известных причин был представлен в 1959 г. всего лишь на внеконкурсном показе в Венеции, где получил приз журналистов. 71-летний Вайда, автор ставших классикой фильмов «Человек из мрамора», «Человек из железа», «Все на продажу», «Дантон» и др., уже не впервые отмечается престижными международными призами за «совокупность» заслуг: в 1982 году он получил «Цезаря», в 1990 г. — «Феликса».

Практически одновременно с этой новостью стало известно, что Анджей Вайда летом этого года начнет снимать фильм по мотивам эпопеи Адама Мицкевича «Пан Тадеуш». Производителем этого фильма выступит Heritage films. Бюджет этой амбициозной киноверсии оценивается в 6 млн злотых. Профинансируют новый проект Вайды польские организации: АО «Польское телевидение», польский Canal+ и Комитет кинематографии, а также французский Canal+. Реализация фильма по произведению великого поэта, которого как белорусы, так и поляки, и литовцы называют «своим», станет своеобразной данью великого маэстро польского и мирового кино к 200-летию со дня рождения Адама Мицкевича.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ТЕПЛО — ЗАЛОГ КОМФОРТА И УЮТА, или СОГРЕВ ЗАМЕРЗАЮЩИХ — ДЕЛО РУК САМИХ ЗАМЕРЗАЮЩИХ

Геннадий ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Опять близятся морозы, но это не гарантия того, что батареи у вас дома или в офисе станут горячее. Скорее всего, чуть-чуть теплее. Правда, это вовсе не значит, что вы должны мерзнуть. Проблема решается за считанные минуты: достаточно включить самый современный и, пожалуй, лучший в своем классе керамический обогреватель SUPRA CB-1500 (производство Франции). Почему лучший? Давайте рассмотрим его достоинства и недостатки.

Одно из важнейших преимуществ SUPRA перед другими тепловентиляторами заключается в том, что воздух нагревается не раскаленной металлической спиралью, которая сжигает кислород и нам приходится дышать пережженным воздухом с пониженным содержанием кислорода, отчего часто начинает болеть голова, повышается утомляемость, возникает ощущение дискомфорта; в SUPRA воздух нагревается керамическим элементом, кислород не сгорает, а воздух остается свежим.

Но это только одно из достоинств этого нагревателя, а теперь вкратце перечислим и другие.

Во-первых, автоматическое поддержание заданной температуры. Нагрев комнату до выбранного вами уровня комфорта, нагреватель автоматически отключится и включится, если станет прохладней.

Во-вторых, SUPRA очищает воздух от пыли. Фильтр легко моется и поэтому практически вечен.

В-третьих, нагреватель обладает системой блокировок, делающих его абсолютно безопасным при работе в любых условиях.

В-четвертых, он может работать в 3-х режимах: как вентилятор и при мощностях 750 и 1500 Вт.

В-пятых, материал керамического нагревательного элемента никогда не накаляется, что исключает риск пожара и делает нагреватель очень экономичным.

В-шестых, предусмотрена система, позволяющая держать температуру в вашем гараже, на веранде и т. д. всегда со знаком +, что необходимо для защиты от обмерзания.

Недостаток у SUPRA только один — он стоит денег.

Остается добавить, что обогреватель SUPRA красиво смотрится, компактен, надежен и очень быстро прогревает любое помещение. Так что, если ваша дача не отапливается, то подобный нагреватель просто незаменим.

Итак, дамы и господа, я постарался вас заинтересовать, а вы вольны в своем выборе. В любом случае благодарю за внимание. Тепла вам и уюта.

Контактные телефоны: (017) 231-10-96, 232-11-63.

Фирма «Климат» будет рада услужить вам.

СТП "Анадимтур"
приглашает
1. Чехия - экскурсия в Прагу, Карловы Вары с посещением Замка Кшивоклад (5 дней + 2 дня дорога) = 160 у. е., детям скидки.
2. Литва - оформление выездных документов (срочно, несрочно, многократно), поездки на микроавтобусе на авторынки.
3. Словакия - отдых на горнолыжных курортах в Высоких Татрах, проезд микроавтобусом.
4. Визы Шенген (1,3 месяца).
5. Ваучеры в Чехию, Словакию, Польшу.
6. Предлагаем в аренду микроавтобус.
Минск, ул. Раковская 34
тел. 223-09-15, 223-59-80
лиц. №306 от 15.11.96 по 15.11.98 г. МСиТ

ИП «ЛИНЬМИН» (КНР)
предлагает
предприятиям и коммерческим организациям РБ сотрудничество в области производства и обмена производственными технологиями
Тел.: 269-98-72, 269-98-68

Организация продает
3 комплекта
ИТАЛЬЯНСКОЙ ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ
(б/у, орех)
Тел. (017) 250-59-26, 250-63-74

Организация приглашает на работу
- зам. главного бухгалтера;
- менеджера и технолога деревообрабатывающего производства;
- менеджера по продажам.
Тел.269-09-04

ЗАО «Белорусская деловая газета» приглашает на работу
ХУДОЖНИКА-ДИЗАЙНЕРА (мужчину)
Требования:
хорошее владение пакетами COREL DRAW 6-7, PHOTOSHOP 3-4, PAGEMAKER 6. ОПЫТ РАБОТЫ ОБЯЗАТЕЛЕН!
Тел.: 236-50-51, 236-53-62

ЛИДЕРЫ РЫНКА

KODAK СТРАДАЕТ ОТ УСИЛЕНИЯ ДОЛЛАРА

Отдел информации «БДГ»

Kodak — американская компания, производящая фотографическую продукцию, — опубликовала мрачные прогнозы относительно своих доходов в первом квартале текущего года и сообщила о том, что усиление доллара негативно сказалось на ее операциях в завершающие месяцы прошлого года.

Эксперты компании полагают, что сильный доллар будет оказывать существенно большее тормозящее влияние на доходы и конкурентоспособность крупнейших американских мультинациональных компаний в начальные месяцы этого года, чем экономические неурядицы в Восточной Азии. Компания Kodak одной из первых среди глобальных американских групп, производящих товары потребления, опубликовала свои показатели за последний квартал прошлого года. Как сообщил Гарри Каветас, главный финансист компании, рост доллара по отношению к иностранным валютам снизил отчетные прибыли Kodak в финальные месяцы прошлого года на 17 центов на каждую акцию, доведя «обменно-валютные» потери за весь год до 51 цента на акцию. Г-н Каветас при этом добавил, что если доллар останется на тех же позициях, где он находится сейчас, то прибыли компании в текущем квартале могут упасть на 15% на каждую акцию, что сделает очень маловероятным достижение прошлогоднего уровня доходности, составлявшего в начальные месяцы 1997 года 82 цента на акцию.

Финансовые и экономические проблемы в Азии, по всей вероятности, окажут меньшее воздействие на Kodak, так как, по данным г-на Каветаса, лишь 5% доходов компании поступает из стран, охваченных валютным кризисом. Чтобы компенсировать обесценивание местных валют, компания подняла цены в некоторых странах этого региона на 50%, а кое-где и удвоила их. И пока неясно, насколько сильно эти меры сократят спрос на фотопродукцию.

Укрепление американской валюты ударило по компании Kodak особенно сильно, если учесть ее прямую конкуренцию в США и на международных рынках с японской фирмой Fuji. Kodak продолжает сталкиваться с жестким ценовым давлением и в США, что является фактором, обусловившим некоторое сокращение рыночной доли компании в прошлом году. Это привело к яростной атаке на расходы, предпринятой компанией Kodak в последние месяцы на фоне планируемого сокращения почти 20 тыс. рабочих мест.

По причине реструктуризационных издержек убытки Kodak в последнем квартале прошлого года составили $744млн или $2,29 на каждую акцию в сравнении с $164-миллионной прибылью (49 центов на акцию) годом ранее. В целом за прошлый год прибыли Kodak составили $5 млн, или 1 цент на акцию при общих поступлениях в $14,5млрд. (В 1996 году эти показатели равнялись соответственно $1,3млрд, $3,82 на акцию и $16 млрд).

СЛУХИ О ПРОДАЖЕ КОМПАНИИ *MAN* ПРЕУВЕЛИЧЕНЫ

Отдел информации «БДГ»

Немецкая группа MAN — одна из крупнейших европейских машиностроительных компаний — опровергла слухи о том, что она якобы намеревается продать свои подразделения, производящие грузовики и печатные машины. Однако одновременно руководство компании сообщило о возможной продаже некоторых мелких подразделений в рамках программы по концентрации усилий на главных направлениях деятельности.

Рудольф Руппрехт, президент группы MAN, не склонен преувеличивать воздействие на компанию последствий азиатского экономического спада. По его мнению, проблемы в Азии *«могут быть преодолены»* и они будут оказывать прямое влияние на сферы деятельности компании. На Азию приходится лишь около 7% оборотов компании, которые, как ожидается, составят в этом году почти DM23 млрд ($12,3 млрд). *«Несмотря на кризис в Юго-Восточной Азии, спрос на продукцию и услуги MAN растет по всему миру»*,— утверждает г-н Руппрехт.

Базирующаяся в Мюнхене группа MAN является третьим по величине европейским производителем грузовиков, на сборку которых приходится приблизительно треть ее оборотов. Она также является одним из двух крупнейших производителей газетных печатных станков и крупнейшим в мире поставщиком больших корабельных двигателей.

За шесть месяцев, предшествовавших 31 декабря, обороты компании выросли на 16% до DEM10,2 млрд, а ее заказы увеличились на 7% до DEM11,7 млрд. Подразделение группы, производящее грузовые автомобили, достигло за этот период 10%-ного прироста оборотов при 18%-ном увеличении заказов, в то время как обороты и заказы подразделения печатных станков выросли соответственно на 27% и 73%.

Касаясь слухов о том, что немецкая группа Volkswagen заинтересована в приобретении грузового подразделения MAN, г-н Руппрехт заявил, что производство грузовиков является *«интегрированной частью»* его компании. Он также сообщил, что группа MAN стремится сохранить свое подразделение Roland, производящее печатное машинное оборудование, которое, как ожидается, в будущем году начнет вновь приносить доходы после пяти лет убытков.

NESTLE: ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ РОСТ ОБОРОТОВ

Отдел информации «БДГ»

Nestle — крупнейшая в мире пищевая компания — достигла в прошлом году 16%-ного увеличения своих оборотов, которые составили SFr 69,9млрд ($46,6 млрд). Компания подтвердила, что она ожидает дальнейшего прироста и в нынешнем году, несмотря на азиатские финансовые проблемы.

Рост оборотов Nestle в 1997 году более чем в два раза превысил аналогичный показатель предыдущего года. Однако 8,1% прироста 1997 года было обусловлено благоприятными обменными ставками; реальный же внутренний рост компании увеличился с 2,7 в 1996 году до 3,2% в прошлом.

По данным Nestle, реализация ее продукции была особенно успешной на Ближнем Востоке, в Восточной Европе, на многих азиатских рынках и в Северной Америке.

Группа смогла без ущерба для прироста увеличить цены на 3,6%, что было обусловлено более высокой стоимостью сырьевых материалов и инфляционными процессами.

Лишь 5% объемов продаж компании Nestle приходится на азиатские страны, подвергшиеся финансовому кризису. Хотя трудности в этом регионе окажут какое-то воздействие на обороты Nestle, выраженные в швейцарских франках, группа полагает, что ее сильная конкурентная позиция позволит развить местный бизнес *«даже в тех странах, которые пострадали от кризиса»*.

ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ КОМПЬЮТЕР, МОДЕМ И ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС, ТО ГАЗЕТЫ «ИМЯ» И «БДГ» ВЫ МОЖЕТЕ ЧИТАТЬ НА СУТКИ РАНЬШЕ ДРУГИХ, ПОЛУЧАЯ ИХ ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ

Стоимость электронной подписки: в пределах республики – $5 в мес., по странам СНГ – $25 в мес.

СПРАВКИ ПО ТЕЛ. (017) 236-52-41

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №7(438)2.02.98

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА февраль 1998 г.
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 251
Подписано в печать 31.1.98 в 19.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю